

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

- 2 стр. → **Верховный Совет** избирает свои руководящие органы.
- 3 стр. → **Компания Motorola** предлагает сотрудничество на рынке телекоммуникаций.
- 4 стр. → **Министерство иностранных дел** намерено поддерживать экспортеров.
- 5 стр. → **Индексировать вклады населения** предлагает АСБ "Беларусбанк".
- 6 стр. → **Исчисление подоходного налога** при новом уровне минимальной заработной платы.
- 11 стр. → **Продажа акций и чеков** должна быть публичной и подконтрольной.
- 12 стр. → **Программа приватизации на 1996 год:** у инвесторов остаются вопросы.
- 13 стр. → **Цены на цветные металлы** пока диктуют старые запасы.
- 14 стр. → **Привлекательность экспортных программ** для большинства производителей потеряна.
- 18 стр. → **Ведомства по-прежнему** не могут определиться с налогообложением доходов от депозитов.
- 19 стр. → **Малые предприятия** умирают, так и не приступив к работе.
- 21 стр. → **Жилищные субсидии** — тем, кто сможет их использовать.
- 24 стр. → **Фрейд, Вагнер, Моцарт** защищают шиллинг.

Парламент демонстрирует решимость отстаивать собственное мнение

См. стр. 1, 2

Победил принцип партийного строительства

Эхо недели

Главным событием первой недели сессии Верховного Совета Республики Беларусь тринадцатого созыва стало избрание Председателем Верховного Совета лидера Аграрной партии Семена ШАРЕЦКОГО.

Выборы спикера проходили достаточно драматично. Фракции не смогли договориться о едином кандидате, на беспартийных депутатов и членов некоторых фракций оказывалось давление, с тем чтобы второй тур голосования не дал результатов и прошло новое выдвижение кандидатов на этот пост. В случае избрания претендентов — Семена Шарецкого, Сергея Калыкина, Станислава Богданкевича и Мечеслава Гриба — логично возникли бы кандидатуры внешне сдержанно поддержанного

Президентом Вячеслава Кебича и, как альтернативы ему, Владимира Григорьева, Леонида Сечки, Василия Долголева.

В первом туре голосования Вячеслав Кебич предпринял тактически очень верный ход — снял свою кандидатуру. Снял кандидатуру и Петр Кравченко и под аплодисменты призвал своих сторонников отдать голоса за Семена Шарецкого. В итоге за Семена Шарецкого проголосовал 51 депутат, за Сергея Калыкина — 50, за Станислава Богданкевича — 38 и за Мечеслава Гриба — 14 депутатов. 40 депутатов вычеркнули всех четверых кандидатов, что дает возможность говорить о наличии у Президента устойчивой "группы поддержки" в парламенте в количестве сорока человек.

Интересен сам анализ результатов первого тура. Немногочисленная, всего из 14 человек, фракция социал-демократов не выняла просьбы своего лидера. Кроме собственной фракции, за Семена Шарецкого отдали голоса всего три депутата, следовательно, во фракции СДС нет единства, а фракционные решения большинство может игнорировать.

Прекрасный результат — 38 голосов "за" — получил Станислав Богданкевич. Фракция "Гражданское действие" состоит из 20 депутатов, и дополнительные 18 голосов — это тот потенциал роста, на который фракция может рассчитывать в ближайшее время. Если фракция увеличит свои ряды до 30 человек, ее лидер, по договоренности между фракциями о новой структуре Президиума, имеет право занять место в Президиуме ВС.

После недолгих переговоров между первым и вторым туром Сергей Калыкин призвал всех, кто голосовал за него, проголосовать за Семена Шарецкого. То же сделали и все остальные кандидаты. В итоге Семен Шарецкий набрал 108 голосов депутатов, 18 человек проголосовали все-таки за Сергея Калыкина, 88 вычеркнули обоих кандидатов.

Таким образом, если бы не существовало межпартийного соглашения, пусть достаточно хрупкого, пост спикера парламента занял бы "беспартийный", победивший в результате кулуарных интриг, борьбы клановых и местных интересов. Такая фигура всегда опирается не на такое цивилизованное парламентское образование, как межпартийная коалиция, а прибегает к закулисной интрижке и интригам, что в нашем малодемократическом государстве чревато угрозой самому парламенту как государственному институту.

(Окончание на 2-й странице).



Внешняя политика

Беларусь определяется в приоритетах

Спустя четыре года после распада Союза проблема выбора стратегического пути развития по-прежнему чрезвычайно актуальна для Беларуси. Старый Верховный Совет так и не сумел сформулировать внешнеполитическую доктрину страны, предоставив это право своему преемнику — тринадцатому парламенту.

Мысли о перспективах страны на международной арене делится с "БР" первый заместитель министра иностранных дел РБ Валерий ЦЕПКАЛО.

— Затянувшийся кризис в экономике Беларуси заставляет искать нетрадиционные источники ресурсов, в том числе за пределами страны. В этой связи резко возрастает роль вашего ведомства. Какие функции в этих условиях берет на себя Министерство иностранных дел?

— Эффективность внешней политики не измеряется количеством проданных тракторов. Главная задача МИДа — создать рамочные условия для развития экономического сотрудничества, содействовать приходу инвесторов. Предпосылки для этого есть. Для сравнения возьмем, к примеру, страны Азиатско-Тихоокеанского региона (Тайвань, Гонконг, Сингапур и т. д.), переживающие сегодня экономический бум. В свое время они испытывали столь же острую нехватку иностранных инвестиций, что и мы, однако находились в менее выгодных условиях (большие расстояния от государств-инвесторов, отсутствие высококвали-

фицированных кадров и т. д.). Более того, над Тайванем постоянно висела угроза вторжения со стороны Китая. Тем не менее установленная в этой стране норма прибыли и вывоза капитала — на несколько процентов выше, чем в развитых странах — создала необходимый для инвесторов стимул. То же, безусловно, нужно сделать и нам.

Сейчас в Кабинете министров разрабатывается закон о поощрении иностранных инвестиций, который будет представлять собой единый правовой акт, регламентирующий практически все аспекты привлечения капитала. Действующее же инвестиционное законодательство состоит из огромного количества разрозненных документов, нередко противоречащих друг другу.

Но одного законодательства, конечно же, недостаточно. Компании, которые инвестируют средства в экономику РБ, должны получить от белорусского правительства более надежные

гарантии. Здесь у нас есть сложность, и в первую очередь — в сфере приватизации. Бедь чтобы инвестор вложил капитал в производство, он должен принимать участие в управлении им. В принципе, привлечь иностранный капитал можно и без приватизации, например в виде кредитов, — именно этим путем идет сегодня РБ. В частности, на основе технических кредитов, предоставленных Японией, реализован проект на Минском заводе холодильников, готовится еще ряд проектов на "БелАЗе". Однако без реализации указа Президента о приватизации вряд ли стоит рассчитывать на привлечение в белорусскую экономику крупных инвестиций.

— Какие регионы мира, на ваш взгляд, являются наиболее важными для Беларуси с точки зрения привлечения инвестиций?

— В этом плане мы делим зарубежные государства на две группы. С точки зрения получения инвестиций мы, в первую очередь, смотрим на США, Японию, государства Европейского Союза, а с недавнего времени — и на новые индустриальные страны, технологическое развитие которых идет очень высокими темпами. С точки зрения же торговли, которая не менее для нас важна, наиболее перспективны для нас соседи — Украина, Россия, страны Балтии, Польша. В торговле с Польшей, в частности в районах наиболее активной

торговли, наблюдается и приток очень крупного капитала.

Российских инвесторов (в основном это предприятия добывающих отраслей) интересуют, прежде всего, наши перерабатывающие заводы. Например, для "ЛУКОЙЛа" значительный интерес представляет Мозырский НПЗ, а для "Газпрома" — ПО "Азот". Инвестиции в эти предприятия возможны в виде приобретения части либо контрольного пакета их акций.

— В экономике РБ важнейшую роль традиционно играют экспортные предприятия. Однако проблема поиска рынков сбыта по-прежнему стоит для них чрезвычайно остро. Какие регионы здесь наиболее перспективны?

— Действительно, зависимость экономики РБ от экспортно-импортных операций очень велика, и создать самостоятельную экономику мы не сможем. Поэтому нам необходимо открывать границы, максимально снижать таможенные пошлины для поддержки наших экспортеров.

Самые перспективные для РБ рынки сбыта те, которые пока еще мало изучены и разработаны, где дешевизна продукции имеет зачастую определяющее значение. А это огромные рынки — Китай, Индия, Пакистан, Бангладеш, вся Африка и Латинская Америка. Кстати, предприятия РБ вполне способны инвестировать туда свой капитал. Приведу пример.

(Окончание на 4-й странице).

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

лицензия на банковскую деятельность № 42

fico®

СРОЧНЫЕ ПЛАТЕЖИ

fico® - DEALING

РОССИЯ, УКРАИНА, БАЛТИЯ, ПОДВОЛА, КАЗАХСТАН, УЗБЕКИСТАН.

т.26-19-74, 68-71-86, 68-71-87, ф.23-68-79

РАЗМЕЩЕНИЕ СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

fico® - INVEST

— МИНИМАЛЬНЫЙ ВКЛАД 50 МЛН. РУБ.; — БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ.

т.68-71-92, 68-71-93, ф.23-80-76

Минск, пр. Машерова, 7, 10 эт.

Белорусский рынок

Еженедельная аналитическая газета для деловых людей

Учредитель — КМП "Белорусский рынок"
Регистрационное свидетельство № 114 от 21 ноября 1990 года

Главный редактор
Вячеслав ХОДОСОВСКИЙ
Первый заместитель главного редактора
Александр АНДРЕЕВ
Ответственный секретарь
Виталий ДАЛИДОВИЧ
Телефон: (0172) 25-31-03

Отделы
Тел: (0172) 25-36-01, 25-36-02

Внутренняя политика

Павлюк БЫКОВСКИЙ,
Татьяна КАЛИНОВСКАЯ,
Александр ПАТУТИН

Госсектор

Андрей ПОТРЕБИН,
Игорь ФИЛИПЕНКО

Международная политика

Юрий ШЕВЦОВ

Недвижимость

Юрий БЕХТЕРЕВ

Приватизация

Татьяна МАНЕНОК

Социальная политика

Константин СКУРАТОВИЧ

Товарный рынок

Александр АЛЕСИН

Финансы

Александр БУРДА, Елена ФАЛЕЙ

Фондовый рынок

Ирина КРЫЛОВИЧ,
Владимир ТАРАСОВ

Компьютерное обеспечение

Дмитрий ЕГИПКО, тел.: (0172) 25-36-02

Рекламный отдел

Юрий БЕДУЛИН, тел.: (0172) 25-36-04

Бухгалтерия

Галина КОХНО, тел.: (0172) 25-36-05

Адрес: 220001, Минск, ул. Рабковская, 17
Редакция газеты "Белорусский рынок".

Телефаксы: (0172) 25-36-04, 25-36-05.

E-mail: root@belmarket.belpak.minsk.by
Расчетный счет — 609304 в филиале АКБ "Приорбанк" № 0111, код 228.

Подписной индекс — 63123.

Газета распространяется по каналам компьютерных сетей SoNET (70-60-08) и Belpak (27-32-06).

Типография издательства "Белорусский Дом печати" (Минск, проспект Ф. Скорины, 79). Заказ № 183

Тираж — 20.000 экз.
Цена — в розницу — 2.500 руб., за пределами РБ — договорная.

Номер подписан в печать 14.01.96 г. в 22⁰⁰.

Телефоны и факсы для размещения рекламы: (0172) 25-36-04, 25-36-05.

Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.

М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12

Номер сверстан на издательском комплексе фирмы "Micro Express"

МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

СТУЛЬЯ
КРЕСЛА
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

ПОСТОЯННО
В САЛОНЕ

OMNIS

Минск, ул. Сурганова, 6,
(ст. М Академия наук,
здание Ин-та Технической Кибернетики)
с 9.00 до 18.00.
тел. 39 55 22, 39 58 01,
ВДНХ, ул. Я. Купалы, 27

ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ



MOTOROLA

ИНДЕЛ

ПЕРВЫЙ Официальный Дистрибьютор
Официальный Технический Центр

Минск, 220040, ул. М. Богдановича, 155
тел.: (0172) 62-51-98, 62-64-81

МИНИ-РАДИО АТС

Компания "Грандвэйс" приглашает
региональных дилеров
тел. (0172) 26-71-70, 26-79-88

ОТСУТСТВИЕ НЕНУЖНЫХ ПРОВОДОВ ■
СВОБОДА ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ■
ЦИФРОВОЕ КАЧЕСТВО РЕЧИ ■
ЗАЩИТА ОТ ПРОСЛУШИВАНИЯ ■
900 МГц ■



TRAVELINK-INVEST

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР КОМПАНИИ "MOTOROLA"

Тел./факс (0172) 311-435

ИСТРЕБИТЕЛЬ РАССТОЯНИЙ

С 1991 года "TRAVELINK-INVEST" поставил системы связи для МВД, КГБ, МО Беларуси, России, Украины, Молдовы.

С января 1995 года опытная эксплуатация на БелЖД и разработка проекта коренной модернизации радиосвязи на узловых станциях.

Обеспечивает проектирование, поставку, монтаж, пуско-наладочные работы, гарантийное и постгарантийное обслуживание.

Предлагает банкам и крупным фирмам уникальные проекты в сфере радиосвязи, автоматизированного оповещения, конфиденциальности информации, безопасности, прошедшие строгую экспертизу специализированных институтов и апробированные в силовых структурах.



ГРОДНО: (0152) 25-44-44, ВИТЕБСК: (02122) 2-44-33, БРЕСТ: (01622) 7-46-32; 7-20-76, МОГИЛЕВ: (0222) 41-39-26.



Победил принцип...

Эхо недели

(Окончание. Начало на 1-й странице).

В случае, если фракции продолжат согласованные действия, портфели трех вице-спикеров могут быть просто поделены между лидерами фракций. Безусловно, пост первого заместителя Председателя по праву должен достаться Сергею Калаякину, который, несмотря на чисто символический разрыв в один голос, поддержал Семёна Шарейко. Этим поступком Сергей Калаякин продемонстрировал свою высокую мораль, гражданскую и политическую зрелость и, без сомнения, соответствие высокой должности.

Однако, как показали последующие события, исполнительная власть готова на все, чтобы не допустить в состав Президиума Станислава Богданкевича. Четырехчасовой доклад на закрытом заседании парламента, сделанный Президентом, был посвящен изложению "негатива" на Богданкевича и членов его семьи. После президентского доклада депутаты не дали слова С. Богданкевичу для оправдания (при голосовании не хватило пяти голосов). Хочется думать, что причиной тому — крайняя физическая и моральная усталость народных избранников после эмоциональной "батькиной разборки". В любом случае Станислав Богданкевич получит слово во вторник и сможет, как он уверил журналистов, ответить на все обвинения.

Выборы вице-спикеров являются еще одним серьезным испытанием для парламентских фракций на устойчивость. В случае, если коллеги не вступятся за Станислава Богданкевича, а фракции не подтвердят своего решения о разделе вице-спикер-

ских портфелей и примут президентскую креатуру, а на сей раз это, по некоторым сведениям, Юрий Малумов, намечавшиеся было признаки цивилизованного сотрудничества в парламенте четырех фракций останутся только благим пожеланием некоторых лидеров.

Сегодня же парламенту, да и обществу в целом, крайне необходимо конструктивное сотрудничество хотя бы тех 108 партийных депутатов, которые проголосовали за Семёна Шарейко. Это даст возможность без долгих и часто бесплодных обсуждений на пленарных заседаниях согласованно принимать законы. С этим большинством будет вынужден сотрудничать и Президент, ибо он хоть и имеет право при такой раскладке не подписать любой из принятых депутатами законов и не допустить его подтверждение двумя третями, но, представляя проекты необходимых исполнительной власти законопроектов, А. Лукашенко не сможет не считаться с мнением большинства. И консолидировать это большинство способны не одни только, а лидеры фракций.

Вообще, структурированный парламент становится более прогнозируемым, управляемым, а значит, и цивилизованным. По-видимому, нынешние парламентари не преподнесут нам таких неожиданных сюрпризов и не создадут драматических коллизий, как депутаты прошлого, двенадцатого созыва. Но сегодня консолидация и конструктивная работа важнее эффективных жестов и политических трюков. За последний год они успели надоесть почтеннейшей публике.

Татьяна КАЛИНОВСКАЯ.

Парламент

Сто бочек арестантов

Всю пятницу парламент работал при закрытых дверях. Заслушивали доклад Президента, тематику которого оратор никак не обозначил. По сообщениям депутатов, основная часть доклада была посвящена деятельности Станислава Богданкевича на должности председателя правления Национального банка и выдержана в духе знаменитого антикоррупционного доклада.

По свидетельствам депутатов, в своем докладе Президент усомнился также в необходимости существования такого органа, как Конституционный суд, отказавшись выполнять некоторые статьи Конституции, которые, по его мнению, "несовершенны", и выразил желание провести всенародный референдум по изменению некоторых статей Конституции. А. Лукашенко также высказал свое видение места ВС в общественной жизни. По словам депутатов, он хотел бы сузить рамки деятельности парламента, настаивая на проведении сессии два раза в год — весной и осенью.

На пресс-конференции в тот же день Станислав Богданкевич опроверг обвинения в своей некомпетентности и заявил, что если в его деятельности есть нарушения, то он хотел бы получить обвинительное заключение из прокуратуры, а не из уст Президента.

С. Богданкевич опроверг и "обвинение" в том, что его сыновья, которые являются совладельцами фирмы, занимающейся автоперевозками, "взяли кредит".

Кредит действительно должен был быть получен, но по общепринятой процентной ставке, и на сегодня не представлен из-за опасения руководства банка фигурировать в скандале вокруг имени Станислава Богданкевича. Бывший главный банкир пошутил, что у него есть и другие родственники, которые работают на "лежащих" государственных предприятиях и месяцами не получают зарплату, и посоветовал Президенту обратить внимание на положение этих родственников и их предприятий.

Члены фракции "Гражданское действие" готовы отстаивать доброе имя своего лидера, тем более что у Геннадия Карпенко и Станислава Шушкевича подобный опыт имеется. Депутат от фракции "Гражданское действие" Василий Шлындиков выразил сожаление, что работа сессии началась с разборок. "Тем более обидно, что бездоказательные обвинения и раздувание страстей начал сам Александр Григорьевич", — сказал депутат.

Государство обрело второе лицо

На проведенной после своего избрания пресс-конференции спикер парламента С. Шарейкий очертил основные принципы, по которым он предполагает строить свою работу как главу законодательной власти.

Главной задачей парламента С. Шарейкий видит, конечно, создание законодательной базы, соответствующей запросам исполнительной власти и ожиданиям общества. Спикер предполагает перенести основную часть законодательной работы в комиссию и фракции и выносить на обсуждение законы "с высокой степенью готовности". Будет поднята и роль Института государственного строительства, чтобы исключить впрямь отмену Конституционным судом принятых ВС положений законов. В ближайших планах С. Шарейко встреча с председателями

местных Советов и определение их потребностей в законодательном обеспечении деятельности местного самоуправления.

С. Шарейкий заявил, что "нам надо перестать обманывать людей, что завтра будет восстановлен Советский Союз". Спикер считает, что лучше "укреплять свое государство, руководствуясь во внешней политике его интересами". Спикер считает главным, наряду с вопросами подъема народного хозяйства, и сохранение белорусами "культурного лица нации".

MOTOROLA — ключ к успеху на рынке услуг связи

Наше молодое независимое государство стоит перед тяжелой и неизбежной проблемой реструктурирования экономики. С распадом СССР оказались не у дел многие отрасли промышленности, в то же время некоторые секторы экономики практически отсутствуют. К ним, без сомнения, относятся системы телекоммуникаций.

Рынок услуг связи является довольно специфическим сектором общего рынка услуг, существующего как в отдельно взятой стране, так и глобально по всему миру. От уровня развития систем телекоммуникаций напрямую зависят возможность, уровень и качество функционирования как отдельных государственных служб, независимых фирм и компаний, так и всей экономики в целом.

В странах бывшего союзнера, к которым относится и Беларусь, при переходе к свободной рыночной экономике (или к тому, что под этим у нас понимают) обострилась проблема отсутствия развитой системы телекоммуникаций, способной предоставить появившимся потенциальным пользователям весь спектр современных услуг связи. И если государственная проводная телефонная сеть еще кое-как могла обеспечить телефонную связь в пределах страны и, с большим напряжением, в пределах СНГ, то в области услуг мобильной связи, не "привязанной" к телефонному проводу, оказался полный вакуум.

За последние несколько лет в этом секторе рынка произошли существенные перемены: создана первая система сотовой радиотелефонной связи, появилось несколько пейджинговых систем. Однако операторы всех этих систем предоставляют свои услуги только на части территории страны, поскольку сотовая связь имеет сейчас только в областных и крупных городах РБ, а практически весь пейджинг сосредоточен в Минске. О какой-либо конкуренции между операторами систем мобильной связи можно говорить только в отношении пейджинга и только в столице.

Таким образом, национальный рынок услуг мобильной связи все еще находится в первоначальной стадии своего развития и требует больших инвестиций. Важной особенностью развития рынка услуг связи в Беларуси можно назвать отсутствие отечественных (включая и все страны бывшего СССР) производителей современной аппаратуры и систем проводной и мобильной связи. Поэтому тем, кто решил заняться бизнесом, связанным с оказанием услуг мобильной связи, приходится ориентироваться на производителей дальнего зарубежья.

И здесь перед отечественным бизнесменом встает довольно сложная проблема выбора конкретного производителя, зачастую определяющая и выбор конкретного вида системы связи и, соответственно, услуг связи, внедрением и предоставлением которых он мог бы заняться. Среди западных производителей аппаратуры радиосвязи одной из самых известных белорусскому потребителю является

американская компания Motorola — на сегодняшний день радиостанции ее производства оснащены многие государственные и частные структуры, в скором времени начнут функционировать системы транкинговой связи, четыре из пяти минских операторов систем пейджинга используют мотороловское оборудование.

История компании Motorola

Компания Motorola была создана Полом Галвином в 1928 г. в Чикаго, штат Иллинойс, США. Первой ее продукцией были сетевые блоки питания для ламповой радиоаппаратуры. В тридцатых годах компания успешно решила проблему создания первого автомобильного радиоприемника, выпустив его под торговой маркой Motorola. Сегодня трудно себе представить, что на заре радиотехники создание автомобильного приемника было действительно серьезной проблемой — первые ламповые модели имели такие габариты, что с трудом помещались не то что под приборной панелью, а вообще в салоне легкового автомобиля. Благодаря усилиям компании автомобилисты получили возможность принимать радиопередачи в пути, а сама компания стала называться Motorola.

Начиная с сороковых годов компания стала выполнять правительственные заказы на разработку и поставку радиоаппаратуры и открыла лабораторию полупроводниковой электроники. К моменту смерти Пола Галвина в 1959 г. Motorola занимала на американском рынке лидирующее положение в области военной, космической и коммерческой телекоммуникации, построила первые заводы по производству полупроводниковых приборов, достигла значительных успехов на рынке бытовой электроники.

В шестидесятых годах Motorola вышла на международный рынок. В это же время компания начала смещать свою ориентацию с бытовой электроники на высокотехнологичную продукцию для разнообразных областей промышленности, связи и управления.

Сфера деятельности компании Motorola

Сегодня компания Motorola — производитель мирового масштаба в таких быстро развивающихся областях, как аппаратура сотовой радиотелефонной связи, мобильные и портативные радиостанции, аппаратура пейджинговой связи, полупроводниковые приборы и компоненты.

Стратегия деятельности компании Motorola основана на развитии четырех взаимосвязанных областей радиоэлектроники: радиосвязи, радиокомпонентов, компьютерной техники, систем контроля и управления. Это четыре "технологические платформы", на которых базируется вся история компании и ее будущее.

О высоком технологическом потенциале компании Motorola свидетельствует разработка ею проекта системы глобальной спутниковой связи IRIDIUM. С запуском в 1998 г. в коммерческую эксплуатацию данная система предоставит пользователям мгновенную радиотелефонную связь в любом месте земного шара, при этом абонентский радиотелефон по размерам будет соответствовать сотовому радиотелефону стандарта GSM, то есть помещаться в ладони пользователя.

Присутствие компании Motorola на рынке Беларуси

В регионе стран СНГ деятельность компании Motorola началась около трех лет назад, когда было открыто первое представительство компании в Москве. На настоящий момент открыты представительства в Киеве, Риге, Новосибирске, Алма-Ате и Минске. В столице Беларуси представительство Motorola было аккредитовано более года назад — в сентябре 1994 года.

Задачей представительства компании является изучение перспективных рынков сбыта продукции, установление деловых контактов и формирование сети официальных дистрибуторов продукции Motorola. На текущем этапе внедрения компании на белорусский рынок главный акцент делается на средства и системы радиосвязи, в частности:

- системы персонального радиовызова (пейджинга), позволяющие оперативно передавать абоненту системы алфавитно-цифровую информацию на малогабаритный приемник (пейджер);
- средства двусторонней коммерческой радиосвязи. Радиостанции семейства Radius обеспечивают двустороннюю беспосредственную связь на 1-16 частотных каналах. Пользователи радиостанциями облегчается программируемой функцией индивидуального и группового вызывного кода, блокирования выхода на занятый радиоканал, постоянного сканирования нескольких радиоканалов;
- системы транкинговой радиосвязи. Системы типа StartSite, SmartZone позволяют организовать радиосвязь между большим количеством абонентов с зоной обслуживания от нескольких (радиусом в несколько километров) размеров до охватывающей территорию всей республики.

Предлагаемые системы транкинговой связи строятся по иерархическому принципу и позволяют последовательно наращивать число обслуживаемых абонентов и размеры обслуживаемой территории. Помимо радиосвязи между абонентами системы возможен выход на проводную телефон-

ную сеть;

- системы сотовой радиотелефонной связи GSM (Global System for Mobile communication). GSM является самой современной системой сотовой связи, построенной на основе цифровой передачи сигналов и вошедшей в себя наряду с опытом создания и эксплуатации предшествующих поколений сотовой связи все новейшие достижения технологии цифровой передачи и обработки информации.

Кроме того, предлагается разнообразная аппаратура проводной связи, к примеру, телефаксы и цифровые телефоны с функцией засекречивания передаваемой информации. В вопросах производства, сбыта и эксплуатации своей продукции компания Motorola готова сотрудничать с любыми структурами и организациями независимо от формы их собственности. Единственный критерий сотрудничества — взаимная выгода.

В настоящий момент в Беларуси уже имеется ряд официальных дистрибуторов продукции компании Motorola: мобильные и портативные радиостанции в республику поставляют фирмы "Индел", "Тревелинк Инвест" и "Новые коммуникационные системы", обычные и транкинговые системы радиосвязи — "Индел" и "Тревелинк Инвест", беспроводные телефоны — "Грандвейс". Таким образом, при приобретении вышеперечисленной продукции потенциальный ее потребитель может ознакомиться с предлагаемым ассортиментом, выбрать, заказать и получить нужную ему аппаратуру непосредственно в Беларуси.

Потребитель продукции компании Motorola также непосредственно на территории страны может получить квалифицированную информационную и техническую помощь по любым вопросам, связанным с эксплуатацией приобретенных систем радиосвязи и аппаратуры. Гарантийное и сервисное обслуживание аппаратуры Motorola в Беларуси осуществляет официальный сервисный центр компании — фирма "Тревелинк Инвест".

Варианты партнерства с компанией Motorola

Как видно, все официальные дистрибуторы компании Motorola расположены в столице Беларуси. Вместе с тем компания заинтересована в расширении сети своих представителей на всю территорию рынка потенциальных потребителей своей продукции, то есть на всю территорию республики. Один из возможных путей сотрудничества с компанией — распространение ее продукции среди потенциальных потребителей: министерств, ведомств и частных фирм, нуждающихся в разнообразных средствах и системах мобильной связи.

Другой, обладающий более высокими возможностями и гибкостью, путь развития бизнеса в сфере телекоммуникации на основе партнерства

с компанией Motorola — создание систем мобильной связи и выход в качестве ее оператора на рынок услуг связи.

Компания предлагает весь спектр систем мобильной связи: от простейших систем радио- и пейджинговой связи, обеспечивающих потребности малого числа пользователей в пределах небольшой по размерам территории, до систем радио-, сотовой радиотелефонной и пейджинговой связи, позволяющих предоставлять услуги на всей территории страны и даже за ее пределами (последнее, в первую очередь, относится к системе сотовой радиотелефонной связи стандарта GSM, которая может быть интегрирована в европейскую сеть).

Важным преимуществом построения систем мобильной связи на основе оборудования компании Motorola является возможность расширения числа обслуживаемых абонентов, ассортимента предоставляемых услуг связи и размеров обслуживаемой территории. При расширении вашего бизнеса вам не придется периодически избавляться от устаревшего оборудования и закупать новое — достаточно будет добавлять необходимые блоки и модернизировать программное обеспечение.

Приобретая аппаратуру связи с торговой маркой Motorola, можно быть уверенным в ее высоком качестве и уровне технологии, компания никогда не предложит своим клиентам морально устаревшее оборудование, не находящее сбыта на Западе.

Компания осуществляет всестороннюю поддержку операторов систем радиосвязи, использующих производимое ею оборудование, включая базовое обучение технического и административного персонала, снабжение специальной литературой и текущей информацией по вопросам, касающимся деятельности оператора, организует периодические семинары и курсы по стажировке специалистов в области организации и эксплуатации разнообразных систем радиосвязи.

В настоящий момент уже можно сделать вывод о закреплении компании Motorola на телекоммуникационном рынке Беларуси. Партнерство с компанией позволило ряду белорусских фирм прочно обосноваться в этом секторе экономики и заложить фундамент устойчивого и перспективного бизнеса. Инвестиции в национальную экономику на базе партнерства с компанией Motorola гарантируют стабильность и перспективность вашего бизнеса в настоящий момент и конкурентоспособность в будущем.

Все заинтересованные в инвестициях в системы мобильной связи могут обратиться в представительство компании Motorola в Республике Беларусь по адресу:
Минск, пр-т Пушкина, 39, гостиница "Орбита", к. 1205.
Тел.: 577-347, 577-348, факс: 577-635.

Подготовил
Константин ГОРБАЧЕВ.

Пресс-конференции

Надежды на инвестиции связаны с программой

Заместитель министра Мингосимущества РБ Василий ДАВЫДЕНКО на встрече с журналистами отметил, что в нынешнем году, благодаря подписанному Президентом 30 декабря 1995 года Указу "Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год", приватизация начнется, как никогда, рано.

По мнению В. Давыденко, на темпы реформы собственности фактически не повлияет тот факт, что, вопреки предложениям министерства, Президент настоял на иных сроках формирования уставных фондов ОАО — не на начало 1995 года, а на 1 января 1996 года с учетом переоценки этого имущества на момент приватизации. Если в минувшем году переоценка затянулась на 9 месяцев, то сейчас, убеждены в министерстве, она будет завершена уже в первом квартале. Естественно, нам предстоит пережить и еще одну индексацию ваучера, который, несмотря на формальное увеличение номинала, по-прежнему продается по бросовым

ценам. Тем не менее замминистра посоветовал не торопиться продавать чеки, а вкладывать их в приватизируемые предприятия. Шеф Мингосимущества не заострял внимания на том, что лишь каждый третий приватизационный чек сегодня не обеспечен имуществом, но и торопиться, по его словам, не стоит — реализовать свое право граждане могут до 1 июля 1999 года. Тем более что пока акционировано всего 10% подлежащих приватизации предприятий. (Комментарий к программе приватизации читайте на стр. 12).

Главное же достоинство новой программы, по мнению руководителя Мингосимущества, в том, что она предоставляет широкие возможности привлечения инвестиций в процессе разгосударствления предприятий. (Комментарий к программе приватизации читайте на стр. 12).

Татьяна МАНЕНКО.

Ход начислений и выдачи ИПЧ "Имущество" на 1 января 1996 г.

	Брестская область	Витебская область	Гомельская область	Гродненская область	г. Минск	Минская область	Могилевская область	Всего по республике
Количество граждан, имеющих право на получение ИПЧ, млн. чел.	1,1	1,1	1,2	0,9	1,3	1,3	1,0	7,9
Количество граждан, обратившихся с заявлениями о начислении ИПЧ, млн. чел.	0,8	0,7	0,9	0,6	0,7	0,7	0,7	5,1
в %	72,7	63,6	75,0	66,7	53,8	53,8	70,0	64,6
Кол-во граждан, получивших сертификаты ИПЧ (в %)	54,5	45,5	41,7	44,4	30,8	38,5	40,0	41,8
Кол-во граждан, полностью или частично использовавших свои чеки (в %)	33,3	40,0	40,0	25,0	50,0	20,0	25,0	33,3
Стоимость госимущества, подготовленного к продаже за чеки, всего млн. чек	19,2	9,5	12,9	11,5	29,0	22,1	8,0	112,2
в том числе:								
- по республиканской собственности	14,3	9,2	9,3	7,6	24,5	13,9	7,4	86,2
- по коммунальной собственности	4,9	0,3	3,6	3,9	4,5	8,2	0,6	26,0
Из него передано на продажу, всего млн. чек	17,4	9,2	10,3	11,2	21,9	13,0	7,3	90,3
в том числе:								
- трудовым коллективам	6,1	3,9	3,6	3,8	14,4	6,1	3,1	41,0
- гражданам через Сбербанк	10,1	4,4	5,8	5,1	7,3	6,1	3,9	42,7
- на аукционы (конкурсы):								
- начальная цена	1,2	0,9	0,9	2,3	0,2	0,8	0,3	6,6
- цена продажи	1,5	1,1	3,5	2,4	0,2	1,2	0,4	10,3
Оставлено в резерве для последующих продаж, млн. чек	1,8	0,3	2,6	0,3	7,1	9,1	0,7	21,9
Коэффициент обеспеченности начисленных чеков приватизируемым госимуществом	0,3	0,2	0,2	0,2	0,6	0,4	0,2	0,3

Беларусь определяется...

(Окончание. Начало на 1-й странице).

Индия как государство, нацеленное на саморазвитие, ограничивает импорт тракторов иностранного производства, устанавливая высокие ввозные пошлины. Строительство в этой стране линии по сборке тракторов обошлось бы нашему МТЗ в 50 млн. USD. Если у завода нет таких средств, можно предложить сотрудничество американским компаниям. Зато строительство этой линии позволило бы нашему предприятию занять колоссальный рынок!

Большим преимуществом наших тракторостроителей является то, что их продукцию еще с советских времен в азиатских и латиноамериканских странах хорошо знают, и посторонней помощи для проникновения на эти рынки не требуется. Дело лишь в желании и решимости самих предприятий что-то делать, а отнюдь не в плохих экономических условиях, как говорят сегодня некоторые. Сумел же, в конце концов, завод колесных тягачей выйти на рынки Китая и Саудовской Аравии, освоив всего за четыре года производство 11 новых видов продукции.

Безусловно, мы не должны

терять своих позиций и в Западной Европе, где наша продукция также представляет определенный интерес. В ближайшее время (скорее всего, в феврале) премьер-министр М. Чигирь подпишет в Брюсселе временное соглашение с ЕС о торговле, которое будет действовать до вступления в силу основного соглашения. Для белорусских экспортеров это будет означать снижение до 3% таможенных пошлин, устанавливаемых Евро-союзом, а также упрощение антидемпинговых разбирательств.

Что касается ближнего зарубежья — России, Украины, Прибалтики, то здесь, конечно, мы будем немного терять — хотя бы в силу того, что у традиционных потребителей нашей продукции появилась возможность выбора.

— Будет ли способствовать формированию Таможенного союза удержанию наших позиций на рынках стран СНГ?

— Этот союз не будет функционировать до тех пор, пока не появится орган с исключительной компетенцией, который будет определять политику таможенного пространства. В условиях, когда один участник единолично принимает решения и они автомати-

чески распространяются на остальных, формирование Таможенного союза будет тянуться до бесконечности. Хотя он, безусловно, выгоден, и не только нам, но и иностранным компаниям.

— Каким образом, на ваш взгляд, повлияют результаты выборов в Госдуму РФ на политику российского правительства в отношении Беларуси?

— Мы, несомненно, зависим от ситуации в РФ в очень сильной, даже определяющей степени, что объясняется не только тесными экономическими отношениями, но и этнопсихологическим сродством обоих народов. Однако поведение белорусского и российского общества вряд ли окажет серьезное влияние на состояние нашей экономики. Экономика — это не идеология, она либо эффективна, либо нет. Все эти идеологии — коммунизм, социализм, маоизм и т. д. — не более чем комедия, которая ломается на мировой сцене. К примеру, в Китае у власти коммунисты, но несмотря на это, туда ежегодно вливаются миллиардные инвестиции.

С другой стороны, некоторые изменения в экономической политике РФ вполне вероятны. Я



не верю, что цена на российские энергоносители в новом году будет приближаться к мировым. Ведь мировая цена на нефть и газ определяется лишь для тех государств, которые не имеют своего сырья. Для тех же, у кого оно есть, цена устанавливается исходя из затрат на его добычу, транспортировку и т. д. Потому я не исключаю, что рост внутренних цен на энергоносители в РФ в ближайшее время замедлится, что для нас имеет огромное значение.

— В последнее время претерпела определенные изменения позиция РФ в отношении европейских структур безопасности. Не является ли это предвестием общей перестройки Беларуси на Запад?

— Наша позиция в отношении НАТО и европейских структур безопасности никогда не менялась. И у нас есть консенсус с Россией по этой проблеме: как в РФ выработана позиция в отношении НАТО, так она выработана и у нас.

Мы считаем, что участие в международных организациях,

военно-политических блоках и союзах есть суверенное право каждого государства. Вместе с тем мы должны помнить, что безопасность одного государства не может быть обеспечена за счет безопасности другого. Поэтому, говоря об общеевропейской безопасности, мы должны учитывать мнения всех государств в связи с возможным изменением баланса сил на европейском континенте. С этой точки зрения мы даже не смотрим, действительно ли увеличится угроза для РФ в случае расширения НАТО на Восток. Мы говорим о том, каким образом приближение блока будет воспринято нашим населением, а то, что оно будет воспринято негативно, не вызывает сомнений. Мы считаем, что расширение Североатлантического альянса, в который нас не зовут, скорее приведет к ухудшению общего климата в Европе, нежели к установлению взаимопонимания. И если "Партнерство ради мира" (ПРМ) — не политический трюк, а реальная программа, то при принятии важнейших решений должны быть учтены интересы всех ее участников.

Мы нацелены на то, чтобы воспрепятствовать механическому расширению НАТО, полагая, что партнерские отношения с альянсом в рамках ПРМ как раз и будут альтернативой этому.

— Учитывая, что реально воспрепятствовать рас-

ширению НАТО Беларусь не может, какой конкретный план действий вы можете предложить, чтобы минимизировать ту угрозу интересам национальной безопасности РБ, которая, как вы говорите, неизбежно возникнет в случае расширения альянса?

— Создание военно-политического союза на территории бывшего СССР, в принципе, тоже является одной из форм противодействия расширению НАТО. Но мы все-таки надеемся, что вопросы безопасности в Европе будут решаться сообща. На наш взгляд, обеспечить безопасность всей Европы сегодня можно в рамках ОБСЕ, которая как раз и создавалась для этого.

Вообще я считаю, что проблема расширения НАТО по своей актуальности сегодня отодвинулась на второй план. Вперед выходит конфликт на Балканах, который грозит стать серьезным камнем преткновения не только внутри Европейского Союза, но и НАТО. Уже сейчас между членами ЕС возникают принципиальные разногласия по поводу конфликта. Потому и говорить о европейском единстве как о деле решенном было бы неверно.

Александр ПАТУТИН.

Экспедиторский бизнес ждет перемен

Регионы

В конце 1995 года Беларусь и Польша определились со строительством таможенных терминалов в районе Бреста, договорились об улучшении работы пропускных пунктов, силами правоохранительных ведомств провели крупномасштабные операции по борьбе с грабежами на дорогах в прилегающих к границе районах.

Что может принести белорусскому государству наведение порядка на границе с Польшей? Каковы могут быть приоритеты Беларуси в ее польской политике под влиянием увеличения пропускной способности ее магистралей?

Искусство получать доход

Если отбросить геополитические расчеты, то Беларусь прежде всего заинтересована в увеличении потока грузов, которые проходят по ее транспортным артериям. Однако здесь мы совершили, как минимум, одну ошибку: попытались ввести примерно одновременно с Таможенным союзом повышенные дорожные сборы с иностранных перевозчиков. Как известно, этот шаг особым успехом не увенчался. Европейские страны ответили аналогичными мерами, а выдержать повышенные тарифы белорусским перевозчикам сложнее, чем их более богатым западным конкурентам.

Этот не совсем удачный опыт продемонстрировал простую истину: РБ явно необходима иная, нефеодалная, если можно так выразиться, система извлечения дохода из магистралей, проходящих по ее территории. Такая система становится особенно необходимой в связи с запланированным строительством на нашей территории трансевропейских транспортных коридоров: они будут создаваться не за белорусский счет, и особо возмущать дорожные платежи за их использование Минск не сможет. Проезд по европейскому шоссе от Бреста до Орши и так будет стоить для одной машины предположительно 50-80 USD.

Беларусь нуждается в становлении мощной системы национальных транспортных (экспедиторских) фирм и корпораций, которые в конкурентной борьбе с другими перевозчиками смогут вторгаться на рынки соседних стран. Доходы этих экспедиторских фирм, налоги с них в пользу белорусского бюджета, деньги, оставленные транзитными гостями Белорусской железной дороге, нашим безоколонкам и отелям, капиталы, вложенные экспедиторами в инфраструктуру РБ, и будут опосредованной формой извлечения прибыли Беларусью из проходящих по ее территории трасс.

Так что расширение возможностей транспортных переходов на белорусско-польской границе, поворот сюда после Таможенного союза значительных масс грузопотоков из России логично влечет за собой в качестве одного из политических приоритетов Минска постановку по-новому комплекса проблем экспедиторских фирм, специализированных на эксплуатации транспортных магистралей двух стран. Пристального внимания именно к этому блоку проблем логично ожидать уже на ближайших польско-белорус-

ских официальных переговорах.

Карета подана

Специфика ситуации для Беларуси и Польши в том, что двусторонние собственно экспедиторские проблемы этих стран давно и неплохо разрешены. Вопрос стоит об усилении политического значения этих налаженных форм для обоих государств и о совместном выходе на российский и западные экспедиторские рынки.

Одним из главных элементов ныне существующей совместной экспедиторской системы является созданная в 1992 году польско-белорусская компания "Миртранс". Ее международное и политическое значение уже достаточно велико, чтобы учитываться при любых оценках польско-белорусских отношений.

Учредителями "Миртранса" выступают три хозяйственных субъекта с белорусской стороны (основным является Белорусская железная дорога) и четыре — с польской (Польская железная дорога, порты Гдыня и Гданьск, а также очень крупная польско-китайская судоходная компания "Чипольборк", где у обоих государств равные доли акций, но управление находится в Шанхае).

Уже из списка учредителей ясно, насколько "Миртранс" изначально был конкурентоспособен и насколько важен для обеспечения стабильного доступа крупных белорусских промышленных предприятий к портам Гдыни и Гданьска, а через них — на заморские рынки. Возможности грузооборота Гданьского порта — 40-45 млн. тонн различных грузов в год, из них 20-22 млн. тонн — нефть и нефтепродукты; грузооборот Гдыни — 15 млн. тонн в год, нефть там не обрабатывается.

Фактически в лице "Миртранса" в 1993 году было создано своеобразное польско-белорусское ведомство, призванное обеспечить транспортировку белорусской машиностроительной и прочей продукции к крупнейшим портам Польши и ответные поставки в РБ грузов из-за моря.

Удивительно, но затея удалась. Согласно информации, полученной "БР" от главных менеджеров этих портов, сегодня белорусский транзит через порты Гдыни и Гданьска практически полностью осуществляется этой совместной компанией. Так, именно "Миртранс" обеспечил поставку в Пакистан первой партии белорусских тракторов (в основном через

Гдыню). С того же 1993 года эта компания приступила и к значительным континентальным перевозкам по шоссейным и железным дорогам Польши грузов из Беларуси (или следующих транзитом через Беларусь) в страны Центральной Европы и Германию. В результате доля континентальных перевозок в общем грузообороте компании составила около 50 процентов.

Любопытно отметить и другое. В момент своего создания "Миртранс" задумывался как структура, призванная обеспечить устойчивый доступ РБ к двум главным польским портам. Но после начала эпопеи с рублевой зоной про него в руководящих правительственных кругах РБ (да и Польши) словно забыли, сделав ставку исключительно на сближение с Россией. Тогда-то корпорация перешла к нормальным рыночным действиям и занялась не только обслуживанием Гдыни и Гданьска, но и континентальными перевозками.

Теперь она встала на ноги уже как самостоятельная компания, способная выживать в жесткой конкурентной борьбе. И вот в качестве крупной конкурентоспособной фирмы с большими связями на всех возможных государственных уровнях компания вновь интересна сегодня Беларуси, вступившей в Таможенный союз с Россией. Ведь "Миртранс" уже стал фактически одним из главных элементов в налаживании крупных поставок белорусских товаров в страны Восточной и Южной Азии и в Европу.

По данным главного диспетчера порта Гданьска, где корреспондент "БР" изучал ситуацию с перспективами экспедиторского бизнеса, компания превратила Беларусь во вторую страну по объему транзита через этот порт (без учета самой Польши), а до 1993 года РБ в порту Гданьска отсутствовала. Минск также практически не использовал и порт Гдыни. А сегодня белорусская продукция составляет до 6% общего оборота порта Гдыни.

"Миртранс" завернул часть товаропотоков, которые шли в Россию через порты Таллина, Санкт-Петербурга и особенно финской Котки на Гдыню и Белорусскую железную дорогу. Белорусско-польская компания сумела отклонить на Брест — Оршу также значительные объемы российского транзита в Чехию, Словакию и Венгрию, который ранее осуществлялся в основном через Украину. В минувшем году практически все поставки химической продукции в Чехию впервые за много лет пошли из России через Беларусь.

То есть Таможенный союз между Беларусью и Россией способствует быстрому выходу "Миртранса" на внутренние российские рынки с перспективами (при помощи официальных Минска и Варшавы) превратиться в едва ли не основного экспедитора российских грузов в Европу и назад. В данном контексте очевидна заинтересованность не только Беларуси, но и Польши в успехах этой компании.

Где гарантии?

Впрочем, надо помнить, что сама по себе эта компания вполне или не вполне ориентирует крупную промышленность РБ на порты Гдыни и Гданьска. А такая ориентация затрагивает стратегические интересы всего белорусского государства, и последнему, чтобы поддержать "Миртранс", нужны гарантии устойчивости ее транзита через польские порты. Похоже, такие долговременные гарантии уже начинают просматриваться.

Во-первых, модернизация транспортных артерий по линии Москва — Германия объективно создает благоприятные условия для роста товаропотоков между Польшей и Беларусью, облегчает Беларуси доступ к польским портам.

Во-вторых, именно в течение ближайших двух-пяти лет должны быть реализованы крупные западные инвестиционные проекты на территории Польши: ямальские газопроводы, несколько транспортных коридоров Европейского Союза, модернизация Гданьского порта.

В-третьих, в порту Гданьска началась реализация трех крупных американских инвестиционных проектов, которые непосредственно касаются РБ.

Согласно информации, полученной нами в администрации порта Гданьска, здесь, прежде всего, планируется до конца 1997 года построить новый зерновой порт мощностью в 3 млн. тонн зерна в год. Разумеется, никто не ожидает, что через два года Восточная Европа начнет экспортировать такие объемы зерна за пределы Старого Света. Речь идет о хлебе для России. Примерно о таком же зерновом терминале американцы ведут разговор и в порту Мууга в Эстонии. Самый же простой путь от Гданьска в Россию лежит через Беларусь. Да и у нашей республики уже сегодня недостаток зерна, как объявлено, — примерно 500 тыс. тонн.

Наряду с зерновым терминалом планируется строительство к концу того же 1997 года газового терминала мощностью примерно 1,5 млн. тонн сжиженного газа в год. Терминал должен быть экспортным и отправлять, в основном в США, ямальский газ. Первая очередь ямальских газопроводов должна быть пущена в строй в первой половине 1997 года. Трубопроводы же эти, как известно, пройдут через РБ.

Наконец, там же разворачивается перевалка железной руды из Бразилии (примерно 500 тыс. тонн в год) для металлургического комбината в Кошице (Словакия). Раньше этот гигант работал на советском сырье. Теперь переходит на американское и расплавляется будет в значительной мере поставками произведенного металла в Южную и Северную Америку.

Очень серьезно обсуждаются в Гданьске и Гдыне также транспортные проекты американцев. Эти проекты предусматривают проведение небольшой ширококолейной железной дороги от американских объектов в Гданьском порту к границе с Калининградской областью. Такая ветка теоретически могла бы связать в единое технологическое це-

лое американские объекты в портах Гданьска и Калининграда, а в перспективе — Балтийска и Гдыни. Подобная связка, если она возникнет, могла бы выступить проектом европейского масштаба, ничуть не менее важным на перспективу, чем контроль за крупнейшим на Северном море портом Роттердам.

Другим транспортным проектом, который непосредственно с американской активностью в Гданьске не связан, но косвенно — весьма значителен, является шоссейная дорога Стокгольм — Вена. Предусматривается, что из Стокгольма в Гдыню будут курсировать три морских паромов, а сама трасса будет выходить на транспортный коридор Берлин — Москва примерно в 60 км западнее Варшавы. Финансируется проект в основном Швецией. Работы уже идут. В строй модернизированное шоссе должно вступить через 6-7 лет.

У Беларуси с США, похоже, начинают складываться особые близкие отношения на почве вливания американского капитала в ключевые элементы технологических цепочек белорусских экспортных производств (новый автомобильный дизель — в первую очередь). А потому американская инвестиционная активность в Гданьском порту может рассматриваться как весьма благоприятный для Беларуси фактор, как одна из долговременных политических гарантий устойчивости белорусского транзита через польские порты.

Еще одной политической гарантией для Беларуси можно, видимо, считать совпадение интересов РБ с интересами в польских портах-Словакия, Чехии, Венгрии. Дополнительный стимул к сближению с этими странами придает также и активная деятельность в направлении этих стран "Миртранса". Чем больше пойдет в эти страны российский транзит через Беларусь и особенно через "Миртранс", тем большей будет степень взаимозависимости этих центрально-европейских стран и Беларуси и тем больше точек соприкосновения будет у РБ с ними. А значит, и Гдыня с Гданьском могут стать для Минска еще одним из связующих узлов между Беларусью и Европой, Западом вообще.

Наконец, последней из гарантий, скорее всего, выступает объективная заинтересованность польского правительства в выходе "Миртранса" с помощью Беларуси на экспедиторский рынок России — с тем чтобы, например, то же американское зерно из Гданьска отправлялось в Россию своими перевозчиками, а главное, чтобы в ответ на гданьские поставки из России грузы отправлялись за море через польские железные дороги и порты. И интересы Минска в этом вопросе совпадают с интересами Варшавы.

Хотя, конечно, разговор на польском тему ни в коем случае законченными считать нельзя...

Юрий ШЕВЦОВ,
Минск — Варшава —
Гданьск — Гдыня.

Финансовая хроника

Всего 10 банков
выполнили требование
по наращиванию УФ

Как сообщило агентство "Интерфакс", около половины из 42 действующих в Беларуси комбанков могут быть закрыты по итогам 1995 года в связи с невыполнением требования Нацбанка об увеличении УФ до суммы, эквивалентной 2 млн. ECU (2,5 млн. USD).

К 1 декабря данное требование выполнили лишь четверть финансовых институтов (10 из 42). В частности: АСБ "Беларусбанк" (12,5 млн. ECU), Приорбанк (7,97 млн. ECU), Белпромстройбанк (3,38 млн. ECU), Белвнешэкономбанк (3,24 млн. ECU), "Интекс" (2,76 млн. ECU), Инвестбанк (2,29 млн. ECU), Белбизнесбанк (2,25 млн. ECU), Белсвязьбанк (2,14 млн. ECU). По оценкам экспертов Нацбанка, к концу этого месяца увеличить УФ до 2 млн. ECU смогут еще не более 10-15 банков.

Банкиров беспокоят нормативы
ограничения и санкции

В начале прошлой недели состоялось совместное заседание совета Ассоциации белорусских банков и правления Нацбанка.

Среди прочих вопросов, как сообщает АББ, банкиры обсудили "Основные направления денежно-кредитной политики РБ на 1996 год". Особые дискуссии вызвал раздел, в котором говорится о регулировании деятельности банков. Менеджеры беспокоят проблемы выполнения нормативов по УФ для малых, но эффективно работающих банков, ограничения на возможности выдачи крупных инвестиционных займов, экономические санкции. Принято решение на текущей неделе завершить корректировку "Основных направлений..." перед представлением их в ВС. В связи с этим АББ призвала банкиров срочно представить хорошо аргументированные предложения по изменениям и дополнениям к "Основным направлениям..." и "Положению об экономических санкциях".

Банк "Поиск" тревожится
за судьбу акционеров

АКБ "Поиск" направил в АББ собственные замечания и предложения к проекту "Основных направлений денежно-кредитной политики РБ на 1996 год".

Ориентиры проекта в области активизации инвестиционных процессов, полагает руководство банка, не подкреплены мероприятиями в части регулирования норм кредитования на одного заемщика, что не позволяет банкам финансировать крупные производственно-коммерческие проекты. Ограничение выдачи кредитов акционерам 1/2 собственного капитала является ущемлением последних в правах по сравнению с предприятиями-неакционерами; препятствием для расширения участия инвесторов-резидентов РБ в увеличении УФ банков и укреплении банковской системы, а также ведет к подрыву устойчивости банков через выход предприятий из состава акционеров банка. Почти все крупные белорусские предприятия промышленности и торговли являются акционерами банков, обладая незначительными пакетами акций, то есть формально отстраняются от возможности реализации проектов развития производства и поддержания товарооборота, реализуемых при помощи банковских кредитов.

Коротко

В конце минувшего года в Брюсселе отмечены активность и деятельность БелВЭБа в кредитно-финансовой сфере на международной арене. Президенту банка г-ну Алейникову был вручен специальный приз European Market Research Center "за выдающиеся достижения банка в управлении, повышении качества услуг и технической модернизации, организации бизнеса и высокий престиж на европейском уровне".

Юридической фирмой "Бизнессалт" подан в хозяйственный суд Минской области иск о признании экономически несостоятельным банка "Дукат". Дело принято к производству судьей областного хозяйственного суда В. Титенковым и назначено к слушанию на заседании на 23 января 1996 года.

Прокуратура Фрунзенского района г. Минска рассмотрела материалы по фактам предоставления кредитов бывшим начальником РКЦ "Минск-информбанк" управления АКБ "Белпромстройбанк". В ходе проверки выявлены грубые нарушения действующего законодательства, на что предложено обратить внимание всему банковскому сообществу.



Бесприбыльная акция Беларусбанка

Пресс-конференции

АСБ "Беларусбанк" провел пресс-конференцию, на которой объявил о своей новой коммерческой программе по индексации вкладов населения, хранившихся в Сбербанке до 1991 года. С журналистами встретился заместитель председателя правления банка Дмитрий ШАТКИН.

Денежная компенсация вкладов, проведенная государством за последние годы, в общей сложности составила 862 млрд. BRB. С учетом чеков "Имущество" — 3 трлн. 262 млрд. BRB. Таким образом, средства проиндексированы в 142,4 раза. В оценках достоверности данных мер единодушно все эксперты: мало.

В связи с этим Беларусбанк задумал программу, в результате которой намерен проиндексировать вклады в 1.000 раз. Средства, полученные АСБ от государства, ограничены, и недостающие деньги банк намерен черпать из коммерческих источников (разработанная схема предполагает использование всех известных финансовых инструментов, работающих на нашем рынке). Несколько видов депозитных вкладов (назовем их компенсационными) банк собираются предложить уже в феврале. Программа учитывает интересы и малоимущих клиентов — в специальном разделе, который планируется реализовать на втором этапе.

Программа бесприбыльная, но не убыточная. В результате ее реализации банк надеется получить, по словам г-на Шаткина, большие дивиденды в виде доверия населения, что, в свою очередь, позволит превратить невостребованные деньги в ресурсную базу банка. Речь идет о значительных суммах: на руках у населения сосредоточено порядка 2 млрд. USD, и этот невостребованный инвестиционный капитал превосходит любую действующую иностранную кредитную линию.

Сомнения журналистов по поводу наличия финансовых источников для этого и других бесприбыльных экономических проектов АСБ (к примеру — широкомасштабное кредитование народного хозяйства) г-н Шаткин попытался развеять следующими аргументами.

Описанная выше акция — первая и единственная из бесприбыльных. Да, Беларусбанк готов, обладая достаточной ресурсной базой, кредитовать народное хозяйство. Однако собирается получать на этом прибыль. Другое дело, сказал г-н Шаткин, что раньше Сбербанк действовал в основном на межбанковском рынке, в связи с чем появлялись дополнительные посредники (некрупные банки жили в основном на перепродаже ресурсов, купленных у Сбербанка, в 3-4 раза увеличивая цену кредита). Сегодня данную практику банк перспективной не считает и постепенно переходит к "межбанка" на прямое кредитование юридических лиц. "Деньги собираемся брать там, где их берет любой банк", — заявил г-н Шаткин.

Поскольку появились слухи, что счета некоторых организаций, вынуждаемых переводиться на обслуживание в Беларусбанк, из прежних банков не переводились, но при этом в АСБ открывались параллельные счета, на которые и поступали деньги, г-н Шаткин заявил, что об открытии параллельных счетов говорить не приходится. Это требует такой процедуры, как получение дубликата в налоговой инспекции, которая его дважды просто не выдает. АСБ открывал счета в соответствии с законом. Но некоторые банки, которые передавали юридические дела клиентов, деньги на эти счета не переводили. Данный процесс со всеми банками, у которых сократилась ресурсная база в процессе переводов, уже практически урегулирован. Составлен реально выполнимый план по срокам переводов счетов, на полгода заключены генеральные соглашения о подержании ликвидности этих банков (за этот срок перестроить кредитный портфель вполне реально).

По сведениям г-на Шаткина, нерешенной остается судьба только одной организации — фонда "Взаимопонимание и примирение", использованием которого государством недовольно: компенсации белорусским узникам фашистских концлагерей выплачиваются очень медленно. Фонд имеет счет в Коммерцбанке, где лежат средства, насколько известно г-ну Шаткину, под 4,5% годовых, из которых 3,5% получает фонд, 1% — Приорбанк. У последнего в Беларуси всего 45 филиалов. По информации Беларусбанка, за 3 года деятельности фонда в республике выплачено всего около 30% полученных средств; на депозитах, хранящихся в Коммерцбанке, фонд заработал порядка 7 млн. DM. "Мы не собираемся отодвигать Приорбанк от налаженной им работы. Просто вместо 45 филиалов деньги жертвам фашизма будут выплачивать 2.045 пунктов, и дело

пойдет быстрее", — подытожил г-н Шаткин.

На высказанные журналистами предположения, что республика движется по пути национализации банков (за что так ратуют коммунисты) или, по крайней мере, создания одного мощного монополиста, заместитель председателя правления АСБ возразил: еще г-н Богданкевич несколько раз пытался инициировать процесс разгосударствления Сбербанка, того же хотел и сам Сбербанк. Объединенный банк имеет статус открытого АО (99% в УФ принадлежит КМ, 1% пропорционально разделен между владельцами бывшего Беларусбанка). В результате перевода счетов некоторых организаций глобального перераспределения ресурсов не произошло. Более того, в настоящее время в процессе создания находится государственное казначейство, куда и будут переведены все бюджетные счета. Г-н Шаткин полагает, что у руководства страны желания национализировать банки или "придушить" их нет. Но есть нормальное желание сокращения количества банков для укрупнения оставшихся: совокупный капитал банков РБ не превышает 200 млн. USD, что меньше половины УФ какого-либо крупного российского банка. По мнению АСБ, уставный капитал белорусских банков должен быть не меньше хотя бы 30 млн. USD.

С точки зрения г-на Шаткина, причины краха Сбербанка очевидны: Сберкасса практически без какой-либо кадровой подготовки, автоматизации и решения всех остальных вопросов в одночасье превратили в банк. Как выяснилось, руководство Сбербанка на авторитарных началах проводило неоправданно рискованную политику в области межбанковских кредитов, и не только внутри Беларуси, а также кредитования юридических лиц (особенно в валютной части). По оценкам г-на Шаткина, главбух Сбербанка отвечал только за рублевые вопросы и в махинациях замешан не был (валютная часть была совершенно отделена от бухгалтерии). Поэтому он и сохранил свой пост в объединенном банке.

На вопрос, получил ли АСБ "Беларусбанк" от Нацбанка 2 трлн. BRB на финансирование жилищного строительства, ответом было, что Нацбанк, оценив размеры денежной эмиссии и совокупной денежной массы, предусмотрел выделение только 600 млрд. BRB. На данную программу 100 млрд. BRB выделяет и Минфин. Остальную сумму планируется предусмотреть в бюджете на 1996 год.

Подготовила Елена ФАЛЕЙ.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ КОМПАНИЯ

ТАИР
ИНВЕСТ

Лицензия №5200-125-320
от 20 июня 1995г.

**КАЗНАЧЕЙСКИЕ
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА**

ПОКУПКА, ПРОДАЖА
КРЕДИТОВАНИЕ ПОД ЗАЛОГ ГКО

ТЕЛ: (0172) 23-28-81,
23-10-52, 23-15-67

Валютное обозрение

Карбованец — последняя "игрушка"

Начиная со среды валютный рынок республики лихорадило под влиянием слухов о возможном росте курса доллара в самое ближайшее время. Говорили о встрече А. Лукашенко с М. Чигирем, на которой якобы было решено (разрешено) поднять биржевой курс на 1 тыс. BRB.

Однако пока курс остается фиксированным, хотя в течение недели было достаточно возможностей для девальвации: спрос почти постоянно превышал предложение, причем в отдельные дни — довольно существенно (например, 9-10 января — в 4-5 раз). Как видно, не всегда помогает и тщательный отбор контрактов. Реальная причина затравливания девальвации пока не ясна — тут возможны самые разнообразные варианты, вплоть до попыток какого-либо банка сыграть и получить прибыль на подобной ситуации.

Ужесточение контроля за покупкой валюты, резко снизившее возможности предприятий приобретать необходимые им товары за валюту, купленную на бирже, активизировало черный валютный рынок. Стремительно вырос курс покупки наличного доллара за безналичные рубли — до 12.100-14.000 BRB.

Вторым после доллара "ге-

роем недели" стал карбованец, курс которого, традиционно колеблясь в начале недели между 0,064-0,066 BRB, в пятницу, 12 декабря, возрос до 0,08 BRB, чему есть простое объяснение: спрос достиг огромной величины — 125 млрд., почти в 20 раз превысив предложение. Возможно, это связано с выходом на рынок новых банков, стремящихся сыграть на карбованце, — число участников торгов возросло с 6-7 до 11. Да и на чем же еще играть? Похоже, с введением особого режима торгов было решено на всякий случай зафиксировать курсы всех валют — котировка немецкой марки уже долгое время неизменно равна 8.000 рублей, несмотря на сходную с долларом ситуацию (спрос стабильно превышает предложение). Биржевая активность в торговле маркой была не такой уж низкой: объем реализации за неделю составил около 5 млн. Инфляционные ожидания повлияли и на наличный курс DM, хотя намного меньше, чем на USD. Средний курс покупки наличной марки возрос примерно на 50 пунктов — до 8.100 BRB.

На торгах российским рублем курс остался на уровне в 2,47 BRB, несмотря на посто-

янное, хоть и не очень значительное, превышение спроса над предложением. Сохранение курса российской валюты в Минске на прежнем уровне в условиях падения ее котировок на московской бирже привело к тому, что теперь у нас RUR стоит дороже. Хорошо налаженные отношения с российскими банками и предприятиями, позволяющие приобретать RUR не только на МВБ, предопределили не очень высокую активность торговли российским рублем. Всего за неделю было реализовано более 58 млрд. RUR, причем объемы реализации динамично изменились — от чуть более 6 до 17,5 млрд. RUR за день при участии в торгах от 20 до 22 банков.

Александр
ВАСИЛЕВИЧ.

Состояние финансового рынка РБ на 12.01.96 г.				
Валюта	Курс НБ РБ	Итоги МВБ	Курб обмена наличной валюты в КБ	
			покупка	продажа
USD	11.500	11.500	11.400-12.750	12.000-14.500
DM	8.007,8	8.000	7.800-8.740	8.000-9.900
RUR	2,47	2,47	2-2,47	2,45-2,8

Дорога "в тень"

Одна из наиболее правдоподобных версий резкого повышения наличного курса связана с перечнем продукции, на закупку которой валютные средства "должны выделяться в первую очередь" (см. "БР" № 49/1995 г.).

Напомним, что в этот перечень не вошли компьютеры, автомобили (кроме специальных), бытовая техника, алкогольные напитки, табачные изделия, а также многие продукты питания (чай, фрукты, гречневая крупа и т. д.). Стало быть, на их закупку валюта на бирже продается не в "первую очередь", а точнее — не продается вовсе.

Таким образом, "отойдя" после двухнедельных рождественских каникул, ведущие негосударственные импортеры столкнулись с неприятным фактом: в обслуживающих банках их заявки на покупку валюты либо не берут, либо весьма скептически оценивают возможности удовлетворения заявок. Между тем начало года — традиционное время заключения и оплаты до-

говоров на поставку импорта. Неудивительно, что многие белорусские импортеры вынуждены обратиться к услугам теневой валютной биржи, что вызвало рост курса, особенно наличного. Специалисты по обналичиванию (при нашей налоговой системе это весьма популярный и уважаемый бизнес) в среду, 10 января, брали около 12.600 белорусских рублей за доллар, в четверг — 13.600, в пятницу, 12 января, — до 14.000.

Что дальше? При такой политике валютная биржа перестает служить индикатором курса: на МВБ только распределяется по фиксированному курсу "чистая" часть валютного оборота. Львиная доля реального оборота вновь уходит в "тень", и мы возвращаемся к временам административно-теневой валютной регуляции 1993-1994 годов.

Если это действительно так, то надо признать: не имея больше возможности держать курс, власть избрала наихудший вариант девальвации.

Александр БУРДА.

Что нас ожидает?

Налоги-96

То, что действующая в нашей стране налоговая система себя изжила, вряд ли кто-нибудь станет оспаривать публично. Хотя в высших эшелонах исполнительной власти есть ответственные лица, которые, на словах ратуя за налоговые реформы, на деле стараются сохранить статус-кво, а порой — еще больше усложнить и без того весьма сложную систему. Особенно наглядно это вылилось в процессе подготовки проекта Закона "О внесении изменений и дополнений в законы РБ по вопросам налогообложения".

Эта тема широко освещалась на страницах "БР", в частности, был опубликован полный текст предложенных БСП изменений 13 законов, поддержанных БКПП и ФПБ (см. № 31/1995 г.).

Итак, блок из 11 проектов законов, касающихся налогообложения, передан на рассмотрение Верховного Совета. Однако к большому удивлению участников рассмотрения всего комплекса вопросов (представителей БКПП и ФПБ) выяснилось, что основополагающий в системе налогообложения проект закона "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет" не включен в этот блок, то есть не передан в ВС РБ! А ведь именно этот закон определяет правовое поле всех остальных актов. И именно он требовал коренного реформирования.

В чем же причина случившегося? Думается, в том, что при рассмотрении двух вариантов этого законопроекта был принят ряд принципиальных предложений БСП: запрет обратного действия налогового законодательства, ухудшающего положение

ли это сбывается. Ведь в мутной воде вседозволенность чиновника не наказуема, а почва для коррупции самая подходящая.

Вспомним: еще совсем недавно на страницах СМИ (как правило, государственных) с умилением рекламировалась реформа налоговой системы, предложенная органами исполнительной власти: снижение налоговой нагрузки на юридических лиц по налогам и отчислениям во внебюджетные фонды более чем на 8% к ВВП. Теперь эта цифра звучит чуть иначе: "более чем на 4% к ВВП, в том числе за счет налогов — на 1,57%" (!). А что будет в итоге? Ведь на 1995 год было также обещано значительное снижение налогового пресса...

Итак, что же нового ждет налогоплательщиков в наступившем году?

Снижение ставки чрезвычайного налога с 12 до 10% (не компенсируется ли это новым расширением налогооблагаемой базы?) и ставки сбора на содержание пожарной службы с 0,0125 до 0,005%.

Снижение в среднем на 20% сбора на содержание автодорог. Отменяется налог на топливо (заменяется повышенными ставками на моторное топливо при уплате акциза (бензин, дизтопливо, очевидно, в размере 20%, неясно только относительно сжиженного газа).

Вводится экологический налог на переработку нефтепродуктов (собственных или дачаевских) в размере 1 ECU за 1 т.

Не подлежат налогообложению доходы граждан — подарки и материальная помощь в размерах соответственно 20 и 30 МЗП в год.

Не будут облагаться акцизами и НДС товары, происходящие и поставляемые с территории государств СНГ (вытекает из условий Соглашения о таможенном союзе с Россией).

Не подлежат налогообложению суммы средств, безвозмездно получаемые по месту основной работы нуждающимися в улучшении жилищных условий и используемых на приобретение, строительство жилья или направленных на погашение кредитов, использованных на эти цели (ранее "приобретение" не было предусмотрено).

Налог на добавленную стоимость впредь будут платить предприниматели без образования юридического лица только по оборотам по оказанию финансовых услуг, операциям с ценными бумагами и недвижимостью. При этом данный налог вносится ежемесячно, если сумма налога за истекший месяц составляет более 250 МЗП, в остальных случаях — один раз в квартал.

Юридические лица со списочной численностью работников в среднем за год до 25 человек, а по торговому и торгово-закупочным

предприятиям — до 10 человек, прибыль будут уплачивать по ставке, не превышающей 14%.

По значительному количеству поправок БКПП и ФПБ высказали свое несогласие, в частности, в определении количества работающих, настаивая на изменениях соответственно "25" на "100", а "10" на "25".

Принципиальное несогласие высказано в связи с изменением верхнего предела ставки шкалы подоходного налога до 50% (1994 г. — 30%, 1995 г. — 40%, в России 1994-1996 гг. — 30%), налогообложением заработной платы ниже минимального потребительского бюджета, отменой льгот по уплате подоходного налога для лиц, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС, Героев Советского Союза, Героев Социалистического Труда, награжденных орденом Славы трех степеней, инвалидов ВОВ, участников ВОВ, инвалидов детства I-II групп, граждан, пострадавших от репрессий в 20-80-е годы, военнослужащих и т. д.

Не согласны БКПП и ФПБ также с изменением порядка и срока уплаты подоходного налога предпринимателями без образования юридического лица, настаивают на исключении налогов с реализации личной собственности в любые сроки и в любом объеме, возражают против исключения из законов льгот по налогам на прибыль и добавленную стоимость для предприятий сферы культуры, народного образования, молодежных и ветеранских организаций, творческих союзов, юридического обслуживания населения, настаивают на освобождении от выплаты НДС и налога на прибыль СМИ (на бумажных и электронных носителях), издателей учебно-познавательной и детской литературы. Категорически возражают против изменения законов "О налоге на недвижимость" и "О налоге на землю", ибо они направлены в основном на увеличение изъятия денежных средств с простых граждан, еле-еле сводящих концы с концами.

Будем надеяться, что здравый смысл восторжествует, и все то, что мешает стабилизации нашей экономики, будет отклонено, а Закон "О налогах и сборах..." с учетом основных поправок, согласованных с аппаратом КМ РБ, будет рассмотрен и принят одновременно с бюджетом на 1996 г.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК.

(Другие материалы по налоговому законодательству смотрите на 20-й странице).

ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

fico®

ПРОФЕССИОНАЛЬНО ОСУЩЕСТВЛЯЕТ

- ⇒ ПРИВАТИЗАЦИЮ ПРЕДПРИЯТИЙ
- ⇒ ОЦЕНКУ СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА
- ⇒ ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ
- ⇒ РАЗРАБОТКУ БИЗНЕС-ПЛАНОВ

Минск, ул. Кирова, 7 (г-ца "Свислочь"), к. 507

"ФИКО - Консалт"

тел. (0172) 20-41-39

факс (0172) 20-48-51

Исчисление подоходного налога с 1 января 1996 г.

Сообщение Главной государственной налоговой инспекции при КМ РБ о шкалах ставок подоходного налога с граждан.

Постановлением Кабинета министров Республики Беларусь от 30 декабря 1995 года № 707 установлена с 1 января 1996 года минимальная заработная плата в размере 100.000 рублей. В связи с этим Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете министров Республики Беларусь доводит до сведения шкалы ставок подоходного налога в цифровом изложении с учетом изменений размера месячной минимальной заработной платы.

1. С доходов, указанных в статьях 7 и 12 закона, подоходный налог взимается в следующих размерах:

Размер месячного дохода	Сумма налога с облагаемого дохода
до 1.000.000 рублей	9% с суммы дохода
от 1.000.001 до 1.500.000 рублей	90.000 + 12% с суммы, превышающей 1.000.000 рублей
от 1.500.001 до 2.000.000 рублей	150.000 + 15% с суммы, превышающей 1.500.000 рублей
от 2.000.001 до 3.000.000 рублей	225.000 + 20% с суммы, превышающей 2.000.000 рублей
от 3.000.001 до 6.000.000 рублей	425.000 + 25% с суммы, превышающей 3.000.000 рублей
от 6.000.001 до 8.000.000 рублей	1.175.000 + 30% с суммы, превышающей 6.000.000 рублей
от 8.000.001 до 10.000.000 рублей	1.775.000 + 35% с суммы, превышающей 8.000.000 рублей
от 10.000.001 рублей и выше	2.475.000 руб. + 40% с суммы, превышающей 10.000.000 рублей

2. С доходов, указанных в статьях 14 и 17 закона, подоходный налог взимается в следующих размерах:

Размер годового облагаемого дохода	Сумма налога
1. До 12.000.000 рублей	9% с суммы дохода
2. От 12.000.001 рубля до 18.000.000 рублей	1.080.000 рублей + 12% с суммы, превышающей 12.000.000 рублей
3. От 18.000.001 рубля до 24.000.000 рублей	1.800.000 рублей + 15% с суммы, превышающей 18.000.000 рублей
4. От 24.000.001 рубля до 36.000.000 рублей	2.700.000 рублей + 20% с суммы, превышающей 24.000.000 рублей
5. От 36.000.001 рубля до 72.000.000 рублей	5.100.000 рублей + 25% с суммы, превышающей 36.000.000 рублей
6. От 72.000.001 рубля до 96.000.000 рублей	14.100.000 рублей + 30% с суммы, превышающей 72.000.000 рублей
7. От 96.000.001 рубля до 120.000.000 рублей	21.300.000 рублей + 35% с суммы, превышающей 96.000.000 рублей
8. От 120.000.001 рубля и выше	29.700.000 рублей + 40% с суммы, превышающей 120.000.000 рублей

Обращаем внимание, что ставки, указанные в пункте 1, применяются к заработной плате и другим выплатам, связанным с исполнением трудовых обязанностей (в том числе за работу по совместительству) за работы, выполненные с 1 января 1996 года.

Шкала ставок по основному месту работы применяется к сумме заработка, уменьшенного на размер минимальной заработной платы, не облагаемой налогом. Так, при заработке 1.800.000 рублей по месту основной работы налог взимается в сумме 180.000 руб. [(1.800.000 руб. - 100.000 руб. - 1.500.000 руб.) x 15% + 150.000 руб.].

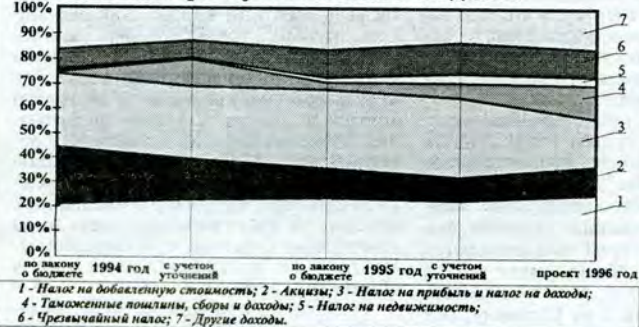
При таком же доходе за выполнение работ по совместительству, разовых и других работ, осуществляемых на основе договоров гражданско-правового характера, за исключением авторских договоров, шкала ставок применяется к начисленной сумме заработка (дохода). Так, при заработке (доходе) 1.800.000 рублей налог должен быть удержан в сумме 195.000 рублей (150.000 руб. + (1.800.000 руб. - 1.500.000 руб.) x 15%).

Доходы за выполнение разовых работ и других работ, осуществляемых на основе договоров гражданско-правового характера, облагаются налогом по ставкам, действующим на момент начисления дохода.

Ставки, указанные в пункте 2, применяются к доходам, перечисленным в статьях 14 и 17 Закона "О подоходном налоге с граждан", и другим доходам, не перечисленным в статьях 7, 12, 21 этого закона, полученным в 1996 году. При выплате этих доходов налог взимается исходя из сумм минимальных заработных плат, сложившихся в расчете за год.

Заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции А. ДОРОШЕНКО.

Доходы республиканского бюджета



Расходы республиканского бюджета



СКВ-gaïgжест

Торги Лондонской валютной биржи 9 января не внесли существенных изменений в соотношение курсов твердых валют. Незначительные отклонения тем не менее имели место: курс DM снизился с 1,4403 DM до 1,4432 DM по отношению к доллару США, итальянская лира выросла с 1,095 L до 1,091 L по отношению к доллару, шведская крона выросла по отношению к доллару США с 4,597 SKr до 4,578 SKr; английский фунт стерлингов снизился с 1,5499 до 1,5455 USD.

Изменение биржевого курса доллар-марки является следствием игры на понижение, — вероятность изменения процентных ставок, как утверждают аналитики, достаточно высока. Дилеры прогнозируют это измене-

ние на конец января и аргументируют свой прогноз последними данными экономической статистики: уровень безработицы в Германии заметно увеличился, а уровень промышленного производства снизился. Требования нарождающейся структуры — Европейского монетарного союза — в этом случае предусматривают смягчение монетарной политики, выражающееся в адекватном изменении процентных ставок. Понижение курса доллар-марки тем не менее оказалось достаточно плавным. Этому способствовали парламентские прения по бюджету в США, предвыборная ситуация, и, следовательно, неопределенность динамики курса национальной валюты в Великобритании, Италии и Испании.

Кросс-курсы валют на 9 января 1996 г.

Валюта	англ. фунт ст.	доллар США	нем. марка	фр. франк	итал. лира	яп. иена
англ. фунт ст.	1	1,546	2,230	7,643	2434	162,6
доллар США	0,647	1	1,442	4,944	1574	105,2
нем. марка	0,448	0,693	1	3,427	1091	72,91
фр. франк	1,308	2,023	2,918	10,0	3185	212,7
итал. лира	0,041	0,064	0,092	0,314	100,0	6,680
яп. иена	0,615	0,951	1,371	4,700	1497	100,0
ECU	0,833	1,287	1,857	6,364	2027	135,4

фр. франк — 10, итал. лира — 100,00, яп. иена — 1.000,00.

По материалам Financial Times подготовила Татьяна НОВИКОВА.

Впервые на белорусском рынке

Минский облисполком совместно с администрацией Челябинской области проводят 16-20 января 1996 года в Республиканском выставочном центре (г. Минск, ул. Я. Купалы, 27) Универсальную выставку-ярмарку "Челябинская область приглашает к сотрудничеству".

На выставке будут представлены ведущие предприятия Челябинской области металлургического, машиностроительного, нефтехимического, строительного комплексов.

Приглашаем посетить выставку-ярмарку, заключить контракты и договоры с товаропроизводителями, приобрести нужную продукцию производственно-технического назначения и товары народного потребления, восстановить утраченные торговые-экономические и научно-технические связи.

Надемся на плодотворное сотрудничество.

Официальное открытие выставки 16 января 1996 года в 11.00.

Телефоны для справок в г. Минск: (8-0172) 27-86-81, 27-46-82.



СЭКАЙ
ФИНАНСОВАЯ ГРУППА

Японский опыт
управления финансами

(0172) 33 46 53



ЕВРОСТИЛЬ, ПРЕСТИЖ, ПРИБЫЛЬ МАГАЗИН ПОД КЛЮЧ



Швейцарская фирма официальный дилер
ARNEG • SURFRIGO • COSTAN

- Все виды торгового оборудования
- Дизайн интерьеров, отделочные работы
- Ремонт и реконструкция магазинов

г. Минск, ул. Московская 6. тел. (0172) 204409

АО "НОВАЯ ЕВРОПА"

официальный представитель американской компании

CODE ALARM



- Белая
- фирменная
- сборка
- Качественная
- индивидуальная
- установка
- Профессиональное
- гарантийное
- обслуживание
- Установка
- механических
- замков MUL-T-LOCK
- Установка
- автоматизм,
- акустики

УСТАНОВКА
3 года
с гарантией

ПРОТИВОУГОННЫЕ
СИСТЕМЫ

CODE ALARM

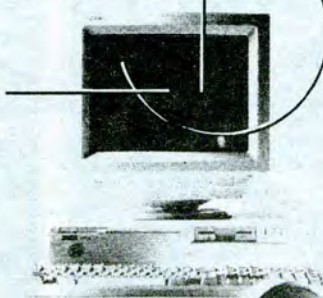
г. Минск, АО "НОВАЯ ЕВРОПА" тел. (0172) 52-33-04
г. Витебск, м-н "Автозапчасти" тел. (8-0212) 36-69-27



КОМПЬЮТЕРЫ

IBM - покупают здесь!

0010111010



Ничто так не радует
каждого пользователя,
как уверенность
в исключительной
надежности, точности
и производительности
своей машины.
Фирменный компьютер
IBM даст вам
это ощущение.

бизнес-партнер

**CROSSFIELD
ELECTRONICS**

Адрес: Минск, Машерова 23, оф. 510.
Телефон: (0172) 26-96-87.

BetaTron Inc®

ОХРАННОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ тел./факс (0172) 65-61-67



ОХРАННО-ПОЖАРНЫЕ СИГНАЛИЗАЦИИ

- Кабельная продукция
- Короба для кабеля
- Труба для кабеля
- Крепеж
- Домофоны
- Сирены
- Блоки бесперебойного питания
- Электрощиты
- Системы доступа
- Кодовые замки
- Сейфы

Минск, Калиновского, 55
к/т «ВИЛЬНИОС» (2 этаж)



КОМПАНИЯ «ТУССОН»
официальный представитель
«OLIVETTI»

Бестселлер года!!!

Пишущие машинки OLIVETTI
Вековые традиции:
надежно и красиво.



Всегда в «Туссоне»:

компьютеры, оргтехника,
телефонные станции,
проекторное оборудование,
мебель - ВСЕ для Офиса и Банка.

Тел. в Минске 36-59-31, 36-42-88, 36-21-82, 35-64-83. Факс 36-52-93.
Тел. сервис-центра в Минске 36-31-37. Брест 5-99-37. Витебск 36-20-49.
Гомель 53-91-82. Могилев 44-55-68. Гродно 44-30-91.

\$ К В
ЗА БЕЗНАЛИЧНЫЙ РАСЧЕТ
Тел./факс (0172) 52-56-94.

СЕЙФЫ
МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ
КАРТОТЕКИ
ШКАФЫ, ДВЕРИ
СУПЕРЗАМКИ "ТУТАН"

Салон «Системы Защиты Собственности»
тел.: (0172) 250653, факс: 466343

StarInvest Finance S. A., Швейцария в партнерстве с Адвокатским бюро «Barrister»

- поиск отечественных и зарубежных инвесторов;
- разработка бизнес-планов и технико-экономических обоснований для финансирования проектов;
- информация о возможных конкурентах и партнёрах;
- &
- организация, ведение и правовое сопровождение бизнеса;
- составление контрактов и других правовых документов;
- налогообложение;
- регистрация компаний в безналоговых зонах и консультации по вопросам оффшорного бизнеса;
- &
- консультации по управлению корпоративными финансами и по размещению свободных денежных средств;

Взаимодействие с адвокатскими бюро
и инвестиционными банками в США и Европе

г. Минск, ул. Московская, 6, офисы 6,11
телефон: (0172) 68-73-48, телефакс: (0172) 68-73-49

МАЛЛА АУКЦИОН ПРИВАТИЗАЦИЯ БЕЛАРУСЬ

ГРОДНО:
30 ЯНВАРЯ
5 МАГАЗИНОВ, ЗДАНИЕ,
ПРАВО ЗАСТРОЙКИ.
Контактный тел. (0152) 45-29-81

ЛИДА:
6 ФЕВРАЛЯ
СТОЛОВАЯ, 2 МАГАЗИНА,
КАФЕ, ПРАВО АРЕНДЫ ЗДАНИЯ.
Контактный тел. (01561) 2-24-35

Самый широкий в Республике Беларусь выбор систем спутникового телевидения

Приемники и позиционеры:

- EchoStar SR-8700
- EchoStar LT-8700
- EchoStar LT-7500
- EchoStar LT-7200
- EchoStar SR-70 plus
- EchoStar AP-700+R/C
- PACE M88-108100
- PACE M88-1034GP
- PACE M88-334
- PACE M88-232
- PACE M88-334GP
- PACE MRD-950 plus
- PACE MRD-960 plus
- PACE P8R-814 plus
- PACE P8R-814 plus
- PACE P8R-918
- PACE P8R-995
- NOKIA 2202 CS
- NOKIA 5155
- Manhattan 7700
- Manhattan 4000
- Lasat 2500
- Lasat 4000
- Lasat 3700
- Quadral SR-1003
- Allison SR-750
- Connexion CX-200A
- BSS
- Syntrack-8

Актуаторы:

- EchoStar Black Jack 12"
- EchoStar Black Jack 16"
- EchoStar Black Jack 24"

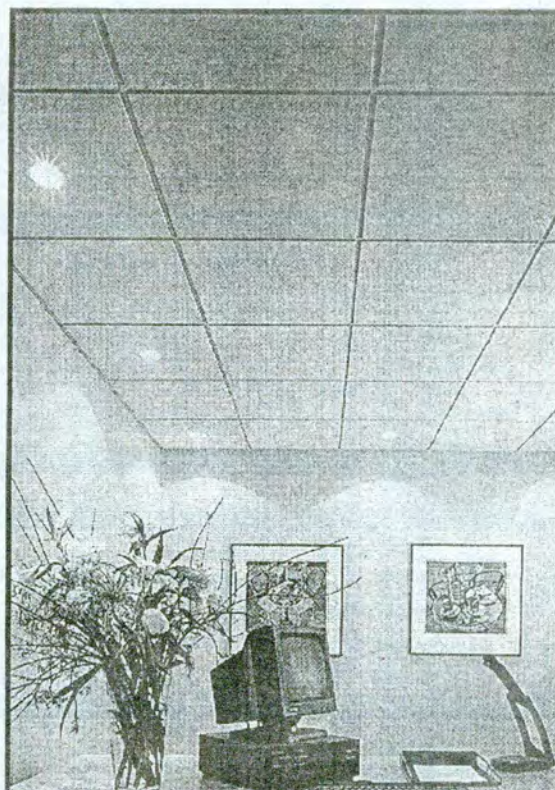
Антенны:

- Offset 0,9 x 1,1
- Offset 1,2 x 1,34
- Primefocus 1,5
- Primefocus 1,8
- Primefocus 2,0
- Primefocus 3,7

Конвертеры:

- California Amplifier 0,5 dB
- Gardiner 0,5 dB
- California Amplifier 0,8 dB, switch
- Sandvine 0,8 dB, full
- Chappera 0,7 dB, full
- Gardiner 0,9 dB
- MTI 1,4 dB, twin
- Lasat 0,7 dB, switch
- Lasat 1,0 dB, switch
- Hyundai 1,0 dB
- Hyundai 1,1 dB
- TMCL 30 K
- EchoStar 25 K
- Gardiner "C"-feed

Телефон: (0172) 92-80-69,
Факс: (0172) 46-80-55.



Armstrong

ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ

• цены производителя • монтаж, консультации •

СП "ГОРО" Тел./ФАКС: (0172) 260312

ТОЛЬКО В ФИРМЕ "ДИАСПРО"

МЕБЕЛЬ КРЕСЛА СТУЛЬЯ

ДЛЯ ВАШЕГО ОФИСА

ПО ОЧЕНЬ
ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫМ ЦЕНАМ



ПРИГЛАШАЕМ
ОПТОВЫХ
ПОКУПАТЕЛЕЙ

Диаспро



Адрес: ул. Смоленская, 49
Тел. (0172) 351 533, тел./факс 358 942

Canon
ИНТЕК

Тел./факс (0172) 664871
Телефон (0172) 688038

КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА * ФОТО & ВИДЕО * СЕРВИС

АКТАЛАГ

Великолепное семейство

ОТ **HP HEWLETT®
PACKARD**

Цветные струйные принтеры

HP DeskJet 660C... 625 \$

HP DeskJet 850C... 748 \$

Накопители большой емкости

HP 2000LP-3.5-inch
SCSI-2 Disk Drives 2 Gb... 960 \$

Цветные сканеры

HP ScanJet Ilex... 1195 \$

Все оборудование
со склада в г. Минске

Гарантия - 3 года
При покупке больше одной единицы-
предоставляем скидки!
тел. 33-76-09, 37-61-83

ОКІ

**БУКИНГЕМСКИЙ
ДВОРЕЦ**

**БРИТАНСКИЕ
АВИАЛИНИИ**

**СВЕТЛАТЫНСКИЙ БАНК
БЕЛАРУСБАНК**

**ВАШ
ОФИС**

**Внимание! До 1 апреля специальные
цены на принтеры OKI 520/521**
По вопросам поставки и партнерства

Бевалекс OKI Distributor

ТЕЛ.: (0172) 49-90-78, 49-90-11; ФАКС (0172) 49-40-51
ТЕЛЕФОНЫ ДИЛЕРОВ: (0152) 45-33-72; (0222) 25-64-30; (0212) 37-00-79
(0232) 53-11-42, 49-71-03; (02144) 5-24-42; (0162) 27-21-16

БЕЛФОРТ

ПРИГЛАШАЕТ
на III Международную выставку
"Реклама, Издательские системы, Оперативная полиграфия"

Новейшие модели копировальной и
множительной техники

Уникальная возможность
приобрести лучшую
офисную технику
по льготным
ценам

Выставочный павильон
"Минск-Экспо" Машерова, 14,
центральная линия, стенд 26,29

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	РАМ	НАКОПИТЕЛИ			МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН		
		ТИП/МГц	Кэш	установл.	макс. возм.	FDD	объем	Тип/шины	Время доступа	Тип							Разм.	точка
КОМПЬЮТЕРЫ																		
1	Компьютерный класс:												от 1600	12	МПОВТ	32/4432/32/4583		
2	PTC	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	msVGA *	28	256	ISA *	MT	IDE, MT, изм. конфиг.	447	Персп. технологии	36/36/31	
3	BM 2001	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	mVGA	39	256	ISA *	S		510	МПОВТ	31/35/49/383010	
4	BM 2001	286/12	1	4	3.5	170	IDE	14	VGA	39	256	ISA *	S		580	МПОВТ	32/4583/32/40/49	
5	AT	386 DX/40	128	4	3.5	130	IDE	14	sVGA	28	512	ISA *	MT	DAEWOO Seagate, Изменение конфиг.	716	РССВАМ	33/0793/68/7644	
6	AT	386 DX/40	128	4	3.5	130	IDE	14	sVGA	31	256	ISA *	MT	IDE, MT, изм. конфиг.	749	ПРЕСТО	58/93/4	
7	PTC	386 DX/40	128	4	3.5	130	IDE	14	sVGA *	28	512	ISA *	MT	IDE, MT, изм. конфиг.	820	Персп. технологии	36/38/31	
8	PTC	386 SX/25	2	16	3.5	170	IDE	14	msVGA *	28	512	ISA *	MT	IDE, MT, изм. конфиг.	478	Персп. технологии	36/38/31	
9	EC 1863.11	386 SX/33	2	16	3.5	170	IDE	14	VGA	39	256	ISA *	D	за 1 шт./за 5 и более	630/600	МПОВТ	32/65/33/32/40/49	
10	INTEL	386 SX/33	2	16	3.5	170	IDE	14	sVGA	28	512	ISA *	SL	Платформа Intel Daewoo, Изменение конфиг.	614	РССВАМ	33/0793/68/7644	
11	IT AMD	386 SX/40	1	16	3.5	170	IDE	14	msVGA	1	ISA *	MT	Сертификат РБ, РОЖДЕСТВЕНСКИЕ СКИДКИ	398	ИНФОТЕХ	33/12/1		
12	PTC	386 SX/40	2	3.5	130	IDE	14	msVGA	28	256	ISA *	MT	DAEWOO Seagate, Изменение конфиг.	644	РССВАМ	33/0793/68/7644		
13	PTC	386 SX/40	2	3.5	130	IDE	14	msVGA *	28	512	ISA *	MT	IDE, MT, изм. конфиг.	614	Персп. технологии	36/38/31		
14	PTC	386 SX/40	2	3.5	130	IDE	14	sVGA *	28	512	ISA *	MT	IDE, MT, изм. конфиг.	782	Персп. технологии	36/38/31		
15	ELKERM	486	256	4	128	3.5	170	IDE/PCI	10	sVGA *	28	ор1	PCI/VLB *	MT	Звук под заказ, DOS6.22 Win3.1, Word6.0, EAS, RUS-CDROM, SB HDD от 540	от 900	ЭЛКЕРМ	33/161/26/4319
16	OLIVETTI M4-40	486 SX/25	8	4	3.5	210	IDE	12	sVGA	28	512	ISA *	MT	IDE, MT, изм. конфиг.	1560	ТУССОН	36/297/36/4288	
17	PTC	486 SX/25	8	4	3.5	210	IDE	12	msVGA *	28	512	ISA *	MT	IDE, MT, изм. конфиг.	655	Персп. технологии	36/38/31	
18	PTC	486 SX/25	8	4	3.5	210	IDE	12	sVGA *	28	512	ISA *	MT	IDE, MT, изм. конфиг.	840	Персп. технологии	36/38/31	
19	NTT434	486 SX/33	8	2	64	3.5	635	IDE/VLB	12	sVGA *	28	256	ISA *	MTS	ISA/VLB, Green, UMC, GoldStar, Western Digital	811	ТАИР	29/29/9
20	SBI	486 SX/33	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA	28	512	ISA *	MT	Color, VLB, mouse, изм. конфиг., склад	852	24 S.B.I.	27/955/27/4953	
21	SBI	486 SX/33	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA	28	512	ISA *	MT	Color, VLB, mouse, изм. конфиг., склад	1008	24 S.B.I.	27/955/27/4953	
22	DTK Feat-35	486 SX/33	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA	28	512	ISA *	MT	Color, VLB, mouse, изм. конфиг., склад	1129	24 S.B.I.	27/955/27/4953	
23	SBI	486 SX/33	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA	28	512	ISA *	MT	Mono, VLB, mouse, изм. конфиг., склад	818	24 S.B.I.	27/955/27/4953	
24	MAS	486 SX/33	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA *	28	512	ISA *	MT	IDE, MT, изм. конфиг.	1070	Мас Электроник	35/120/35/1200	
25	NTT435	486 SX/33	8	4	3.5	1080	IDE/VLB	9	sVGA *	28	512	ISA *	MTS	ISA/VLB, Green, UMC, GoldStar, Western Digital	956	ТАИР	29/29/9	
26	IT Intel	486 DX/33	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA *	MT	Сертификат РБ, РОЖДЕСТВЕНСКИЕ СКИДКИ	785	ИНФОТЕХ	23/281/26/341		
27	IT Intel	486 DX/33	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA *	MT	MPR-II, EIDE, сертификат РБ	855	РanS	625/183/622377		
28	RS486	486 DX/33	128	4	3.5	260	IDE	11	sVGA *	28	512	ISA/VLB *	MT	Сертификат РБ, РОЖДЕСТВЕНСКИЕ СКИДКИ	1048	ИНФОТЕХ	23/281/26/341	
29	IT Intel	486 DX/33	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA *	28	512	ISA *	MT	Сертификат РБ, РОЖДЕСТВЕНСКИЕ СКИДКИ	1048	ИНФОТЕХ	23/281/26/341	
30	TEXAS	486 DX/40	2	64	3.5	210	IDE	14	msVGA	256	ISA *	MT	Сертификат РБ, РОЖДЕСТВЕНСКИЕ СКИДКИ	560	ИНФОТЕХ	23/281/26/341		
31	TEXAS	486 DX/40	2	64	3.5	210	IDE	14	sVGA *	28	256	ISA *	MT	Сертификат РБ, РОЖДЕСТВЕНСКИЕ СКИДКИ	454	ИНФОТЕХ	23/281/26/341	
32	TEXAS	486 DX/40	2	64	3.5	210	IDE	14	sVGA *	28	512	ISA *	MT	Сертификат РБ, РОЖДЕСТВЕНСКИЕ СКИДКИ	947	ИНФОТЕХ	23/281/26/341	
33	UT	486 DX/40	256	4	3.5	540	IDE/VLB	12	sVGA	28	512	ISA *	MT	DAEWOO Seagate, Изменение конфиг.	880	РССВАМ	33/0793/68/7644	
34	UT	486 SX/50	128	4	3.5	170	IDE/VLB	12	VGA *	mono	512	ISA/VLB	MT	CPU TI GREEN PC	665	12 АКТАЛАГ	33/76/9	
35	UT	486 SX/50	128	4	3.5	170	IDE/VLB	12	sVGA *	28	512	ISA/VLB	MT	CPU TI GREEN PC	830	12 АКТАЛАГ	37/61/3	
36	UT	486 SX/50	128	4	3.5	170	IDE/VLB	12	sVGA *	28	512	ISA/VLB	MT	CPU TI GREEN PC	895	12 АКТАЛАГ	33/76/9	
37	OPAL	486 SX/66	4	3.5	270	IDE	14	sVGA	28	512	ISA *	MT	DAEWOO Seagate, Изм. конфиг.	766	12 РССВАМ	33/0793/68/7644		
38	Unisys	486 SL/25	64	4	3.5	170	IDE/ISA	12	sVGA	28	512	VLB	SS	IBM-IBM, измен. конфиг.	1091	24 IBA	625/190/325/12	
39	UT	486 DX/66	128	4	3.5	170	IDE/VLB	12	sVGA *	28	512	ISA/VLB	MT	суп. EtherNet 10 baseT, SuperSim	790	24 BelComData	49/405/49/4407	
40	SBI	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA	28	512	ISA *	MT	CPU AMD GREEN PC	900	12 АКТАЛАГ	37/61/3	
41	DTK Feat-35	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA	28	512	ISA *	MT	Color, VLB, mouse, изм. конфиг., склад	1027	24 S.B.I.	27/955/27/4953	
42	PICO	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA	28	512	ISA *	MT	Color, VLB, mouse, изм. конфиг., склад	1150	24 S.B.I.	27/955/27/4953	
43	IT AMD	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	msVGA	256	ISA *	MT	ЛОБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	637	18 ПИЛИГРИМ	36/491/36/85/3		
44	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA *	28	512	VLB *	MT	Сертификат РБ, РОЖДЕСТВЕНСКИЕ СКИДКИ	785	18 ИНФОТЕХ	23/281/26/341	
45	SBI	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA *	28	512	VLB *	MT	IDE, NI, MT, изм. конфиг.	830	18 Персп. технологии	36/38/31	
46	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA *	28	512	VLB *	MT	Mono, VLB, mouse, изм. конфиг., склад	837	24 S.B.I.	27/955/27/4953	
47	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA *	28	512	VLB *	MT	2 IDE, MT, изм. конфиг.	860	18 Персп. технологии	36/38/31	
48	DTK Feat-35	486 DX/66	256	4	3.5	210	IDE	12	sVGA *	28	512	ISA *	MT	Mono, VLB, mouse, изм. конфиг., склад	937	24 S.B.I.	27/955/27/4953	
49	GEG Populair 460a	486 DX/66	256	4	3.5	270	IDE/PCI	12	sVGA *	28	512	ISA *	MT	лиценз. ПО, лоб. изм. конфиг., серт.	970	24 ОРМАСЭЙЛ	35/460	
50	ICS	486 DX/66	256	4	3.5	360	IDE/PCI	11	sVGA *	28	1	PCI *	MT	NI LR Green, P&P, 16550	965	18 ИнтерКомСервис	306/40	
51	MAS	486 DX/66	256	4	3.5	420	IDE	12	sVGA *	28	1	PCI *	MT	PCI/VLB/ISA, mouse	1160	24 Мас Электроник	35/120/35/1200	
52	Mag	486 DX/66	256	4	3.5	420	IDE/PCI	10	sVGA *	28	512	ISA *	MT	Green, AMD, Western Digital, Samsung SM 3LR	895	24 МАГНЕТИК	33/79/6	
53	CD Mag	486 DX/66	256	4	3.5	420	IDE/PCI	10	sVGA *	28	1	VLB *	MT	Green, CD-ROM, AMD, WD, Samsung SM 3LR	995	24 МАГНЕТИК	33/79/6	
54	American Logic	486 DX/66	256	4	3.5	420	IDE/PCI	10	sVGA *	28	512	ISA *	MT	NI, серт., зерк. товарный знак, лоб. изм. конфиг.	999	36 АмерикизЛоджик	52/331/52/5428	
55	PC AT	486 DX/66	256	4	3.5	520	IDE/PCI	12	sVGA *	28	512	ISA *	MT	ISA, PCI, SYS	996	18 ПРОГРАММА	32/875/31/2621	
56	PICO	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE	10	sVGA *	28	1	ISA *	MT	ЛОБЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1015	18 ПИЛИГРИМ	36/491/36/85/3	
57	IT AMD	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE	10	sVGA *	28	512	ISA *	MT	Сертификат РБ, РОЖДЕСТВЕНСКИЕ СКИДКИ	1029	18 ИНФОТЕХ	23/281/26/341	
58	ATACHE	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/ISA	10	sVGA *	28	1	ISA *	MT	Изменение конф., серт., РБ	1038	МАП	76/381/76/40/5	
59	OPTIMUS SA INTEL	486 DX/66	128	4	3.5	540	PCI/EIDE	9	sVGA *	28	1	PCI *	MT	CI 5429 AMD, m/b Micronics MPR II, n-p BIOS	1170	24 АТАССЕ СС	32/465/32/3621	
60	ATACHE	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE	10	sVGA *	28	1	VLB *	MT	PCI HOT 433, mouse	1210	24 БЕЛ-ОПТИМУС	62/1813	
61	ORMA	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/VLB	11	sVGA *	28	512	ISA *	MT	CI 5429 Intel, m/b Micronics MPR II, n-p BIOS	1251	24 АТАССЕ СС	32/465/32/3621	
62	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/PCI	9	sVGA *	28	512	ISA *	MT	AMD, SAMSUNG M3 LR WD, DAEWOO Seagate, Изм. конфиг.	910	24 РССВАМ	33/0793/68/7644	
63	PTC	486 DX/66	256	4	3.5	540	IDE/PCI	9	sVGA *	28	1	PCI *	MT	Изм. конфиг.	930	14 ОРМАСЭЙЛ	35/460	
64	RS486	486 DX/66	128	4	3.5	540	IDE	9	sVGA *	28	512	ISA/VLB *	MT	2 IDE, NI, MT, изм. конфиг.	946	18 Персп. технологии	36/38/31	
65	UT	486 DX/66	128	4	3.5	540	IDE/VLB	12	sVGA *	28	512	ISA/VLB *	MT	MPR-II, EIDE, сертификат РБ	955	24 RanS	625/183/622377	
66	BEIABM	486 DX/66	128	4	3.5	540	PCI	9	sVGA *	28	512	VLB *	MT	CPU AMD GREEN PC	980	12 АКТАЛАГ	33/76/9	
67	IC	486 DX/66	256	4	3.5	530	EIDE	9	sVGA *	28	1	PCI *	MT	Intel, MPR-II, NI, серт., склад	983	24 БЕIABM	34/792/34/81/5	
68	NTT483	486 DX/66	128	4	3.5	635	EIDE/VLB	9	sVGA *	28	512	ISA *	MT	IBM, ISA/PCI, GREEN SS, Avance Logic, EIDE, P/FD WD, GoldStar	1099	24 ИНТИС	78/49/0	
69	ICS	486 DX/66	256	4	3.5	730	EIDE/PCI	11	sVGA *	28	1	PCI *	MT	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	961	24 ТАИР	29/29/9	
70	CD	486 DX/66	256	4	3.5	850	EIDE/PCI	10	sVGA *	28	512	PCI *	MT	NI LR Green, P&P, 16550	1038	18 ИнтерКомСервис	306/40	
71	Falcon	486 DX/66	256	8	3.5	420	EIDE/PCI	10	sVGA *	28	1	VESA *	MT	AMD, GS LR NI, T9440	870	32 CD-LIFE	34/4271	
72	INTEL	486 DX/66	8	3.5	420	IDE	11	sVGA *	28	51								



AcerChipUp MP - оригинальная технология модернизации системы из однопроцессорной в многопроцессорную, сертифицированная на совместимость Windows NT, Novell NetWare, OS/2 LAN Manager, SCO UNIX, Banyan VINES...



ОТРЕЧЕМСЯ
ОТ СТАРОГО
МИРА...

Международный сертификат качества ISO9001 и сертификат РБ - лучшая гарантия для ваших инвестиций!

Entry-Level - AcerAltos 900
Middle Range - AcerAltos 7000
High-End - AcerAltos 7000/P
- AcerAltos 17000

(0172) 49-44-05 49-44-07



BelComData



Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	РАМ	НАКОПИТЕЛИ		МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН				
		Тип/МГц	Кэш	установл. макс. возм.	FDI	объем	Тип/дины	Время доступа	Тип							Разм. точек	память	шина	всп. ас.
КОМПЬЮТЕРЫ																			
95	DTK	486 DX2/66	256	8	3.5	1089	EIDE/VLB	8	15" SVGA	* 28	1	MT	ISA/PCI	1318	12	ПРЕСТО	589384		
96	NTT469	486 DX2/66	256	16	64	3.5	1640	EIDE/VLB	8	15" SVGA	* 28	1	VLB	* MT	Green, AMD, 15", GoldStar, Western Digital	1726	24	ТАИР	292999
97	DANNOVA	486 DX4/75	256	8	64	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Сертификат РБ, CPU Intel	1370	24	ДАЙНОВА	302556
98	VERSA LR	486 SX2/80	8	4	3.5	210	EIDE	12	SVGA	* 28	0.5	ISA	* MT	Изменение конф., дилерские выплаты	740	12	ЭКСИКО	373742	
99	VERSA LR	486 SX2/80	8	4	3.5	210	EIDE/ISA	11	msVGA	* 28	0.5	ISA	* MT	ISA, DAEWOO, Green	889	12	ВЕРСА комп.	547261	
100	ORMA	486 SX2/80	8	4	48	3.5	540	EIDE/ISA	11	msVGA	* 28	0.5	ISA	* MT	Изм. конфиг.	682	14	ОРМАСИЛ	395460
101	ORMA	486 SX2/80	8	4	48	3.5	540	EIDE/ISA	11	msVGA	* 28	0.5	ISA	* MT	DAEWOO Seagate, Изменение конфиг.	791	12	РОСВАМ	330793/687644
102	ORMA	486 DX2/80	256	4	3.5	210	EIDE	10	SVGA	* 28	0.5	ISA	* MT	Изменение конф., дилерские выплаты	810	12	ЭКСИКО	373742	
103	PICO	486 DX2/80	256	4	3.5	210	EIDE	10	SVGA	* 28	0.5	ISA	* MT	ЛОБНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	880	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
104	VERSA LR	486 DX2/80	8	4	3.5	210	EIDE/ISA	11	msVGA	* 28	0.5	ISA	* MT	PC/VLB/ISA, mouse	989	24	ВЕРСА комп.	547261	
105	MAS	486 DX2/80	256	4	64	3.5	420	EIDE	12	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	MSA, kbd, mouse	1160	24	MAC Электроник	351201/351200
106	MAS	486 DX2/80	256	4	3.5	420	EIDE	11	SVGA	* 28	0.5	ISA	* MT	Склад, kbd, mouse	999	12	СОМТРИС	611211	
107	BELAM	486 DX2/80	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1022	24	БЕЛАВМ	347972/348105
108	BELAM	486 DX2/80	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1126	24	БЕЛАВМ	347972/348105
109	BELAM	486 DX2/80	256	4	256	3.5	540	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	960	12	ДЖЕТ	278973
110	ELKO	486 DX2/80	256	4	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	ISA/PCI, Green, склад, дилер, сервис, AMD	955	15	ТРАНСТЭК	369754	
111	ELKO	486 DX2/80	256	4	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	Изм. конфиг.	990	12	ДАТАФИЛД	364269	
112	MAGTRON Office Pro	486 DX2/80	256	4	128	3.5	420	EIDE/VLB	11	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	Sc5805, mouse, 1024x768 NI, Winstone95-68	1401	24	МИСРО EXPRESS	347515
113	ORMA	486 DX2/80	256	4	128	3.5	540	EIDE/VLB	11	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	Изм. конфиг.	1098	14	ОРМАСИЛ	351201/351200
114	PICO	486 DX2/80	256	4	3.5	540	EIDE	11	SVGA	* 28	1	ISA	* MT	МОУСЕ, ЛОБНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1118	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
115	BELAM	486 DX2/80	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1282	24	БЕЛАВМ	347972/348105
116	BELAM	486 DX2/80	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1297	24	БЕЛАВМ	347972/348105
117	ATTACHE	486 DX2/80	256	4	3.5	540	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	CL 5429 AMD, m/b Micronics, MPR II, p-n BIOS	1347	24	АТТАШЕ СС	326463/323261	
118	ATTACHE	486 DX2/80	256	4	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Изменение конф., дилерские выплаты	1060	12	ЭКСИКО	373742	
119	ATTACHE	486 DX2/80	256	4	3.5	850	EIDE/VLB	10	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	AMD, SAMUNGSM3 LR WD DAEWOO Seagate, Изм. конфиг.	1122	24	РОСВАМ	330793/687644	
120	ATTACHE	486 DX2/80	256	4	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	Изм. конфиг.	1148	12	ДАТАФИЛД	364269	
121	ORMA	486 DX2/80	256	4	64	3.5	650	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Изм. конфиг.	1182	20	ОРМАСИЛ	351201/351200
122	BELAM	486 DX2/80	256	4	128	3.5	1080	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1427	24	БЕЛАВМ	347972/348105
123	PICO	486 DX2/80	256	4	3.5	540	EIDE	11	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	МОУСЕ, ЛОБНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1434	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
124	Unifinity	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Pipelined burst cache, S3 Trios64, KB Win'95	845	24	BelComData	494405/494407
125	Unifinity	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	11	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	асп. Ethernet 10 base T, SuperSim	872	24	BelComData	494405/494407
126	SBI	486 DX4/100	256	4	3.5	540	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Color, VLB, mouse, изм. конфиг., склад	930	24	S.B.I.	275955/274953	
127	Optimus SA	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	ЧЕРТОВСКИ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНАЯ ЦЕНА	666	24	СЕМИПАН	372540/373721
128	CLInfinity	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	КАЧЕСТВО, ПРИШЕДШЕЕ ИЗ АМЕРИКИ	976	36	СЕМИПАН	372540/373721
129	PC	486 DX4/100	256	4	3.5	210	EIDE	11	SVGA	* 28	0.5	ISA	* MT	ЛОБНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	927	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
130	UT	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	ISA	* MT	CPU AMD GREEN PC	960	12	АТТАЛАГ	376183
131	RS486	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	ISA	* MT	MPR-II, EIDE, сертификат РБ	1099	24	ЛАНС	625183/622377
132	American Logic	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	NI, сертификат, зарег. товарный знак, любая конфиг.	1093	36	АмерикэнЛоджик	523312/525428
133	MAG	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	PC/VLB/ISA, mouse	1201	24	MAC Электроник	351201/351200
134	MAG	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Green, AMD, Western Digital, Samsung SM 3LR	950	24	МАГНЕТИК	337908
135	UT	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/VLB	12	SVGA	* 28	1	ISA	* MT	CPU AMD GREEN PC	1040	12	АТТАЛАГ	376183
136	ELKO	486 DX4/100	256	4	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	ISA/PCI, Green, склад, дилер, сервис, сертиф.	1052	15	ТРАНСТЭК	369754	
137	BELAM	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1074	24	БЕЛАВМ	347972/348105
138	ORMA	486 DX4/100	256	4	3.5	540	EIDE/ISA	11	SVGA	* 28	1	ISA	* MT	Изменение конф., сертификат РБ	1090	12	МАЛ	768387/768405	
139	ORMA	486 DX4/100	256	4	64	3.5	540	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Изм. конфиг.	1092	20	ОРМАСИЛ	351201/351200
140	BELAM	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	AMD, MPR-II, NI, сертификат, склад	1178	24	БЕЛАВМ	347972/348105
141	Optimus SA	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE	10	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	... И ТЫ СРЕДИ ЛУЧШИХ	1154	24	СЕМИПАН	372540/373721
142	OPTIMUS SA 486 DX2	486 DX4/100	256	4	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	PCI HOT 433, NI, mouse	1220	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621813	
143	Unifinity	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	КАЧЕСТВО, ПРИШЕДШЕЕ ИЗ АМЕРИКИ	1374	36	СЕМИПАН	372540/373721
144	Unifinity	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	2 IDE, NI, MT, изм. конфиг.	890	18	Перс. технологии	368361
145	NC	486 DX4/100	256	4	3.5	540	EIDE	11	SVGA	* 28	1	VLB/ISA	* MT	CPU Intel, IBM, Green, изменение конфигурации	996	12	ИНФОКОНТАКТ	553935	
146	NTT402	486 DX4/100	256	4	64	3.5	630	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	ISA	* MT	ISA/VLB, Green, AMD, GoldStar, Western Digital	1036	24	ТАИР	292999
147	CS	486 DX4/100	256	4	256	3.5	730	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	NI LR Green, P&P, 16550	1100	18	ИнтерКомСервис	305401
148	CDL	486 DX4/100	256	4	3.5	650	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	AMD, GS LR, 19440	1090	12	ДАТАФИЛД	364269	
149	CDL	486 DX4/100	256	4	64	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	Изм. конфиг.	990	12	СД-ЛИФ	344271
150	CDL	486 DX4/100	256	4	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	* MT	DOS 6.22, Windows 3.1, 0.28 NI, Diamond Stealth, MPR-II	950	12	ЭКСИКО	373742
151	Falcon	486 DX4/100	256	4	128	3.5	540	EIDE/VLB	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	Intel, PLO, mouse, изм. конфиг.	1145	12	ДЖЕТ	278973
152	JET	486 DX4/100	256	4	256	3.5	420	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	VLB	* MT	2 IDE, NI, MT, изм. конфиг.	1180	18	Перс. технологии	368361
153	PTC	486 DX4/100	256	4	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	ISA	* MT	МОУСЕ, ЛОБНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ	1213	18	ПИЛИГРИМ	368491/368583	
154	PICO	486 DX4/100	256	4	3.5	540	EIDE	11	SVGA	* 28	1	ISA	* MT	CPU AMD GREEN PC	1220	12	АТТАЛАГ	376183	
155	UT	486 DX4/100	256	4	128														

Номер	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР		RAM	НАКОПИТЕЛИ			МОНИТОР		ВИДЕОКАРТА		КОРПУС	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гарантия	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН	
		Тип/МГц	Кэш		установл.	пак. возм.	FDI	объем	Тип/интерф.	Время доступа	Тип							Разм. тр-ца
КОМПЬЮТЕРЫ																		
213	ORMA	486 DX4/120	256	16	64	3.5	1300	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Изм. конфиг.	1892	ОРМАСЭЛ	395460
214	NT562	P/60	256	4	128	3.5	1080	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	ISA/PCI, Green, GoldStar, Western Digital, Intel	1141	ТАИР	292999
215	MAS	P/60	256	4	128	3.5	1080	EIDE	12	SVGA	* 28	1	PCI	MT	PCI/VLB/ISA, mouse	1630	ТАИР	351201/351200
216	GLORIE	P/60	256	8	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	512	ISA	MT	Платформа Intel Premier PCI	103356	ДАЙНОВА	302356
217	GLORIE	P/60	256	8	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Платформа Intel Premier PCI	103356	ДАЙНОВА	302356
218	GLORIE	P/60	256	8	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Платформа Intel Premier PCI	103356	ДАЙНОВА	302356
219	NT564	P/60	256	8	128	3.5	1080	EIDE/PCI	8	15" SVGA	* 28	1	PCI	MT	ISA/PCI, Green, GoldStar, Western Digital, Intel	1456	ТАИР	292999
220	GLORIE	P/60	256	16	128	3.5	1000	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Платформа Intel Premier PCI	1570	ДАЙНОВА	302356
221	GLORIE	P/60	256	16	128	3.5	1000	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Платформа Intel Premier PCI	1570	ДАЙНОВА	302356
222	NT565	P/60	256	16	128	3.5	1640	EIDE/PCI	8	15" SVGA	* 28	1	PCI	MT	15", Green, GoldStar, Western Digital, Intel	1866	ТАИР	292999
223	VIST	P/75	256	8	3.5	510	PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	MS DOS 6.22, изм. конфиг., карт. PCI, Intel	1580	ОНЛАЙН	308626/308611	
224	Optimus SA	P/75	256	8	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	И ТЫ СРЕДИ ЛУЧШИХ	1532	РОССВМ	330793/687644	
225	SBI	P/75	256	8	3.5	540	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Color, PCI, mouse, изм. конфиг., охлад	1532	СЕМИПЛАН	372540/377321	
226	GATEWAY	P/75	256	8	3.5	540	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Изм. конфиг.	1544	S.B.I.	275955/274953	
227	RS-PS	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	MPR-II, EIDE, Cirrus Logic, карт. PCI	1532	ОРМАСЭЛ	395460
228	DTK Quin-54	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1024	PCI	MT	Сертификат PS, РОКДЕСТВЕНСКИЕ СКИДКИ	1623	РanS	625183/622377
229	ATACHE	P/75	256	8	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Color, PCI, mouse, изм. конфиг., охлад	1729	S.B.I.	275955/274953	
230	INTEL Advanced	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL 5434 M/b Micronics (Nortone chip), flash p-n-p BIOS	1737	АТТАШЕ СС	326463/323261
231	MAS	P/75	256	8	128	3.5	540	SCSI	12	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Защита MPR-II, EIDE, EDO-support	1849	РanS	625183/622377
232	ATACHE	P/75	256	8	3.5	540	SCSI	12	SVGA	* 28	1	PCI	MT	PCI/VLB/ISA, mouse	1890	МАС Электроникс	351201/351200	
233	DEL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL 5434 M/b Micronics (Nortone chip), flash p-n-p BIOS	1890	АТТАШЕ СС	326463/323261
234	DEL OptiPlex GL+	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, 14" Digital, Plug&Play, Flash BIOS	2352	GREEN LINE	239450
235	Falcon	P/75	256	8	128	3.5	540	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, 14", Integrated 300M 10BaseT	2310	GREEN LINE	239450
236	American Logic	P/75	256	8	128	3.5	640	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	DOS 6.22, Windows 3.1, 0.28 Ni, Diamond Stealth, MPR-II	1635	FALCON	344356/344470
237	HP Vectra VL Series 3	P/75	256	8	128	3.5	640	F-IDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Intel, NI, серт. зар. тов. знак, любая конф.	2500	АмериканЛорджик	523312/525428
238	Optimus SA Intel	P/75	256	8	3.5	850	PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL5434	1395	Евроконтакт	495190/499137	
239	DEL OptiPlex GL	P/75	256	8	3.5	850	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	M/B PCI S14, NI, mouse	1660	РОССВМ	330793/687644	
240	MAGTRON Elite	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE/PCI	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Intel Triton, Trios4, WD, UART 16550, 1024/768 Ni, Winstone95=82.6	1660	МІСRO EXPRESS	347515
241	CLRInfinity	P/75	256	8	128	3.5	850	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	КАЧЕСТВО, ПРИШЕДШЕЕ ИЗ АМЕРИКИ	1819	СЕМИПЛАН	372540/377321
242	Optimus SA Intel	P/75	256	8	256	3.5	850	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	PCI P75, Zappa, NI, mouse	1819	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
243	GLORIE	P/75	256	8	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Платформа Intel ZAPPA PCI, S3 Trios4	2025	ДАЙНОВА	302356
244	GATEWAY 2000	P/75	256	8	128	3.5	850	PCI/EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Windows-95, Works-95 (CD)	2055	ЛИМЕНС	325412/326063
245	DTK	P/75	256	8	128	3.5	850	PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	MPR-II, EIDE, Cirrus Logic	1649	РanS	625183/622377
246	INTEL Advanced	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Защита MPR-II, EIDE, EDO-support	1849	РanS	625183/622377
247	DEL OptiPlex GL	P/75	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, 15" Sony Trinitron, CO-ROM	2729	GREEN LINE	239450
248	DEC Celebris	P/75	256	8	128	3.5	1050	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Plug&Play BIOS, Energy Star, VideoCard S3-864	2383	МИКРОМИР	783512
249	DEL OptiPlex GL	P/75	256	16	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, 15" Sony Trinitron, Multimedia	2277	GREEN LINE	239450
250	BEIARM	P/90	512	8	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Intel, MPR-II, NI, серт. зар. охлад	1463	РОССВМ	330793/687644
251	MAS	P/90	512	8	128	3.5	540	PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Intel, MPR-II, NI, серт. зар. охлад	1687	БелАВМ	347972/348105
252	HP Vectra VE Series 4	P/90	512	8	128	3.5	540	F-IDE	12	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, Video S3 (64 bit on the PCI)	2080	МАС Электроникс	351201/351200
253	Optimus SA Intel	P/90	256	8	128	3.5	540	F-IDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL5434	2355	Евроконтакт	495190/499137
254	GLORIE	P/90	256	8	128	3.5	850	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	И ТЫ СРЕДИ ЛУЧШИХ	1475	СЕМИПЛАН	372540/377321
255	GLORIE	P/90	256	8	128	3.5	850	EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Intel Atlantis PCI, Video ATI Mach 64, Sound Card	2349	ДАЙНОВА	302356
256	DTK	P/90	256	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	MPR-II, EIDE, Cirrus Logic	1789	РanS	625183/622377
257	DEL OptiPlex GL	P/90	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, 14" Digital, Plug&Play, Flash BIOS	2584	GREEN LINE	239450	
258	DEL OptiPlex GL+	P/90	8	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, 14", Integrated 300M 10BaseT	2642	GREEN LINE	239450	
259	ATACHE	P/90	256	8	3.5	1080	PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL5434 M/b Micronics (Nortone chip), flash p-n-p BIOS	1525	РОССВМ	330793/687644	
260	ATACHE	P/90	256	8	3.5	1080	PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL 5434 M/b Micronics (Nortone chip), flash p-n-p BIOS	1990	АТТАШЕ СС	326463/323261	
261	Optimus SA NextGen	P/90	256	16	128	3.5	540	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CL 5434 M/b Micronics (Nortone chip), flash p-n-p BIOS	2170	АТТАШЕ СС	326463/323261
262	Falcon	P/90	256	16	128	3.5	540	PCI/EIDE	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	CPU INTEL GREEN PC	2270	АКТАЛ	337699
263	DEL OptiPlex GL	P/90	256	16	128	3.5	540	PCI/EIDE	10	SVGA	* 28	1	PCI	MT	И ТЫ СРЕДИ ЛУЧШИХ	2106	СЕМИПЛАН	372540/377321
264	DEL OptiPlex GLX	P/90	256	16	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	DOS 6.22, Windows 3.1, 0.28 Ni, Diamond Stealth, MPR-II	1780	FALCON	344356/344470
265	DEL OptiPlex GX	P/90	256	16	128	3.5	1000	EIDE/PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, 15" Sony Trinitron, CO-ROM	3350	GREEN LINE	239450
266	DEC Venturis	P/90	128	16	68	3.5	1050	EIDE/PCI	11	SVGA	* 28	1	PCI	MT	EDO, 15", 300M TPO, Multimedia	3809	GREEN LINE	239450
267	BELARM	P/90	512	16	68	3.5	1050	PCI	9	SVGA	* 28	1	PCI	MT	Plug&Play BIOS, Energy Star, VideoCard S3-864	2129	МИКРОМИР	783512
268																		

Инвесторы вернулись на рынок ГКО

Первый в наступившем году аукцион по размещению ГКО, который состоялся 9 января, вселил надежду, что дилеры этого рынка способны противостоять крупному инвестору. Результатом конкурентной борьбы стало увеличение объема эмиссии по сравнению с объявленным на 8 млрд. руб.

Как и во время двух последних размещений, АСБ "Беларусбанк" вышел на аукцион с крупной заявкой. По неофициальным данным, он приобрел на аукционе облигаций на сумму около 55 млрд. руб., то есть более половины фактического объема размещения. Наличие такого рода заявки подтверждает и небольшое различие между средневзвешенной и минимальной ценами при большом (15) количестве участников. Кроме того, можно предположить, что цена отсечения определенная заявкой Беларусбанка, однако с учетом цен других инвесторов и неконкурентных заявок объема эмиссии на удовлетворение заявки Беларусбанка не хватило и пришлось идти на его увеличение. Ранее Минфин не предпринимал таких шагов в случае большого спроса, ссылаясь на запрет законодательства. На этот раз у эмитента не было выхода. Можно было пойти на доплату на следующий день, но в этом случае Беларусбанку могло достаться еще меньше. Похоже, никто не ожидал такой активности со стороны инвесторов.

Вполне вероятно, что они удовлетворили желание эмитента сделать упор на более долгосрочные выпуски по сравнению с прошлым годом. Минимальный срок обращения — 83-85 дней. А для запланированного на 16 января очередного аукциона по размещению 25-го выпуска этот срок составит 93 дня. Возможно, инвесторам придется забыть о выпусках сроком на один месяц, которые пользовались повышенным спросом в 1995 году.

Кроме того, на решении инвесторов вложить средства в ГКО сказалось и снижение ставок по краткосрочным кредитам на МБК. В условиях практически нулевого спроса на ресурсы ставки в начале аукционной недели доходили до 10% годовых. Правда, на более продолжительные сроки (на месяц и более) ставки в некоторых случаях превышали предложенную на аукционе доходность. Противовесом большей доходности МБК могло явиться решение НБ начать в 1996 году кредитование банков под залог ГКО.

С другой стороны, с каждым днем нарастают ожидания деvaluации, которые постепенно переходят в панику, по крайней мере, на рынке наличной валюты. В такой ситуации инвесторы обычно не торопятся вкладывать деньги в долгосрочные бумаги, так что влияние на первичных дилеров фактора конкурентной борьбы нельзя не учитывать. Минфин, похоже, уже сделал выводы и запланировал объем эмиссии для 25-го выпуска на уровне 200 млрд. руб. При этом для погашения 21-го выпуска, которое состоится на следующий день, 17 января, потребуются всего 92 млрд. руб.

Ирина КРЫЛОВИЧ.

Итоги размещения ГКО 24-го выпуска

Дата размещения.....	9.01.96 г.
Дата погашения.....	3.04.96 г.
Срок обращения.....	85 дней
Количество дилеров.....	15
Объем эмиссии.....	108 млрд. руб.
Размещено..... по номиналу.....	107,1 млрд. руб.
..... к объему эмиссии.....	99%
Размещено фактически.....	92,1 млрд. руб.
Минимальная цена.....	85,96%
Средневзвешенная цена.....	85,99%
Доходность... по минимальной цене.....	70,14%
..... по средневзвешенной.....	69,96%

"Амкор" опять первый

Первым акционерным обществом, объявившим о подписке на акции новой эмиссии в 1996 г., стало АО "Амкор-Сокур".

Однако, судя по объему эмиссии, подписка проводится лишь в целях увеличения уставного фонда. Точно так же следует понимать и объявления о подписке на акции "Финансового агентства" и "Гомельской биржи", о чем говорят и короткие сроки их проведения.

АКБ лидировали в конце года по объявленным объемам подписки.

Эмитент	Количество акций		Номинал (тыс. руб.)	Объем эмиссии (млн. руб.)	Дата регистрации	Дата завершения подписки (со дня опубликования сообщения о подписке)
	простые именные (шт.)	привилегированные именные (шт.)				
АО "Брико"	110.000		10	1.100	14.12.95	2 месяца
АО "Евроатра"	28.780		100	28.780	14.12.95	15.05.96
АО "Химснаб"	198.000	2.000	10	2.000	14.12.95	2 месяца
АО "Гомельская биржа"	49.500		1	49,5	14.12.95	29.12.95
АО "Финансовое агентство "РИП-АЧФ"	122 (простые на предъявителя)		1.000	122	14.12.95	10 дней
АКБ "Белкоопбанк"	1.384.637		10	13.846,370	13.12.95	1.06.96
АКБ "Золотой талер"	1.380.000		10	13.800	20.12.95	30.12.95
АКБ "Олимп"	94.500.100	10.499.90	1	105.000	22.12.95	6 месяцев
АКБ "БББ"	10.111.000		1,4	14.175,6	27.12.95	3 месяца
АО "Амкор-Сокур"	149.495		1	149.495	4.01.96	1.05.96



15 января истек установленный в письме Мингосимущества срок, до которого АСБ "Беларусбанк" должен был внести предложенные министерством изменения в положение "Об открытии специальных чековых счетов", запрещающие торговлю пакетами чеков всем юридическим лицам. При этом Мингосимущество ссылалось на требование Инспекции по ценным бумагам Минфина, которая, однако, намеревалась ввести запрет для всех субъектов приватизации, за исключением профессиональных участников рынка ЦБ.

Заместитель начальника управления сбережений, расчетов и ценных бумаг Беларусбанка Игорь Рудый заверил, что АСБ делает все как положено. В этом можно не сомневаться. Неясно только, как положено ему поступить в этом случае.

Если в банке последуют письму Мингосимущества и приведут правила торговли в соответствие с пожеланиями Инспекции по ценным бумагам, то поссорятся с Мингосимуществом, так как инспекция на самом деле хочет совсем не того, что Мингосимущество. Если же привести правила в соответствие с пожеланиями Мингосимущества, то можно поссориться с инспекцией.

Не предпринимать ничего, делая вид, что Мингосимущество своим письмом уже изменило действующий порядок и должно отвечать за последствия? Это путь самый простой и легкий. Однако в любом случае сбербанку не позавидуешь, так как он оказался в роли крайнего.

Усилия Мингосимущества по наведению порядка в чековой приватизации можно было бы только приветствовать, так как организована она как будто специально таким образом, чтобы акции многих предприятий и чеки скупались по заниженным ценам (не будем выяснять, является ли это недостатком и кто несет ответственность за то, что происходит).

Причины сложившегося положения кроются в излишней свободе, которой обладают субъекты и объекты приватизации. И изменить это положение не составляет никаких проблем, приняв меры, которые успешно используются во всех странах, кроме нашей, да, пожалуй, еще России (только Инспекция по ценным бумагам в последнее время начала предпринимать шаги в этом направлении).

Все, что необходимо сделать, — это организовать публичную и открытую продажу акций и чеков: ввести обязательное совершение сделок на фондовых биржах или обязательную регистрацию сделок в центральном едином депозитарии и т. п. В этом случае обман мелких владельцев чеков и акций и скупка последних по заниженным ценам будут невозможны, так как цена акций будет известна всем. Организованный рынок приведет к росту цен на акции и увеличению доходов государства от приватизации.

Не будет при этом нарушено и законодательство, так как в законе "Об именных приватизационных чеках" гражданам обещано право продавать и покупать чеки, но нигде не сказано, что это право продавать где, кому и как угодно (точно так же, кстати, в упомянутом законе нет и прямого запрета торговли чеками для юридических лиц).

Однако меры, которые предпринимает Мингосимущество, могут привести только к усилению закрытости рынка, поскольку не исправив положение. Министерство стремится ограничить свободу действий на чековом рынке, но таким способом, который приведет не к уменьшению, а к увеличению возможности скупки акций по заниженным ценам, так как будет уменьшена конкуренция покупателей вследствие затрудненности приобретения чеков.

Сейчас рынок торговли пакетами чеков — это один из самых открытых участков приватизации, который контролируется и легко регулируется. И вот его хотят сделать закрытым, так как спекулировать чеками смогут только физические лица, ни перед кем не отчитывающиеся и никому не подчиняющиеся. Ну а покупка чеков и акций по заказу клиента любым лицом, никем не контролируемым, — это договорные отношения на фондовом рынке, которые во всех цивилизованных странах вообще считаются преступлением. А потом кто-то еще удивляется, что приватизацию обвиняют в нечестности — условия для несправедливого передела собственности у нас создаются самими государственными органами.

Таким образом, предпринимаемые Мингосимуществом шаги направлены на создание благоприятных условий для скупки акций, а не для привлечения инвестиций в них. Трудно понять эти действия на фоне принятой новой программы приватизации, в которой предусмотрены некоторые меры, которые должны привести к противоположному результату, хотя, надо заметить, что программа приватизации в целом также направлена и на создание более благоприятных условий для скупки акций трудовым коллективом и администрацией.

То, что эти две цели противоречат друг другу, пока никто не заметил, но наступит время, когда приватизированные АО обна-

ружат, что привлечь инвестиции в свои ценные бумаги на выгодных для себя условиях они не могут. Нельзя продать акции дорого, если сам хочешь покупать дешево. Дай Бог, чтобы АО успели это понять до того, как станут нищими (впрочем, для некоторых предприятий никакие внешние инвестиции на самом деле не нужны и скупка своих акций им действительно выгодна).

Пока из-за неопределенности ситуации многие компании прекратили деятельность на чековом рынке вообще, хотя ряд фирм продолжает торговлю несмотря ни на что, лишь немного понизив цены в заявках. Более того, в Гомеле резко выросли цены покупки чеков у населения — до 2 тысяч рублей за чек, что, возможно, говорит о подготовке к борьбе за акции предприятий нефтепереработки.

Владимир ТАРАСОВ.

Котировки чеков "Имущество" на 12.01.96 г.

Название	Покупка у населения	Работа с пакетами чеков		
		покупка	продажа	мин. пакет
Минск:				
Банк "Абсолют"	—	—	1.600-1.800	10.000
Банк "Новоком"	—	1.400	1.800	20.000
"Николь-Инвест"	—	1.700	2.100	10.000
"Рамос-Интернешнл"	1.800	1.600	1.800	1
"Брэв-Инвест"	1.500	—	—	—
"Управление инвестициями"	1.550	—	—	—
"Эпиграф-плюс"	1.500	—	—	—
"Сэкай-траст"	—	—	2.000	дог.
"Доминатор-Солвент"	—	1.400	1.800	10.000
"Аспасия"	—	1.500	1.900	дог.
Гомель:				
"Папирус"	2.000	—	—	—
ООО "Эгал-Инвест"	2.000	—	—	—
"БелАСКО-Инвест"	2.000	1.100	2.000-2.500	10.000
"Агроинвест", г. Жлобин	1.200	2.000	4.500	1.000

Служба информации ассоциации "RONAS".

Телефоны:
Минск — (0172) 328-715;
Витебск — (0212) 369-891;
Гомель — (0232) 535-100;
Могилев — (0222) 223-495;
Гродно — (0152) 967-457.

Биржа

"Приор" открывает сезон

На Белорусской фондовой бирже совершена первая сделка в 1996 г. с ценными бумагами: проданы 20.000 акций Приорбанка — по цене 3,5 тысячи рублей за акцию. Хотя эта цена ниже номинала, равного 4 тысячам рублей, она примерно соответствует курсу акций "Приора" в прошлом году.

Акции

Официально

Все под контроль

В Инспекции по ценным бумагам принято решение о проведении инвентаризации лицензий, выданных профессиональным участникам рынка ценных бумаг.

Территориальные подразделения инспекции обязаны в течение I квартала 1996 г. организовать изучение и проверку деятельности профессиональных участников в областях. По городу Минску проверку осуществляет Минская городская инспекция по ценным бумагам.

Цель инвентаризации — определить, кто из профучастников осуществляет реальную деятельность на рынке ценных бумаг, а также соответствие этой деятельности полученной лицензии и нормам законодательства.

С 1 декабря 1995 г. приступили к работе областные инспекции по ценным бумагам Министерства финансов Республики Беларусь:

Брестская областная инспекция, г. Брест, ул. Ленина, 11; Самосюк Василий Павлович, начальник, тел.: (0162) 26-22-22.

Витебская областная инспекция, г. Витебск, ул. Гоголя, 6; Смутькевич Виталий Леонидович, начальник, тел.: (0212) 36-39-16.

Гомельская областная инспекция, г. Гомель, ул. Ленина, 2а, к. 6; Дятлов Александр Иванович, начальник, тел.: (0232) 53-72-08.

27 декабря прошедшего года в Министерстве финансов утверждены "Методические рекомендации о порядке начисления и выплаты дивидендов по акциям и процентов по облигациям".

Рекомендации не имеют обязательного характера и предназначены для того, чтобы АО сами могли установить на их основе порядок начисления и выплаты дивидендов в соответствии с действующим законодательством (текст рекомендаций будет опубликован в ближайших номерах "БР" — прим. ред.).

Пресс-служба
Инспекции по ценным бумагам.

Мертвый капитал — по номиналу?

Программа приватизации на 1996 год обозначила три варианта продажи за деньги акций, принадлежащих государству. Прежде всего, на льготных условиях (по цене на 20% ниже номинальной стоимости) членам трудового коллектива и приравненным к ним лицам в течение 5 месяцев с момента регистрации акций в объеме не более 100 МЗП на одного покупателя. Видимо, одновременно будет проводиться и конкурсная продажа акций юридическим и физическим лицам. Оставшиеся же акции по решению Мингосимущества реализуются на фондовой бирже, аукционах и иным образом по договору между органом приватизации и покупателем.

По словам директора Белорусской фондовой биржи Евгения КУКОЛКО, участники рынка ценных бумаг изначально могут предположить, что на биржу выбрасываются только неликвидные ценные бумаги. На самом деле такие опасения верны, если на продажу выставляются акции небольших предприятий, но трудовым коллективам крупных АО выкупить свои акции чаще всего просто не под силу.

Директор БФБ не совсем согласен с вариантом продажи акций по договору между продавцом и покупателем. Понятно, когда такая цена устанавливается на гласных торгах, есть шанс, что для кого-то она станет приемлемой. Когда же орган приватизации продает акции один на один, его могут обвинить в том, что он продалешив.

Не менее актуальный вопрос на сегодняшний день — будут ли востребованы акции по новой цене после переоценки имущества на начало января 1996 года? Фактически акции будут продаваться по балансовой стоимости — то есть априори признается, что все затра-

ты были эффективны, а это далеко не всегда соответствует истине. Но удастся ли омертвленный капитал продать по номиналу — сомнительно.

На вопрос, готова ли БФБ к массовой продаже акций приватизируемых предприятий, Е. Куколко ответил, что в отсутствие рынка ценных бумаг основной мотивацией для коллектива биржи была надежда на будущее. Много раз для фондовой биржи объявлялась "готовность номер один", но получалась фальшарт, и у работников биржи начинал ослабевать всякая мотивация. Несмотря на это, по словам директора БФБ, в нынешнем году после введения в эксплуатацию новой системы электронных торгов биржа в большей степени готова к торгам.

Как известно, несколько месяцев назад Мингосимущество подготовило письмо, согласно которому оно собиралось продавать акции через фондовую биржу. Однако лед так и не тронулся — акции выставляемых на продажу предприятий до сих пор согласовываются. Е. Куколко считает нелогичным, что

собственник должен согласовывать свое право на распоряжение собственностью — выставлением на продажу пакетом акций, принадлежащих государству, — с трудовым коллективом. Если рассматривать трудовой коллектив как акционера, то в открытом АО такого согласования не требуется, а если как наемных работников — то это чисто политическая акция, не обоснованная экономическими и юридическими нормами. Кроме того, практика показывает: чем сложнее процедура согласования, тем больше оснований сказать, что она нарушена.

Пока неясно, кому из брокеров будет доверена продажа акций на БФБ. По просьбе приватизационного ведомства биржа уже предоставила ему списки наиболее активных по объему и количеству сделок брокерских контор.

Е. Куколко предполагает, что в этой ситуации разумнее объявить конкурс. Например, брокерская контора могла бы заранее совместно с приватизируемым предприятием начать ежедневную котировку его ценных бумаг на фондовой бирже. По мнению специалистов, понадобилось бы не так много времени, чтобы узнать их реальную цену. Мингосимущество получило бы возможность впоследствии выставить пакеты акций этого предприятия на продажу, ориентируясь именно на нее. В таком случае ни у прокуратуры, ни у службы контроля Администрации Президента просто не было бы оснований заявить, что Мингосимущество дешево распродает акции.

Инвесторами станут нерезиденты

Новая программа делает ставку на привлечение капиталов, в том числе и банковских, в процессе разгосударствления и приватизации. Насколько реальны обозначенные документом декларации о новых каналах инвестиций в белорусские предприятия?

Президент компании "Джем-Инвест" Валентин МЕЛЬНИКОВ считает, что основными инвесторами в Беларуси станут нерезиденты, преимущественно российские структуры. Они же фактически в 80% случаев являлись покупателями пакетов чеков и пакетов акций приватизируемых белорусских предприятий, хотя формально это делали белорусские банки или СИФы.

Национальные инвесторы при установленных правилах игры не смогли сконцентрировать необходимый для участия в покупке предприятий капитал. К примеру, компания "Джем-Инвест" еще в начале минувшего года делала ставку на активное участие в приватизации, в том числе и посредством чеков. Однако после того, как были аннулированы результаты первого чекового аукциона (о потерях, понесенных участниками, теперь никто даже не вспоминает), стало очевидно, что проводимая политика не адекватна декларируемой, и вкладывать средства в приватизацию по меньшей мере неразумно, пока не будет реаль-

ных сдвигов в этой области.

По мнению В. Мельникова, не более 10% национальных инвесторов готовы сегодня инвестировать белорусскую промышленность. Чаще деньги вкладывают в собственный бизнес, реже — в предприятия, но при обязательном условии: наличие в нем контрольного пакета.

Программой предусмотрено, что отныне допускается передача акций в залог для обеспечения обязательств перед кредиторами. По словам В. Мельникова, проблема кредитования для банков — сегодня одна из острых. Президент и Нацбанк требуют, чтобы банки инвестировали в промышленность, если же эти деньги невозвратные, возникают серьезные проблемы.

В этой ситуации теоретически неплохо брать в залог акции должников, однако за чем, например, банку акции отдельно взятого цеха? Это — ничто, бумажки. Единственное, что банкам сейчас интересно — это кредитование под залог государственных ценных бумаг, поскольку они наиболее ликвид-

ны. А вот если бы появилась возможность приобрести контрольный пакет интересующего предприятия — другое дело. Фактически это уже ликвидный товар, поскольку его можно продать потенциальному инвестору. Возможно, инвесторов заинтересовали бы акции под залог, если бы была возможность выставить их на биржу и вернуть кредит. Но на сегодняшний день это нереально.

Чтобы предусмотренная программой норма не осталась декларацией, процедура передачи акций в залог должна, по мнению В. Мельникова, предусматривать оценку банком залоговой стоимости акций, которая может быть гораздо ниже их номинальной величины, чтобы в случае невозврата кредита банк мог быстро трансформировать их в денежные средства или другие высоколиквидные и доходные активы. При других условиях передача акций в залог вряд ли заинтересует банкиров.

Сегодня к акционированию предприятий интерес проявляют два типа структур: крупные банки и фирмы, работающие "под себя" или на заказ потенциального инвестора, и небольшие фирмы, которые "прошупывают" предприятия под инвестора.

"Чтобы провести реструктуризацию предприятия и поднять его на новый технологический уровень, понадо-

бятся десятки миллионов долларов, — говорит В. Мельников. — В нашей компании нет таких средств. Вести поиск инвесторов — дело неблагодарное. Мы пробовали: западные инвесторы боялись нашей республики как черт лада — их очень трудно убедить в том, что у нас все будет стабильно". По его словам, основным покупателем белорусских предприятий станут российские структуры, которым мы ближе по уровню развития экономики и для которых понятно наше политическое кредо.

Не имея большого капитала, белорусские фирмы тем не менее также пытаются занять свою нишу на фондовом рынке. К примеру, компания "Джем" занята сейчас созданием инфраструктуры рынка ценных бумаг, а точнее, низшими звеньями депозитарной сети. По словам В. Мельникова, если это удастся, все сделки с ценными бумагами в пределах республики будут проводиться моментально, что в свою очередь увеличит объемы обращения ценных бумаг и, как следствие, приведет к концентрации акций у отдельных инвесторов, а также появлению на свет реальных хозяев предприятий, которые и должны будут в будущем вывести нашу экономику из затянувшегося кризиса.

Стоит ли переносить все проблемы, связанные с акционированием, на уровень городской коммунальной собственности, где масштаб предприятий меньше и недостатки рискуют проявиться в большей степени? Мы думаем, что нет.

Юлия ЦЕТИНА, руководитель проекта МФК "Малая приватизация в Беларуси".



● Приказом от 30 декабря 1995 г. № 358 Мингосимущество возобновило действие лицензии ОАО СИФ "Собственность народа" в связи с устранением этим фондом недостатков в порядке представления информации об операциях с ИПЧ "Имущество".

● Минскоблгосимущество приняло решение "О преобразовании предприятий, обслуживающих сельское хозяйство, в открытые акционерные общества".

● Минскоблгосимущество подготовило перечень из 29 предприятий республиканской собственности, представивших проекты преобразования в ОАО.

● Мингосимущество готовит семинар по подготовке кандидатов на право быть назначенными представителями государства в органах управления акционерных обществ и иных субъектов хозяйствования, акции (доли) которых принадлежат Республике Беларусь.

● Мингосимущество продолжает работу по формированию Перечня объектов коммунальной собственности, планируемых к приватизации в 1996 году.

Коммунальная собственность

5 января в Орше прошел первый в новом году аукцион по продаже объектов городской коммунальной собственности.

На одиннадцати предыдущих было продано 40 объектов торговли, общественного питания и бытового обслуживания, а также 5 помещений. В городской бюджет поступило более 3,5 млрд. рублей. Благодаря инвестициям новых собственников в Орше появились магазины, радующие клиентов уютным интерьером, обилием товаров и доступными ценами — "Мерком", "Эпсилон", "Вяселка", "Виктория", а также парикмахерская "Канон", пиццерия "Дока-пицца", кафе-бар "Гном".

Из десяти объектов, предложенных к продаже на двенадцатом аукционе, куплены кафе "Волна" и здание бывшего магазина. Новым хозяином здания стало АО "Минский лакокрасочный завод", уплатившее за него 48 млн. руб. Кафе "Волна" куплено местным предпринимателем за 26 млн. руб.

Аукцион подтвердил результаты опроса, проведенного среди

предпринимателей Орши в декабре минувшего года экспертами Международной финансовой корпорации (МФК). Предприниматели интересуются в основном сфера торговли. 85% опрошенных отметили, что готовы участвовать в аукционах, если на них будут выставляться привлекательные объекты, 75% предпринимателей предпочли бы купить объект в собственность, а не на правах аренды. Среди факторов, удерживающих предпринимателей от покупки на аукционе, 73% опрошенных назвали высокие стартовые цены, 36% — условие сохранения профиля объектов и количества рабочих мест, а также непривлекательное местонахождение и техническое состояние объектов.

Дополнительная информация по телефону: (02161) 216-81, а также в МФК — (0172) 39-49-59.

Количество предприятий коммунальной собственности, перерабатывающих с/х продукцию и обслуживающих сельское хозяйство, преобразованных в ОАО в 1995 году

Наименования области	Количество предприятий
Брестская	18
Витебская	13
Гродненская	28
Гомельская	10
Минская	68
Могилевская	38
г. Минск	4
Итого по республике	179

Ваши возможности больше, чем Вам кажется

Банк «Объединенный Капитал» осуществляет классический спектр банковских услуг

Открытие расчетных, депозитных, трастовых и др. счетов.

Все формы расчетов, применяемые в РБ, в т. ч. выдача чековых книжек и открытие аккредитивов.

Система управления счетом «банк-клиент» в режиме реального времени (по модемной связи).

Обеспечение клиента наличными денежными средствами и инкассация.

Срочные (до 40 мин.) платежи со счета клиента.

Плата по остаткам средств на счетах клиентов (18-60% годовых).

Кредитование по контокоррентному счету.

Тел. (0172) 337-757, 337-838. Факс 687-144.



ОБЪЕДИНЕННЫЙ КАПИТАЛ

Учредители: БЕЛАГРОПРОМБАНК, БЕЛБИЗНЕСБАНК, ПРИОРБАНК, АКБ ПОНСК

АКБ «Объединенный Капитал» бесплатно предоставляет консультации и обеспечивает клиентов нормативными актами по формам и порядку расчетов в РБ.

Через аукцион эффективнее

Впервые программа подписана раньше, чем начался год, и это дает надежду на прогресс. А факт ее подписания Президентом можно рассматривать как гарантию необходимости процесса приватизации.

Цель МФК в Беларуси — помочь формированию в стране класса средних собственников. Программа касается, в первую очередь, республиканской собственности и для властей города носит рекомендательный характер. Местные органы сами вырабатывают городские программы приватизации и перечни соответствующих объектов. И здесь стоит напомнить несколько принципов, по которым шла и идет приватизация в городах.

Прежде всего, следует подчеркнуть, что основным

способом малой приватизации остается аукцион. Впервые, именно он наилучшим образом обеспечивает гласность, справедливость и законность, о которых не раз говорил Президент и о которых сказано в программе. Во-вторых, именно при продаже с аукциона обеспечивается наибольшая эффективность работы предприятия, потому что собственник, вложивший свои средства, прилагает все усилия к тому, чтобы получить от этого максимальную отдачу. Наконец, именно аук-

цион означает прямое инвестирование значительных средств в предприятия.

Основным способом разгосударствления в республиканской программе названо акционирование. Учитывая, что большая часть акций будет продана за чеки "Имущество", нельзя ожидать значительного притока финансовых средств в акционизируемые предприятия. При этом люди, приобретающие акции, рассчитывают на получение по ним дивидендов. Оправданы ли будут их ожидания в условиях стоящей на коленях экономики? Насколько реальной будет стоимость тех или иных акций в условиях нашего неразвитого рынка ценных бумаг? Раздробление пакетов акций между многими

владельцами, распределение акций среди членов трудовых коллективов ведет к размыванию понятия, кто же является хозяином акционизируемого предприятия. Нерешенной остается и проблема эффективного руководства.

Стоит ли переносить все проблемы, связанные с акционированием, на уровень городской коммунальной собственности, где масштаб предприятий меньше и недостатки рискуют проявиться в большей степени? Мы думаем, что нет.

Конъюнктура и цены

Товары легкой промышленности, розница

Накануне Нового года предприятия легкой промышленности не стали дарить своим потребителям неприятности в виде повышения цен. Впрочем, такая акция была бы вполне бесполезной: перед праздниками население расходовало деньги в основном на продукты питания, в качестве же подарка отечественные носки и рубашки едва ли могли доставить кому-нибудь радость. Стоит отметить также сокращение выбора вещей из бумажных тканей, что всегда было верным признаком их скорого подорожания.

Динамика цен в госторговле г. Минска

Наименование товара	Розничные цены в тыс. руб. (в USD)			Изменение цен в %	
	19.01.95 г.	13.12.95 г.	10.01.96 г.	10.01.96 г. к 13.12.95 г.	10.01.96 г. к 19.01.95 г.
Костюм мужской п/ш	140-374 (35)	504,3-779,2 (67,7)	504,3-779,2 (67,7)	0	108,3
Куртка муж. из смесовой ткани	84-119 (11,3)	283,5-532 (46,3)	283,5-532 (46,3)	0	347
Брюки муж. п/ш	27,3-55,9 (5,3)	168-390 (33,9)	168-390 (33,9)	0	514
Сорочка муж.	29,9-45 (4,2)	84-126 (10,96)	84-126 (10,96)	0	180
Плащ женский	—	309,4-465 (40,4)	309,4-465 (40,4)	0	—
Пальто жен. из смес. ткани	—	490-709	490-709	0	—
Пальто жен. утепл. из смес. ткани	—	406 (35,3)	360-406 (35,3)	0	—
Пальто жен. зимн. иск. ворот.	—	420-740 (64,35)	420-740 (64,35)	0	—
Пальто жен. зимн. нат. ворот.	—	1.800 (156,5)	1.911 (166,2)	6	—
Куртка дет. болон.	65 (6,2)	108,8-323,4 (28,1)	108,8-323,4 (28,1)	0	232
Костюм школьн. мальч.	42,3	234,1-260 (22,6)	234,1-260 (22,6)	0	484
Платье школьное дев.	—	89,1-109 (9,5)	89,1-109 (9,5)	0	—
Джемпер муж. п/ш	52,5 (5)	68,7-203 (17,65)	68,7-203 (17,65)	0	159
Джемпер жен. п/ш	52,5 (5)	63,9-203 (17,65)	63,9-203 (17,65)	0	157
Джемпер дет. п/ш	17,7 (1,6)	62,3-83 (7,2)	62,3-83 (7,2)	0	249
Костюм спорт. муж.	58,9 (5,6)	168,5-255 (22,2)	283 (24,6)	11	380-10
Костюм спорт. дет.	44,09-50,7	82,9-151,7 (13,2)	142-168,5 (14,7)	11	232
Носки муж. х/б	5,41	8,6-11 (0,96)	8,6-11 (0,96)	0	103
Носки муж. синт.	3,93	8,9-14,1 (1,23)	7,3-14,1 (1,23)	0	259
Колготки жен. синт.	3,12-4,1 (0,39)	6,6-15,3 (1,3)	6,6-15,3 (1,3)	0	203
Колготки жен. п/ш	8,5	19,9-26,3 (2,3)	19,9-26,3 (2,3)	0	166
Колготки дет. х/б	5-7 (0,7)	16,5-24,1 (2,09)	15,6-24,7 (2,09)	0	236
Носки дет. х/б	1,132-1,881	5,5-7,4 (6,4)	5,1-7,4 (6,4)	0	263
Носки дет. синт.	2,47	5,5-6,0 (0,52)	5,5-6,0 (0,52)	0	143
Простыня х/б, лен	18,2-22,4	57,1-122 (10,6)	64-122 (10,6)	0	358
Пододульник х/б, лен	37,2-44,2	116-181 (15,7)	131,8-181 (15,7)	0	309
Наволочка х/б, лен	7,9-11,8	20-50 (4,35)	26-41,8 (4,35)	0	254
Комплект пост. белья 3-предм.	74,1-122,9 (9,8)	281 (24,9)	179-280,5 (24,9)	0	128
Туфли женские мод.	46,2-82 (7,8)	182-247 (26)	182-247 (26)	0	201
Туфли женские повседневные	25-32,4 (3,1)	104-156 (13,6)	104-156 (13,6)	0	382
Полубот. муж.	87-128,7 (12,3)	350,0-383 (33,3)	195-383 (33,3)	0	198
Сапоги жен. д/с	—	416-494 (42,96)	416-494 (42,96)	0	—
Сапоги женские зимние	—	294-750 (65,2)	294-750 (65,2)	0	—
Туфли детские	18,2-29,1	79,3-104 (9,0)	79,3-104 (9,0)	0	257
Туфли дев.	28	117-136,5 (11,87)	117-136,5 (11,87)	0	386

MONALD METALS продаем металлопродукцию

СТАЛЬ ЛИСТОВУЮ
ЖЕСТЬ ОЦИНКОВАННУЮ
УГОЛОК РАВНОПОЛОЧНЫЙ
БАЛКИ, ШВЕЛЛЕРЫ
ПЕРИОД. ПРОФИЛЬ (АРМАТУРНАЯ СТАЛЬ)
КАТАНКУ, КВАДРАТ, КРУГ, ПОЛОСУ
СОРТОВУЮ КОНСТРУКЦИОННУЮ СТАЛЬ
ТРУБЫ
ШПУНТ ЛАРСЕНА
ПРОСЕЧНО-ВЫТЯЖНОЙ ЛИСТ

MONALD
METALS



Рига, ул. Лубанас, 84/86.
Тел.: 013 7138862, 013 7139208.
Факс 013 7112556.



Цветные металлы:

В Лондоне дешевле, чем в Москве

С середины декабря 1995 г. ситуация на Лондонской бирже металлов (LME) складывалась под влиянием двух основных факторов. С одной стороны, после сообщений центробанков ведущих стран Западной Европы о снижении основных банковских ставок возникли ожидания экономического оживления на старом континенте и, как следствие, роста спроса на цветные металлы. С другой стороны, в конце прошлого года на LME произошло значительное (на 25 тыс. тонн) увеличение запасов меди, одного из базовых биржевых товаров. Причем рост товарных запасов продолжался практически до самых рождественских каникул.

В результате после краткосрочного рывка цен сначала вверх, а затем вниз к новому году на рынке меди установилось равновесие. Интересным и пока не объясненным аналитиками феноменом явилось резкое (до 200-280 USD) расхождение цен на наличную медь и на трехмесячные фьючерсные контракты — в пользу первых.

Поскольку такие "ножницы" противоречат общему экономическому прогнозу, специалисты считают столь резкое удешевление фьючерсов следствием биржевой игры на понижение. Результатом такой стратегии "медведей" в новом году является дальнейшее наращивание предложения наличной меди, так как продавцы опасаются, что их товар может обесцениться. В ближайшей перспективе (3-4 недели) ожидается дальнейшее увеличение биржевых запасов и неизбежное при резком увеличении предложения падение цен (до 2.500 USD). После этого дождность операций с медью резко сократится и, соответственно, уменьшится предложение.

Через два месяца ценовую ситуацию на мировом рынке будут определять поставки меди по фьючерсным контрактам, заключенным в середине декабря прошлого года. Напомним, что тогда тонна меди по трехмесячным фьючерсам стоила от 2.706 до 2.770 USD.

Однако следует сказать, что, несмотря на весь динамизм этих событий, уровень цены на медь в декабре 1995 г. составил около 97% относительно начала года. Таким образом, при довольно резких колебаниях в отдельные периоды цена меди за прошлый год практически не изменилась. Остатся на прежнем уровне (100,24%) и цена на олово. Незначительно (на 6,44%) подорожал свинец. Стоимость всех остальных базовых цветных металлов плавно, но неумолимо снижалась: алюминий подешевел на 22%, никель — на 19%, цинк — на 12%.

На биржевом рынке России цену диктовали издержки производителей цветных металлов, так как в стратегическом плане роста спроса со стороны stagnирующей промышленности не произошло.

С сентября 1995 г. цены на основные промышленные сплавы цветных металлов (латунь и бронзу), а также на никель поднялись в среднем на 10-14%. Что касается базовых металлов, то цена меди практически осталась на прежнем уровне (рост 101,04%), а алюминий и цинк даже подешевели на 5%, что, очевидно, определяется конъюнк-

турой мирового рынка, так как потребителям из СНГ эти цены недоступны.

Только медь была на 7,85% дешевле в Лондоне, чем в Москве. Остальные основные цветные металлы сейчас уже выгоднее покупать на LME, так как там они на 10-45% дешевле, чем на рынках СНГ.

По причине дороговизны сырья многие переработчики цветных металлов на территории бывшего СССР были вынуждены останавливать производство. Похоже, что предел роста цен на эту группу товаров, скоро будет достигнут ввиду истощения платежеспособного спроса потребителей.

Так как спад производства на предприятиях машиностроения и металлообработки Беларуси — основных потребителей металлов в республике — продолжался в прошлом году неослабевающими темпами (-22,7%), приблизительно в этой же пропорции сократился спрос и на цветное сырье. Это вызвало падение темпов прироста цен во второй половине года, и превышение стоимости основных цветных металлов в Беларуси относительно России уменьшилось до 10-25%.

Спрос в основном существовал на редкоземельные металлы, приобретаемые с целью последующей реализации за границей.

Что касается западных инвесторов, то, судя по рвению, с которым они стараются получить влияние на добычу горнорудного сырья и производство цветных металлов на территории бывшего СССР, наступление экономического подъема в крупнейших государствах ЕС практически неизбежно.

Так, Московский народный банк (Лондон) намерен финансировать создаваемую на Урале финансово-промышленную компанию по производству титана, основой которой, как предполагается, будет АО "Верхнесалдинское металлургическое производственное объединение" (г. Верхняя Салда) — крупнейший в стране производитель титанового проката. Предполагается, что после создания компании лондонский банк предоставит АО кредиты на реконструкцию производства, объем которых на 1996 г. оценивается в 165 млн. USD.

Правительство Норвегии уже выделило более 42 млн. USD (из 236 необходимых) на реконструкцию металлургического комбината "Печенганикель", входящего в состав РАО "Норильский никель".

Норвежская же компания Hydro Aluminium, входящая в концерн Norsk Hydro, надеется

принять участие в реконструкции крупнейшего производителя алюминия в России АО "Братский алюминиевый завод" (БРАЗ, Иркутская обл. РФ).

Предполагается, что передача БРАЗу всего пакета технологий по совершенствованию процесса плавки алюминия займет около 10 лет. По оценкам норвежской стороны, ее предложения не требуют коренного изменения всего технологического процесса и стоимость работ по проекту гораздо меньше 300-400 млн. USD, требуемых на полную реконструкцию БААЗа.

В результате ежегодный выпуск первичного алюминия может возрасти почти до 1 млн. тонн. В 1996 г. Hydro Aluminium планирует закупить в России и других странах СНГ на условиях толлинга до 150 тыс. тонн алюминия.

Участие западных компаний в производстве цветных металлов на территории Казахстана носит несколько иной характер. В 1995 г. правительство этой республики передало в управление иностранным фирмам около десятка горных и метал-

лургических предприятий. Управляющие компании, которым передаются контрольные пакеты акций, должны увеличить объем производимой продукции, погасить задолженность предприятий и выплатить зарплату коллективам, остающимся собственниками 10-20% акций.

Например, Павлодарский алюминиевый завод перешел в управление британской White Swan Ltd сроком на 5 лет. На этот же срок передано германской компании Samsung Deutschland, АО "Джезказганцветмет", один из крупнейших производителей цветных металлов в Казахстане.

Зарегистрированная на Кипре офшорная компания Dalex Trading Ltd уже имеет в управлении Восточно-Казахстанский медно-химический комбинат и предпринимает усилия по получению прав на управление Иртышским полиметаллическим комбинатом, специализирующимся на производстве свинцового, цинкового и медного концентратов.

Так как продукция большинства предприятий цветной металлургии Содружества становится недоступной отечественным потребителям, они в большинстве своем переориентируются на рынки дальнего зарубежья, а для снижения издержек переходят на давальческое сырье.

Александр АЛЕСИН.

Цены предложения цветных металлов на биржах Москвы по состоянию на 18.12.95 г.

Наименование товара	Ед. изм.	Цена за ед. в USD
Алюминий А0 в чушках (Таджикистан)	тонна	1.770,00
Алюминий А5 в чушках (Таджикистан)	тонна	1.770,00
Алюминий А6 в чушках (Таджикистан)	тонна	1.770,00
Алюминий А7 в чушках (Красноярск) (2)	тонна	2.074,00
Алюминий АК12М2 в чушках (Запорожье)	тонна	1.980,00
Алюминий АК5М2 в чушках (Балашиха)	тонна	1.420,00
Алюминий АК7 в чушках (Колум. з-д тяж. ст-в)	тонна	1.530,00
Алюминий АК9 в чушках (Колум. з-д тяж. ст-в)	тонна	1.650,00
Алюминий АМГ5 в чушках (Ступино)	тонна	1.130,00
Аноды кадмиевые КД0	кг	5.024,00
Баббит Б16 в чушках, ГОСТ 1320-74, пакет 1,5 т	тонна	4.320,00
Бронза БРА4ЖЗМЦ в чушках	тонна	1.450,00
Бронза БРА9ЖЗ в чушках	тонна	1.900,00
Бронза ОЦС-565 в чушках	тонна	1.850,00
Висмут ВИ-1	кг	15,00
Вольфрам, штапики (на базе шпита)	тонна	7.650,00
Катанка медная МКЛПС, d=8 мм (ЭЛКАТ)	тонна	3.180,00
Латунь, прутки ЛС-59-1, d=6-100 мм	тонна	2.730,00
Магний МГ-95 в чушках, раскиссерв.	тонна	5.100,00
Медь катод МОК (Верхняя Пышма)	тонна	2.630,00
Медь М1 в вайербарсах	тонна	2.000,00
Молибден, проволока, в бухтах, d=3 мм, 99,97%	тонна	16,00
Никель Н1 (Норильск)	тонна	8.030,00
Никобий НБ 1 в слитках 99,9, ГОСТ 18385	тонна	45.000,00
Нихром МХ20Н80, Х15Н60, d=0,1-1,0 мм	тонна	24,00
Олово О1ПЧ (Новосибирск)	тонна	9.800,00
Свинец С1 в чушках (Усть-Каменогорск)	тонна	840,00
Силиций АК12Ч в чушках (завод)	тонна	2.200,00
Сплав ВДС пресс. (90% вольфрам, 10% медь)	тонна	6,00
Сплав магния МЦР1НЗ в чушках	тонна	3.680,00
Сплав медно-бериллиевый (Ве=4-5%) в чушках	тонна	15.000,00
Сплав МНЦ (Cu=70%, Ni=15%, Zn=15%)	тонна	1.630,00
Сурьма (Sn=98,8%) в чушках по 16 кг (Ирраз)	тонна	8,64
Таллий ТЛ-0	тонна	100,00
Таллий ТЛ-1	тонна	90,00
Титан ВТ 1-00, прутки, d=130 мм	тонна	17,00
Титан, круг в ассортименте, ОТ4-1	тонна	2.000,00
Титан, лист ОТ4-1 16х1200х2500 мм	тонна	2.000,00
Фольга алюмин. лиц. в ассорт., толщ. 0,06-0,2, ГОСТ 745-79	тонна	4.970,00
Фольга медная 40МК, шир. 230 мм	тонна	3,46
Цинк Ц0А в чушках (Челябинск)	тонна	1.320,00
Цинк Ц1, (99,96) плиты 400х600х200 мм	тонна	980,00
Цирконий З-110, 98,7%, ниобий — 1,1% (март), ТУ 05-166-83	тонна	61,00

Динамика цен* на базовые цветные металлы на Лондонской бирже (LME) за 1995 г.

Наименование товара	январь	февраль	март	апрель	май	июнь	июль	август	сентябрь	октябрь	ноябрь	декабрь**	1995 г. декабрь в % к январю
Алюминий	2.114	2.149	1.796	1.801	1.808	1.772,5	1.932,5	1.859	1.754,5	1.642	1.653,5	1.655,8	78
Медь	2.998	3.044,5	2.957	2.772	2.859	3.024,5	3.179	2.991,5	2.848	2.807,5	2.988	2.911	97,1
Свинец	660	687	585	602	608	619	633,5	618	580	690,5	753,5	702,5	106,44
Никель	10.010	10.085	7.540	6.985	7.530	8.152,5	8.725	8.860	8.270	8.285	8.350	8.112,5	81,04
Цинк	1.140	1.195	1.013	1.066	1.028	1.005,5	1.047	1.005,5	967,5	966,5	1.030,5	1.012,5	88,82
Олово	6.260	6.455	5.655	5.945	6.080	6.797,5	6.425	7.017,5	6.255	6.180	6.395	6.275	100,24

* USD / тонна.
** На 18 декабря.

В поисках потерянных стимулов

Промышленность

1995 год был безрадостным для белорусских экспортеров, отметил на пресс-конференции в Белорусской научно-промышленной ассоциации Евгений СЕЛИВОНЧИК, заместитель генерального директора ПО "БелавтоМАЗ". Поэтому правительство теперь активно изучает предложения директора по стимулированию экспорта.

Комментируя спад объемов экспорта в натуральном выражении, генеральный директор БНПА Н. Стрельцов признал, что заинтересованность в росте экспорта практически потеряна, а ситуация, когда контрактная цена не покрывает затрат, стала массовой.

В минувшем году, несмотря на положительное saldo внешнеторгового оборота с дальним зарубежьем, экспортеры много потеряли из-за постоянства курса BRB к USD и роста себестоимости продукции в долларовом выражении. Например, МАЗ, который в начале 1995 года усилил позиции на рынках Латинской Америки (даже опередив "Мерседес") и расширил дилерскую сеть, мог бы мотивировать повышение цен за год на 5-10%, и то лишь в случае модернизации грузовиков. Но рост себестоимости в 1,5-2 раза привел к катастрофическим потерям традиционных и новых рынков.

В итоге динамика продаж ПО "БелавтоМАЗ" характеризуется уверенным подъемом до июня 1995 года и резким спадом к концу года из-за невозможности обуздать рост затрат. Цена самосвала выросла до 30 тыс. USD, что сопоставимо с ценами мирового рынка на более современную продукцию западных фирм. Особый пункт — затраты на транспортировку продукции, которые превзошли, по мнению г-на Селивончика, разумные пределы: например, доставка одного "МАЗа" из Минска в порт Хасан (Приморье) по железной дороге стоит до 3 тыс. USD.

Сейчас вновь вырос удельный вес бартера с Россией (за счет него экспортеры пытаются обеспечить производство сырьем и материалами). Как следствие, продолжается экспорт из РФ продукции белорусского машиностроения по низким ценам в Китай и другие страны Азии.

К "МАЗам" предъявляются требования международных стандартов (особенно по двигателям). Их достижение уже невозможно без кооперации с западными компаниями. Г-н Селивончик возлагает

надежды на проект по выпуску дизелей с американскими "Детройт дизель" и "Навистар". Чтобы подобные проекты имели успех, он считает необходимой отмену налогообложения средств иностранных инвесторов, направляемых в развитие производства.

Для выхода из критической ситуации Е. Селивончик предлагает: введение специального курса навалюты для экспортеров, который был бы близок к реальному рыночному значению, отмену НДС и таможенных пошлин на экспорт, а также на ввоз комплектующих и сырья. Предлагается использовать механизмы Таможенного союза для контроля за реэкспортом белорусских товаров из РФ, создать специальный банк для кредитования экспорта, реализовывать продукцию на условиях лизинга (прежде всего автомобили и тракторы).

Эти шаги, а также предложения директора, обобщенные в письме Минпрома Кабинету министров (см. "Экспортеры хотят льгот"), создали бы благоприятные условия для экспортеров. Промышленники надеются, что они будут приняты правительством, несмотря на упреки в односторонности и попытки противопоставить экспортеры остальным субъектам хозяйствования.

Андрей ПОТРЕБИН.

Экспортеры хотят льгот

Министерство промышленности РБ в соответствии с поручением КМ по подготовке предложений по стимулированию экспорта направило в Кабинет министров письмо (№ 12/6733 от 30 декабря 1995 г.), в котором учтены мнения руководителей 12 крупнейших предприятий-экспортеров РБ (МТЗ, БМЗ, ПО "БелавтоМАЗ", "Интеграл", "Атлант" и других). "БР" публикует его основные положения.

Предполагаемое постановление КМ должно... способствовать расширению экспорта, рационализации импорта и привлечению в промышленность иностранных инвестиций. ...Целесообразно для однозначного толкования... четко детерминировать понятия "экспорт", "импорт", "иностранные инвестиции", в том числе в условиях единого таможенного пространства, а также ввести понятие "субэкспортер".

Срочно необходимы следующие меры:

1. В кредитно-денежной политике:

- авалирование Нацбанком РБ гарантий отраслевых банков или выдача гарантий Нацбанком РБ предприятиям-экспортерам для пополнения оборотных средств в процессе выполнения экспортных контрактов;
- выдача разрешений экспортерам на открытие декларированных счетов в банках иностранных государств с целью облегчения получения кредитных линий для республики. В качестве первого шага предоставить это право предприятиям по перечню Минпрома РБ;
- отказ от искусственного сдерживания курса BRB, при-

водящего к усилению импорта и разрушающего средние и долгосрочные сделки...

- разрешение экспортерам взаиморасчетов с национальными предприятиями-поставщиками в твердой валюте с распространением на них определения "субэкспортер";

- разрешение на пополнение оборотных средств за счет прибыли, образующейся вследствие изменения валютного курса с момента отгрузки продукции до момента получения выручки.

2. В налоговой политике:

- отмена 10-процентного налога на бартерные операции;
- освобождение от НДС и ввозных таможенных пошлин импортного оборудования, закупаемого в счет кредитов под гарантии правительства;
- отмена НДС на импортируемое сырье, материалы, комплектующие и оборудование (по перечню Минпрома);

3. В таможенной политике:

- отмена таможенных пошлин или снижение их ставки на импортируемое сырье, материалы, комплектующие, оборудование (по перечню Минпрома);
- создание отдельного пограничного таможенного терминала для национальных товаров-

производителей;

- организация работы пунктов таможенного оформления на железной дороге в выходные дни;
- четкое определение перечня документов, представляемых экспортерами таможенным органам;
- таможенное оформление экспортных грузов любых экспортеров лишь при наличии сертификата происхождения, выданного исключительно предприятиями — изготовителями экспортной продукции;
- выдача долговременного сертификата происхождения товара, действительного для многократных отправок продукции в течение установленного срока.

4. В продвижении белорусских товаров на зарубежные рынки:

- освобождение от налогообложения на срок до 5 лет дивидендов, получаемых предприятиями от деятельности подразделений экспортной сбытовой сети и направляемых на ее расширение и модернизацию;
- отнесение на себестоимость продукции затрат на работы по агентским и дистрибуторским соглашениям, в том числе затрат на рекламу;
- разрешение с согласия Минпрома РБ на внесение белорусскими субъектами хозяйствования денежных и имущественных вкладов в УФ зарубежных предприятий, занимающихся продажей, техническим и гарантийным обслуживанием продукции белорусских экспортеров.

Рынок финансовых услуг

Данные на 12.01.96 г.

Рынок банковских услуг

Депозиты (в СКВ)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма (USD)
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 547-342	юр. лица	от 17	от 18	от 19	от 20	от 21	24	30.000

Депозиты (в рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки				До востребования	Миним. сумма
		1 мес.	3 мес.	6 мес.	12 мес.		
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	юр. лица	55	57	70	85	30	до 50 млн. 50-500 млн.

Депозиты (в российских рублях)

Наименование банка		Годовые процентные ставки						Миним. сумма
		1 мес.	2 мес.	3 мес.	6 мес.	9 мес.	12 мес.	
АКБ "Олимп", т. 547-342	юр. лица	45	—	—	—	—	—	100 млн.

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэконом- банк, т. 200-062	от 10 млн.	по договоренности											
Минская гор. дирекция АКБ "Белбизнесбанк", т. 271-960, 768-347	200-400 млн. св. 400 млн.	50	55	60	65	70	65	60	—				
		дог.											
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	от 50 млн.	55	55	60	60	65							

Финансовый лизинг

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687-375, 687-144	Оборудование, здания	BRB	до 12 мес.	90-100	до 60.000 USD

Рынок внебанковских услуг

Наличная валюта за б/н BRB. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по копии п/п	СП "S.L."	231-067, 267-459	оплата до 17.00
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по копии п/п	организация	651-718, 699-882	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	сегодня на завтра	по дог.	организация	562-819, 560-520	постоянно

Безналичная валюта за безналичный BRB

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801	11.535	11.700	от 2.000 USD	день в день	по дог.
ООО "Финвэй", т. 334-215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.
ЕАТС, т. 520-785, (8-0172) 102-072	МББ+4%	МББ+1,7%	любая	день зачисления на счет	по дог.

Наличная валюта за безналичный RUR

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 519-406, 523-844	—	по дог.	от 1.000 USD	1-2 дня	1-2 дня после конвертации

Наличная валюта за б/н BRB. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	любое	от 300 USD	день в день	по поступлению денег на счет	организация	651-718, 699-882	—
USD	по дог.	любое	от 3.000 USD	день в день	по дог.	СП "S.L."	231-067, 267-459	лицензия НБ
USD	МББ +5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия № 26)	395-629, 395-914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IG"	334-062	постоянно
USD	МББ +4,5%	по дог.	любая	день в день, сегодня на завтра	по факту зачисления	EATC	520-785, (8-0172) 102-072	снижение курса по дог.
USD	по дог.	любое	от 1.000 USD	сегодня на завтра	по дог.	организация	562-819, 560-520	постоянно

Трастовые договоры

Наименование		Годовые процентные ставки (мес.)												Миним. сумма
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	
Трастовая компания "Скай", т. 337-453	физ. лица	7%	исходя из последующего состояния финансового рынка РБ											неогранич.
		36	36	37	37	38	39	39	40	40	41	42	43	USD неогранич.

* 84% годовых.

Консультации по конвертации безналичных RUR в безналичные USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 519-406, 523-844	—	по дог.	от 1.000 USD	1-2 дня	по поступлению денег на счет

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты). Б/н USD за б/н RUR и BRB

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
ФГ "Приоритет", т. 358-332, 358-801, 358-812	RUR/BRB	2,7	—	любая	до 1 дня по копии п/п	—
(0232) 531-168, 558-818	KRB/BRB	0,064	0,068	по дог.	до 1 дня по поступлению денег на счет	—
	UZS/BRB	110	145	по дог.	по дог.	—
	KTT/BRB	180	200	по дог.	по дог.	—
ФГ "Континент", т. 519-406, 523-844	RUR/BRB	по договоренности	любая	1-2 банк. дня по поступлению денег на счет	постоянно	—
ООО "Финвэй", т. 334-215	RUR/BRB	по договоренности	любая	по дог.	по дог.	—

* Возможны операции с TUN.

Размещение свободных денежных средств

Наименование	Номинал	Процентные ставки (календ. дни)											
		5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360		
Финансовая группа "Скай" т. 334.653, 330.931	неогр.	30-60	40-70	50-80	60-90	по договоренности							

Налоговое планирование

Наименование	Вид услуги	Примечание
US Travel Company, т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	Снижение налогов путем использования оффшорных компаний и их счетов	Консультации бесплатно

Транзакции СКВ

Наименование	Валюта	Б/н.—нал.	Нал.—б/н.	Сроки	Спецсчет—текущий счет
EATC, т. 520-785, (8-0172) 102-072	USD	3%	1%	в день зачисления	1%

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
ЗАО "ЕТК", т. ф. 520-785, т. (8-0172) 102-072	законные способы получения наличных USD	любая	0-4,5%
ООО "Патт и партнеры", т. 661-311, (8-0172) 101-149	пункт компьютерной связи для клиентов RIETUMU BANKA (г. Рига)	любая	по договоренности

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Banka, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150 USD
	твердые валюты	банки первой категории	Америка (более 15 стран)	от 500 до 1.000 USD
	злотые, USD	ABN AMRO (Polska) S.A.	Польша	от 400 USD
	твердые валюты	Bank Leumi	Израиль	700 USD
US Travel Company, т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	Мультивалютный	Rietumu Banka	Латвия, США, Швейцария, Дания	от 150 USD
	Твердые валюты	банки первой категории		от 850 USD

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Скай", т. 520-927, ф. 337-827	США: штаты Делавэр, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125 USD	от 1.300 USD
	более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судостроительные, банковские компании	от 500 USD	от 1.655 USD
US Travel Company, т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	все оффшорные юрисдикции	торговые, страховые, трастовые, финансовые компании и банки, готовые или под заказ	от 125 USD	от 1.400 USD
ООО "Правовые услуги", т. (8-0172) 768-678	США и другие юрисдикции	под заказ	от 150 USD	от 1.050 USD

Фондовый рынок. Покупка-продажа ИПЧ "Имущество"

Наименование	Покупка	Пакет	Продажа	Пакет
ИФК "Борисфен", т. (02161) 42-862	—	—	1.600 руб. за 1 чек	от 10.000 и более

Семинары, презентации

Наименование	Тематика	Сроки проведения	Участие	Примечания
US Travel Company, ООО "Патт и партнеры", т. 661-311, 769-159, (8-0172) 101-149	Оффшор: компании США, Ирландии; белорусское законодательство	г. Минск, 5-6 февраля	350.000 руб.	Заявки принимаются до 2 февраля

Обозрение подготовлено Агентством Гревцова.

Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по тел./факсу: (0172) 621-617, представительство в г. Гомеле — (0232) 563-018.



N	ТОРГОВАЯ МАРКА	ПРОЦЕССОР	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР	VRAM	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА USD	Гар.	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
КОМПЬЮТЕРЫ APPLE MACINTOSH												
365	Macintosh LC475	Motrola 68040LC/50	4	250	3.5	14" RGB	512	monitor, клавиатура, сь, звук	1123	12	BELSTARLETT	396548/390034
366	Power Macintosh 7500	PowerPC 601/100	8	500	3.5		2	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереослух	2706	12	BELSTARLETT	396548/390034
367	Power Macintosh 8100	PowerPC 601/100	8	700	3.5		2(4)	Ethernet, звук, SCSI-2	2909	12	BELSTARLETT	396548/390034
368	Power Macintosh 8500	PowerPC 601/120	16	2	3.5		2	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереослух	4995	12	BELSTARLETT	396548/390034
369	Power Computing	PowerPC 601/120	8	1	3.5		2	CD, Ethernet	2603	12	АЛГОРИТМ	(0152) 473636
370	Power Computing	PowerPC 601/120	8	540	3.5		2	Ethernet, Claris Works	1870	12	АЛГОРИТМ	(0152) 473636
371	Power Macintosh 6100/66	PowerPC 601/66	8	500	3.5		1	CD, Ethernet, звук	1909	12	BELSTARLETT	396548/390034
372	Power Macintosh 7200	PowerPC 601/75	8	500	3.5		1	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереослух	1775	12	BELSTARLETT	396548/390034
373	Power Macintosh 7100/80	PowerPC 601/80	8	700	3.5		1	CD, Ethernet, звук	2123	12	BELSTARLETT	396548/390034
374	Macintosh LC 6200/75	PowerPC 603/75	8	500	3.5		1	15" monitor, CD, стереослух	2600	12	BELSTARLETT	396548/390034
375	Macintosh LC 5200/75	PowerPC 603/75	8	500	3.5	15"	1	15" Hiashi, астр. монитор, стереослух, CD, клавиатура	2600	12	BELSTARLETT	396548/390034
376	PowerWave 604/120	PowerPC 604/120	16	1	3.5		2	CD, Ethernet, PCI, SCSI	3410	12	АЛГОРИТМ	(0152) 473636
377	Power Macintosh 9500	PowerPC 604/120	16	1	3.5		2	CD, Ethernet, SCSI-2, 3 PCI, стереослух	4871	12	BELSTARLETT	396548/390034
378	PowerWave 604/132	PowerPC 604/132	16	1	3.5		2	CD, Ethernet, PCI, SCSI	3905	12	BELSTARLETT	(0152) 473636
379	PowerWave 604/150	PowerPC 604/150	16	1	3.5		2	CD, Ethernet, PCI, SCSI	4675	12	АЛГОРИТМ	(0152) 473636
КОМПЬЮТЕРЫ ТИПА NOTEBOOK												
379	Twirhead	486 SLC/25	4	120	3.5	Mono 8.4"		PCMCIA, DOS 6.2, 1.7Tg	1150	12	БЕЛАШ	327666
380	Canon NoteJet	486 SX/25	4	135	3.5	Mono 9.5"		Вспл.принтер 360x360dpi, PCMCIA 2, разн. ОЗУ до 8Mb	1650	12	БЕЛАШ	327666
381	GoldStar GN486	486 SX/33	4	170	3.5	Mono 9.5"		PCMCIA-III, Fax-Modem, охлад	1350	12	ЛИМЕНС	325412/326063
382	Toshiba T-1910	486 SX/33	4	200	3.5	Mono 9.5"		PCMCIA 2, win 3.1, trackball, 2kg, охлад	1400	12	БЕЛАШ	327666
383	OPTIMUS SA	486 SX/33	4	210	3.5	10.5" color	512	DSTN, PCMCIA, SOUND CARD, INT. SPEAKER, DCS 6.22, Win 3.1	1920	24	СЕМПИЛАН	372540/377321
384	GoldStar	486 SX/33	4	260	3.5	mono	1	Intel inside, trackball, DOS 6.22	1370	12	FALCON	344355/344470
385	Compaq 400CX	486 DX2/40	4	250	3.5	8.4" pas.	1	TFT	2650	12	НОВЫЙ БЕК	660122
386	OmniBook 600C 4/50	486 DX2/50	4	170	3.5	8.5"		охлажд.	2440	36	Евроконтат	496273/499137
387	Sharp 8650 II	486 DX2/50	4	200	3.5	TFT 8.4"		охлажд.	2470	12	ТРИУМФ	661680/666335
388	Smart Book III	486 DX2/50	4	320	3.5	10.3" pas.		TFT	2420	12	НОВЫЙ БЕК	660122
389	Notebook	486 DX2/50	4	340	3.5	9.5" color		Dualscan, trackball, Fax/modem, PCMCIA II, охлад.	1780	12	Инженерное Дело	251558, 251544
390	IBM ThinkPad 701C	486 DX2/50	4	340	3.5	10.4" TFT		"Battery", SoundBlaster, охлад.	3599	36	Евроконтат	496273/499137
391	IBM, 701C	486 DX2/50	4	360	3.5	10.4" TFT		PCMCIA-III, Sound Blaster, зазв.	2995	12	ЛИМЕНС	325412/326063
392	IBM Think Pad 701C	486 DX2/50	4	380	3.5	Color 10.4"		PCMCIA III, sound card, speaker, I/m 14400	3250	12	БЕЛАШ	327666
393	DEC HiNote Ultra	486 DX2/50	4	340	3.5	color 9.5"		TFT LCD, PCMCIA, Sound System, Infrared port, NiMH на 6 час, Win 3.11, Lotus Organizer	4800	36	МИКРОМИР	783512
394	IBM Think Pad 701C	486 DX2/50	8	540	3.5	10.4" TFT	1	Охлажд., Butterfly, PCMCIA III, Ethernet	4206	36	COMTRIS	611211
395	PowerBook	486 DX2/66	4	210	3.5	9.5" mono	512	NiCd, DOS 6.22R, охлад	1544	36	АТТАШЕ СС	326463/323261
396	Notebook DTK DNB 486M	486 DX2/66	4	210	3.5	LCD 9.5"		Trackball, измен. конфиг.	1564	24	С.Б.И.	275955/274953
397	PowerBook	486 DX2/66	4	210	3.5	10.3" dual		NiMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, охлад.	2211	36	АТТАШЕ СС	326463/323261
398	PowerBook	486 DX2/66	4	210	3.5	9.5" act.	1	NiMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, охлад.	2582	36	АТТАШЕ СС	326463/323261
399	Acer 760i	486 DX2/66	4	250	3.5	9.5" mono	1024	Trackball, PCMCIA III, VLB Video, Dos/Windows	1530	12	Инженерное Дело	251558, 251544
400	KeyNote NB5D	486 DX2/66	4	520	3.5	10.3" DSTN		16bit, sVGA 1 Mb, NiMH, охлад.	1975	12	ТРИУМФ	661680/666335
401	JINCO Portable PC-5	486 DX2/66	4	540	3.5	Mono 9.5"		портативный, 6 ISA Slot, зазв.	2110	12	ЛИМЕНС	325412/326063
402	ULTRA TS30	486 DX2/66	4	540	3.5	TFT 9.5"		PCMCIA-III, Trackball, охлад.	2950	12	ЛИМЕНС	325412/326063
403	Notebook DTK DNB 486M	486 DX2/66	8	540	3.5	LCD 9.5"		Trackball, измен. конфиг.	1874	24	С.Б.И.	275955/274953
404	KEYNOTE Ultra	486 DX2/66	8	540	3.5	9.5" TFT		PCMCIA-III, Sound Blaster, охлад.	2990	12	ЛИМЕНС	325412/326063
405	TI TravelMate4000M	486 DX4/75	4	340	3.5	TFT 8.4"		sVGA 1Mb, NiMH, S 16bit, SCSI, охлад.	3300	12	ТРИУМФ	661680/666335
406	Toshiba T-2115CS	486 DX4/75	4	350	3.5	Color 10.4"		PCMCIA III, win 3.11, Claris, охлад.	2500	12	БЕЛАШ	327666
407	Satellite T2115 CSI	486 DX4/75	4	350	3.5	10.4" DSTN		Toshiba, NiMH, case, VLB, охлад.	2500	12	ТРИУМФ	661680/666335
408	Toshiba T-2155CDS	486 DX4/75	4	500	3.5	Color 10.4"		PCMCIA 2, win 3.1, SOUND CARD, CD-ROM, Compact Discs	3300	12	БЕЛАШ	327666
409	Satellite T2150 CDS	486 DX4/75	4	520	3.5	10.3" DSTN		Toshiba, NiMH, CD-ROM, VLB, S 16bit	3300	12	ТРИУМФ	661680/666335
410	Satellite T2155 CDS	486 DX4/75	4	520	3.5	10.3" DSTN		Toshiba, NiMH, CD-ROM, VLB, S 16bit	3300	12	ТРИУМФ	661680/666335
411	TI TravelMate4000M	486 DX4/75	4	525	3.5	TFT 10.4"		sVGA 1Mb, NiMH, S 16bit, SCSI, охлад.	3670	12	ТРИУМФ	661680/666335
412	Toshiba 2450CT	486 DX4/75	8	320	3.5	9.5" act.	1024	Account, PCMCIA III, VLB Video, SCSI, Dos/Windows, охлад.	3498	12	Инженерное Дело	251558, 251544
413	JETTA E2	486 DX4/75	8	340	3.5	10" Mono		PCMCIA-III, зазв.	1750	12	ЛИМЕНС	325412/326063
414	TwinHead	486 DX4/75	8	340	3.5	DSTN 10.4"		PCMCIA III, DOS/Win, Ethernet card, охлад.	2466	12	СЕРВЕР	333148
415	Notebook	486 DX4/75	8	340	3.5	9.5" color	1	Dual Scan, Sound Card 8 bit, Intel, Green, GoldStar, 2 кг, аэрум., охлад.	2750	12	ТАИР	292999
416	Unisys PW2 TP1	486 DX4/75	8	340	3.5	TFT 9.5"		16bit, NiMH, охлад	3390	12	ТРИУМФ	661680/666335
417	TI TravelMate4000M	486 DX4/75	8	340	3.5	TFT 8.4"		sVGA 1Mb, NiMH, S 16bit, SCSI, охлад.	3780	12	ТРИУМФ	661680/666335
418	DEC HiNote Ultra	486 DX4/75	8	340	3.5	color 9.5"		TFT LCD, PCMCIA, Sound System, Infrared port, NiMH на 6 час, Win 3.11, Lotus Organizer	5300	36	МИКРОМИР	783512
419	COMPAQ Contura 420C	486 DX4/75	8	420	3.5	10.4" CSTN	1	RAM до 32Mb, 8Kb, NiMH батарея, PCMCIA III, 19mm trackball, DOS 6.2, Windows 3.1	3469	36	Compt Systems	212311/215351
420	Compaq Contura 420C	486 DX4/75	8	420	3.5	10.4" Color		CSTN	3473	36	BelABM	347972/348105
421	Toshiba T-2155CS	486 DX4/75	8	520	3.5	10.4" DS	1024	Account, PCMCIA III, VLB Video, встроенн. блок питан., Dos/Windows, охлад.	2799	12	Инженерное Дело	251558, 251544
422	Toshiba T-2155CS	486 DX4/75	8	520	3.5	Color 10.4"		PCMCIA III, win 3.11, Claris, охлад.	3000	12	БЕЛАШ	327666
423	DTK	486 DX4/75	8	520	3.5	TFT 9.5"		S 16bit, NiMH, охлад	3260	12	ТРИУМФ	661680/666335
424	WinBook XP AMI-4i	486 DX4/75	8	540	3.5	10.3" DSTN		sVGA 1Mb, F/m, NiMH, Sound, охлад.	2850	12	ТРИУМФ	661680/666335
425	AT&T Globalist 200Si	486 DX4/75	8	540	3.5	TFT 10.4"		16bit, sVGA 1 Mb, NiMH, охлад.	3690	12	ТРИУМФ	661680/666335
426	NEC Versa 2000Ci	486 DX4/75	8	540	3.5	TFT 9.5"		Japan, F/m, I-on, охлад.	3585	36	Евроконтат	496273/499137
427	OmniBook 4000CT 4/75	486 DX4/100	8	810	3.5	10.4" TFT		16bit, sVGA 1 Mb, NiMH, case, охлад.	3550	12	ТРИУМФ	661680/666335
428	EzBook MegaPro	486 DX4/100	8	420	3.5	TFT 9.5"		16bit, NiMH, баг, охлад.	3980	12	ТРИУМФ	661680/666335
429	Compaq	486 DX4/100	8	540	3.5	TFT 10.2"		16bit, NiMH, баг, охлад.	4030	36	Compt Systems	212311/215351
430	COMPAQ Contura 430C	486 DX4/100	8	720	3.5	10.4" CSTN	1	RAM до 32Mb, 8Kb, NiMH батарея, PCMCIA III, 19mm trackball, DOS 6.2, Windows 3.1	5024	36	Compt Systems	212311/215351
431	Compaq Contura 430C	486 DX4/100	8	720	3.5	10.4" Color		TFT	4230	12	СЕРВЕР	333148
432	TwinHead	486 DX4/100	12	510	3.5	TFT 9.5"	1	PCMCIA III, sound, DOS/Win, Ethernet card, F/m, охлад.	2854	36	АТТАШЕ СС	326463/323261
433	PowerBook	P/75	8	210	3.5	10.4" dual	1	NiMH, DOS 6.22R, WWG 3.11R, sound	4245	12	GREEN LINE	239450
434	DELL Latitude XPI	P/75	8	420	3.5	10.4" STN	1					

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ТАР. (тыс. руб.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
16. ПЛАТЫ И МОСХЕМЫ (КОМПЬЮТЕРЫ)					
MB 486	PCI IDE, I/O	12	118	РОТБИК	210300
MB 486 DX2, DX4	SIS, PCI, cache256, Multi I/O, 3/5V	3	103	ЭКСИКО	337342
MB 486 SIS PCI IDE & I/O	I/O (3V)	2	112	СО-LIFE	344271
MB 486 SX/DX4	ALI, PCI, 256, Multi I/O, cозад	12	120	ИНФОКОНТАКТ	353535
MB 486 SX/DX/DX4	SIS 256k cache 3VESA slot (3,3v)	6	110	ОРМАСЭЙЛ	358460
MB 486 SX/DX/DX4	SIS, PCI, ISA, 3/5V, MIO	6	125	ПРОГРАММА	312621/328735
MB 586	ASUSTEK, 256ch, PCI	6	250	ЮНИТИ	348554
MB 586	Intel, Pentium, 75/90/100/120/133/150, MIO	12	243	ПИРИТ	304118
MB HP/ISSX/DX/DX4	77MHz, 256k cache, VLB IDE, I/O, with MIO CL5428 cозад	12	175	ЛИС	206718/209274
MB INTEL, SIS, UMC, Expert	386DX-486SX/DX-Pentium, MB5+0%	12	Call	ПИРИТ	304118
MB P75-133	PI54734/FM8 Intel Trifon chips, ISA/PCI slot, cозад	1	173	SUNRISE	354949
MB P75-150	Intel Trifon 256k cache ISA/PCI, PCI IDE	6	168	ОРМАСЭЙЛ	358460
MB P75-200	Intel Trifon 256k cache ISA/PCI, PCI IDE Super I/O, Burst (EIO, 2 FID, 2 Pch Bus)	6	185	СО-LIFE	344271
MB P75-200 IDE & I/O	Trifon, 75-200MHz, PCI, EIDE, I/O	12	140	РОТБИК	210300
MB Pentium	INTEL Trifon, EIDE 120MHz	3	165	ДР	655485
MB Pentium	AIR ALU Multi I/O EIDE PCI 90-120 Mhz	3	180	DATATEL	394269
MB Pentium	Intel Trifon + Multi I/O EIDE PCI 90-120 Mhz	2	225	DATATEL	394269
MB Pentium 75-120	PCI, cache 256, Multi I/O, Intel Trifon	3	170	ЭКСИКО	337342
MB SX/DX4	UMC480/USS CPU, SIS 85C471, cозад	1	от 75	SUNRISE	354949
DRAM SIMM 30 pin	256Kx64, 60/70 ns, MB5+0%	12	Call	ПИРИТ	311110
SIMM	1 Mб, 30 pin, 70ns	6	35	ЭКСИКО	337342
SIMM	1 Mб, 30pin	6	36	ДР	655485
SIMM	1 Mб, 70 ns, 30 pin	1	38	РОСВАН	330793/687644
SIMM	1/4 Mб, 30 pin	24	от 42	ИНТИС	788490
SIMM	1/4 Mб, 30 pin, 72 pin	1	90	МАС "Радиоотдел"	655485
SIMM	4 Mб, 70 ns, 72 pin, 6/паритета	1	от 95	РОСВАН	330793/687644
SIMM	4 Mб, 70ns, 72pin	6	120	ОРМАСЭЙЛ	358460
SIMM	4 Mб, 70ns, 72pin, opt./cозад, cозад	12	115/120	ЛИС	206718/209274
SIMM	4 Mб, 72 pin, 70ns	6	115	ЭКСИКО	337342
SIMM	4 Mб, 72 pin, 70ns, opt./cозад	1	110	DATATEL	394269
SIMM	4 Mб, 72pin	6	125	ЮНИТИ	348554
SIMM	4 Mб, 72pin, 70 ns, "ACT", opt./cозад	12	110	ИНФОКОНТАКТ	353535
SIMM	4 Mб, 72pin, 6/паритета	3	115	ДР	655485
SIMM	4 Mб, 72pin, без четности	12	129	Инженерное Дело	251558, 251544
SIMM	4 Mб, 72pin, 70ns, without parity	12	116/105	СО-LIFE	344271
SIMM	4, 8Mб, 30/72pin	от 130	ПРОГРАММА	312621/328735	
SIMM	8 Mб, 72 pin, 70ns, opt./cозад	6	220	DATATEL	394269
SIMM	16 Mб, 72 pin, 70ns, opt./cозад	1	440	DATATEL	394269
EDO RAM SIMM 72 pin	4Mб-16Mб, 70 ns, MB5+0%	12	Call	ПИРИТ	311110
GRAM SIMM 72 pin	4Mб-16Mб, 70 ns, MB5+0%	12	Call	ПИРИТ	311110
ADAPTEC	Fast SCSI-2, 16 Mб, MB5+0%	12	от 87	ПИРИТ	311110
Multi I/O Card	ISA, GoldStar	6	13	ОРМАСЭЙЛ	358460
Multi I/O card	VLB, EIDE Mode 3, UART, cозад	1	18	SUNRISE	354949
Multi I/O card	Enh. IDE, FDC, 252/PI/2, VLB, MB5+0%	12	от 20	ПИРИТ	311110
Mylex DAC 960LP	1 channel PCI RAID Controller 0 Mб Wide SCSI	12	243	BeelComData	494405/494407
SCSI контро.	VLB, cache 512Kb, FDD	1	100	ДР	655485
Видеоадаптер	Trident 9000i-3, 512Kb	1	42	DATATEL	394269
Видеоадаптер	CL5429/SMT, VESA, 1 Mб, cозад	1	69	SUNRISE	354949
Видеоадаптер	3VISA Card 1Mb PCI, 3VISA Slot 512 Mб	6	118	ОРМАСЭЙЛ	358460
Видеоадаптер	Diamond Stealth SE 1M/2M/4M, PCI, MB5+0%	12	129	ПИРИТ	311110
Видеоадаптер	Diamond Stealth SE Graphics, PCI, Amb 2004V, 1 Mб (up to 2 Mб)	140	FALCON	344356/344470	
Видеоадаптер	Diamond Stealth 84 Video, PCI, 3 Tric64V+1 Mб (DRAM up to 2 Mб)	160	FALCON	344356/344470	
Видеоадаптер	Myrc Crystal 2250, PCI 2Mb, WinMark5 1mb, chip SIS 1704, 6/паритета, cозад	12	185	ТРИУМФ	666335/661609
Видеоадаптер	Diamond Stealth 64, VLB, 3VISA/684 2Mb VRAM, PCI, 3VISA/684 2Mb VRAM, PCI, 3VISA/684 2Mb VRAM (up to 4 Mб)	230	FALCON	344356/344470	
Видеоадаптер	Cirrus Logic, ISA, 512Kb/1Mb, True color	24	55,81	ИНТИС	788490
Видеоадаптер	Cirrus Logic 5429 1Mb (2Mb) VESA	6	72	ОРМАСЭЙЛ	358460
Видеоадаптер	Trident 9440 1Mb (2Mb) PCI	6	78	ОРМАСЭЙЛ	358460
Видеоадаптер	V6-Tric62 1Mb/2Mb	12	79/139	РОТБИК	210300
Видеоадаптер	S3 805, Win, acc., 1Mb(2Mb), VLB, MB5+0%	12	87	ПИРИТ	311110
Видеоадаптер	S3 Tric62, Win, acc., 1Mb(2Mb), PCI, MB5+0%	12	95	ПИРИТ	311110
Видеоадаптер	V-Tric64 1Mb/2Mb	12	35/155	РОТБИК	210300
Видеоадаптер	Diamond Stealth 64 Video, 1/2/4Mb (DRAM PCI, MB5+0%	12	от 182	ПИРИТ	311110
Видеоадаптер	ASUSTek AT Mach 264, 1Mb(2Mb), PCI, MB5+0%	12	140	ПИРИТ	311110
Принтерные периферийки	201, 202, 401, cозад и адаптеры	3	18, 132	МАС Электроникс	351201
17. СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ					
3 COM EtherLink III 16C	16 ISA 3C509-COMBO, USA	12	120	АКТАЛАГ	337609
3 COM EtherLink III ISA BNC/TP/AUI 3C509, cозад		99	от 69	ТРАНСТЭК	369754
3 COM EtherLink III PCI 1P/COMBO 3C509, cозад		99	от 109	ТРАНСТЭК	369754
3 COM FastEtherLink PCI 1P/16B, 3C594, cозад		99	от 160	ТРАНСТЭК	369754
3 COM LINKBUILDER FMS I 1P 12 P HUB, 3C594, cозад		12	149	ТРАНСТЭК	369754
3C1610-ME	3COM, LinkBuilder FMS I HUB	2	260	БЕЛСОФТ	253276
3C1670-ME	3COM, LinkBuilder FMS II 12 P 2P HUB	2	760	БЕЛСОФТ	253276
3C509B	3COM, Etherlink III ISA BNC/AUI, Tex, yлacocka.	от 108	168	БЕЛСОФТ	253276
3C509B-Combo	3COM, Etherlink III ISA BNC/PCI/AUI, Tex, yлacocka.	от 113	168	БЕЛСОФТ	253745
3C589B-Combo	3COM, Etherlink III PCMCIA BNC/AUI, Tex, yлacocka.	от 260	260	БЕЛСОФТ	253004
3C590 Combo	3COM, Etherlink III PCI BNC/TP, Tex, yлacocka.	1	195	БЕЛСОФТ	253745
ACAR	Сетевое оборудование на борту самолета, авиационный PILOT-5 портрет 2.2w	24	24	БЕЛ-ОПТИМУС	621913
ACER NIC P20	PCI-bus Ethernet Card with BNC/TP/AUI	12	107	BeelComData	494405/494407
Alied Teleny (USA)	24500, 16 Bit PCI, BNC and RJ45	35	199	КП	312493/319516
Alied Teleny (USA)	MR1801 DUPT 1x AUI Repeater w/ 8 PSU	35	198	КП	312493/319516
Alied Teleny (USA)	MR1127 16VNC & 1x AUI Repeater w/ 8 PSU	35	194	КП	312493/319516
Alied Teleny (USA)	MX201, Twisted Pair Micro Transceiver with 4 LEDs	35	43	КП	312493/319516
Alied Teleny (USA)	2000U+, 16 Bit PC card, UTP, BNC & AUI, Soft Control	35	61	КП	312493/319516
Alied Teleny (USA)	36127 SNMP Mngd 10Base-T 12 Port Rtr, AUI Module	35	996	КП	312493/319516
CaLAN E2000-B	ISA, NE2000, compatible, BNC	36	36	БЕЛСОФТ	253745
CaLAN E2000-C	ISA, NE2000, compatible, UTPBNC	42	42	БЕЛСОФТ	253276
CaLAN EHUB-16	16-port Ethernet HUB, 16/1P/TP/AUI, 1 optional backbone module to F0/BNC/AUI	310	310	БЕЛСОФТ	253004
CaLAN EHUB-8	8Base-T HUB, 8 TP port, 1-BNC port, 1-BNC port	6	170	БЕЛСОФТ	253004
CaLAN EHUB-9A	8Base-T HUB, 8 TP port, 1-BNC port, with keypad power control	6	145	БЕЛСОФТ	253004
CaLAN EMT-2	Repeater, 2-BNC, 2-AUI	220	220	БЕЛСОФТ	253276
CaLAN EPCplus	32-bit Ethernet card for PCI, BNC/UTP	12	90	БЕЛСОФТ	253004
CN4040ERP	Ethernet Repeater, 4 ports	42	42	БЕЛСОФТ	253004
CN8016TPC	Roundaboutable TB HUB, 16 TP ports, 1 BNC port	12	385	БЕЛСОФТ	253004
CN1800BNC	8 port BNC Repeater SNMP, 19' rack-mount	12	565	БЕЛСОФТ	253004
CNet200E	ETHERNET, 8/16 ISA BNC with T-conductor	44	44	БЕЛСОФТ	253276
CNet400ERP Ethernet	Repeater 2-port, 2 BNC & 2 AUI ports	12	240	БЕЛСОФТ	253004
CNet600E	ETHERNET, 8/16 ISA TP	12	198	БЕЛСОФТ	253276
CNet600ERP	ETHERNET, 8/16 ISA BNC/AT jumperless	12	48	БЕЛСОФТ	253276
CNet600TPC	Palmtop TB HUB, 8TP ports, 1BNC port	12	190	БЕЛСОФТ	253276
CNet6816TPC	Palmtop TB HUB, 16 TP ports, 1BNC port	12	345	БЕЛСОФТ	253276
CNet800BTP/PCI	ETHERNET, 32 bit PCI BNC/AT, jumperless	12	126	БЕЛСОФТ	253004
COMPEX ENET-16A	Arconet 16bit, Star/Bus	49	СЕРВЕР	333148	
COMPEX EN2000N Combo	ETHERNET 16 bit, BNC/TP, 300m	12	55	СЕРВЕР	333148
COMPEX ENET-32	ETHERNET 32 bit, VLB/EISA Combo	145/195	135	СЕРВЕР	333148
COMPEX ENET-32-PCI	ETHERNET 32 bit PCI Combo, Full Duplex	1	135	СЕРВЕР	333148
COMPEX ENET-MCIA	PCMCIA Adapter Type II, BNC and TP	1	170	СЕРВЕР	333148
COMPEX PARAPORT	BNC/TP printer by-pass	1	195	СЕРВЕР	333148
COMPEX TP 3012	Stackable hub w/12, UTP/1BNC ports SNMP	45	СЕРВЕР	333148	
COMPEX VO1400/6	100Vb hub, 8RJ-45 ports (1 uplink)	60	1200	DATA STREAM	333148
Dgi BNC	ISDN bridge, BNC, cоmpoapcкa	60	1775	DATA STREAM	265447
Dgi PCI/16e	16 ports, ISA	60	160	DATA STREAM	265447
Dgi PCI/4e	4 ports, ISA	60	60	DATA STREAM	265447
Dgi PCI/8e	8 ports, ISA	60	825	DATA STREAM	265447
ETHERNET 16	EN 2000X, PROLINK, NETWORK tested (BNC)	12	36	БЕЛ-ОПТИМУС	621913
ETHERNET 32	RACAL 32 bit PCI UTP/RNC	12	143	БЕЛ-ОПТИМУС	621913
ETHERNET CARD	NE-2000 ISA (AUI)	6	28	ОРМАСЭЙЛ	358460
IE-832R	32-port UTP Rack-mounted 10Base-T HUB (BNC+AUI Port)	6	407	СЕРВЕР	333148
Intel EtherExpress PRO 8200A...	... 10 Mbit/s, PCI, TP/BNC/AUI, ISA 16 bit	6	120	ДАТОНОВА	302356
Intel EtherExpress PRO 8200A...	... 16 ISA, BNC/TP, FLASH	12	90	АКТАЛАГ	376183
Ethernet WJ8511A	Ethernet 2 Port Repeater	24	195	DATA STREAM	203842
Micro WJ8511B	Ethernet 8 Port Hub	24	180	DATA STREAM	203842
Micro WJ8511M	Ethernet 16 Port Hub	24	295	DATA STREAM	203842
Micro WJ8524N	Ethernet 16 bit NE2000, BNC/AT	24	35	DATA STREAM	203842
Micro WJ8526N	Ethernet 16 bit NE2000, BNC/AT	24	35	DATA STREAM	203842
Micro WJ8531	Ethernet 16 bit PCI, BNC/AT	24	75	DATA STREAM	203842
Micro WJ8531	PCMCIA Type II-Ethernet	24	140	DATA STREAM	203842
Кабель	RS-485, микро	0,48/м	0,48/м	ПРОГРАММА	312621/328735
Кабель, монтажные приспособления, сетевые аксессуары				ПАЛАМИ	460964
Конекторы	JRG45/58/62 обжимные (Германия)	12	от 0,5	ЛИС	206718/209274
Конекторы, терминаторы		от 2	2	ПРОГРАММА	312621/328735
Конекторы, терминаторы		от 0,5	0,5	ТРАНСТЭК	369754
Локальные вычислительные сети "под ключ"				БЕЛВАН	347372/348105
Локальные сети "под ключ": Проектирование, монтаж, установка ПО		12		ПРЕСТО	598384
Сетевые аксессуары (конекторы, переключники и др.)				АТЕХ	598385
Сетевые аксессуары (инструмент, конекторы, терминаторы и т. д.)				БЕЛСОФТ	253004
Терминаторы конекторы кабеля и др. сетевые аксессуары TP/BNC				DATA STREAM	203842
18. УСТРОЙСТВА БЕСПЕРЕКОМНОГО ПИТАНИЯ					
APC Back	250/400/600	24	от 161	Мас "Радиоотдел"	204483
APC Back UPS 250	Техническая поддержка	24	161	RanS	625183/622377
APC Back UPS 400	Техническая поддержка	24	241	RanS	625183/622377
APC Back UPS 600	Техническая поддержка	24	359	RanS	625183/622377
APC Back UPS 900	Техническая поддержка	24	509	RanS	625183/622377
APC Back UPS PRO 1000	Техническая поддержка	24	709	RanS	625183/622377
APC Back UPS PRO 280	Техническая поддержка	24	211	RanS	625183/622377
APC Back UPS PRO 420	Техническая поддержка	24	311	RanS	625183/622377
APC Back UPS PRO 650	Техническая поддержка	24	429	RanS	625183/622377
BACK UPS	250-650 VA, Powercom	12	135/240	ДЖЕТ	278973
BACK UPS	250 VA	12	166	БЕЛСОФТ	253276
BACK UPS	400 VA	12	245	БЕЛСОФТ	253276
BACK UPS	400 VA, APC (USA)	24	257	БЕЛ-ОПТИМУС	621913
BACK UPS	600 VA	12	326	БЕЛСОФТ	253276
BACK UPS	600 VA, APC (USA)	24	357	БЕЛ-ОПТИМУС	621913
BACK UPS	900 VA	12	539	БЕЛСОФТ	253276
EXIDE ONE URS 250	250 VA, off-line, USA	12	150	РОСВАН	330793/687644
EXIDE ONE URS 250VA	250 VA, standby, CUA	12	150	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE URS 400	400 VA, off-line, LAN, USA	12	235	РОСВАН	330793/687644
EXIDE ONE URS 400VA	400 VA, off-line, LAN, CUA	12	225	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE URS 600	600 VA, off-line, LAN, USA	12	265	РОСВАН	330793/687644
EXIDE ONE URS 600VA	600 VA, off-line, LAN, CUA	12	365	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE URS 900	900 VA, off-line, LAN, USA	12	599	РОСВАН	330793/687644
EXIDE ONE URS 900VA	900 VA, off-line, LAN, CUA	12	599	МАС Электроникс	351201
EXIDE ONE URS 1200V	1200 VA, off-line, LAN, CUA	12	790	МАС Электроникс	351201

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ТАР. (тыс. руб.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
EXIDE ONE LRS 1200	1200 VA, standby, LAN, USA	12	790	РОСВАМ	330793/687644
Exide Battery for 3000-6000 VA	Batt. for Prestige 3000-6000 VA	12	650/630	МАС Электроник	351201
Exide Full/Ful Battery for 800-1500 VA	Batt. for Prestige 800-1500 VA	12	380/510	МАС Электроник	351201
EXIDE PLUS	8000 VA-80000VA, 3 фазы, on-line, LAN, модульный, США	12	415/60076	МАС Электроник	351201
EXIDE 300000VA					
EXIDE PRESTIGE 1000 STD	1000VA on-line LAN USA	12	930	РОСВАМ	330793/687644
EXIDE PRESTIGE 1000 EXT	EXT/STD, on-line, LAN, модульный, США	12	999/930	МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1250 VA, on-line, LAN, модульный, США	12	1230	МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	1500 VA, on-line, LAN, модульный, США	12	1450	МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE EXT	3000 VA, on-line, LAN, модульный, США	12	2980	МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE 600 STD	600VA on-line LAN модульный USA	12	790	РОСВАМ	330793/687644
EXIDE PRESTIGE EXT	600 VA, on-line, LAN, модульный, США	12	9500	МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE 800 EXT	800 VA, on-line, LAN, модульный, США	12	790	МАС Электроник	351201
EXIDE PRESTIGE 800 EXT	800VA on-line LAN модульный USA	12	880	РОСВАМ	330793/687644
EXIDE PRESTIGE EXT	EXT, 900 VA, on-line, LAN, модульный, США	12	880	МАС Электроник	351201
Full Battery for 800-1500VA	Батарея резервирования для PRESTIGE 800-1500VA	12	510	РОСВАМ	330793/687644
Hot Battery for 800-1500VA	Батарея резервирования для PRESTIGE 800-1500VA	12	380	РОСВАМ	330793/687644
MINUTEMAN Alliance	USA, A300, склад	24	168	КП	319516
MINUTEMAN Alliance	A425, склад	24	236	КП	319516
MINUTEMAN Alliance	USA, A750, Line interactive, склад	24	372	КП	319516
MINUTEMAN CP10K	On-line, микропроцесс. упр.	24	79484	КП	319516
MINUTEMAN CP3K	On-line, микропроцесс. упр.	24	3839	КП	319516
MINUTEMAN CP6K	On-line, микропроцесс. упр.	24	5004	КП	319516
MINUTEMAN PowerWare	USA, PML600, Line interact., micr. contr., склад	24	1017	КП	319516
MINUTEMAN PowerWare	USA, PML600, Line interact., micr. contr., склад	24	911	КП	319516
Patrol SP1 420	Система резервирования питания на максимальном уровне защиты от молний telephone, UTP, BNC, CAN, cent, 6KV 600VA	24	215	БЕЛ-ОПТИМУС	621813
Protec Net/Surge Armed Smart UPS	защита от молний telephone, UTP, BNC, CAN, cent, 6KV 600VA	6	35/37	БЕЛСФОТ	253276
SMART UPS	NEW Smart UPS series 450/700/1000 VA, with Software, 2 r.r.	335,315		БЕЛСФОТ	253004
SMART UPS VS	NEW Smart UPS series 450/700/1000 VA, with Software, 2 r.r.	335,315		БЕЛСФОТ	253276
TRIPP LITE	SMART, США, БАСН 250-600VA	24	or 165	СЕРВЕР	333148
UPS APC	2500/4000/6000/9000/1250 VA, склад	6	22	ОРМАСЭЛ	395480
Отечественный фильтр	Tend, 5 постоле	6	22		

19. МОНИТОРЫ					
ACER View 7004P	14", 0,28, 600k, 720x480, cepт. P6	12	119	BelComData	494405/494407
CD-COM	14", mSVGA, 1024x768, cepт. упр.	12	123	ИНИТИ	238301/248741
ARX	14", LI, NR, MPRI-II	20	250	ЮНИТИ	348354
ARX	14", LI, NR, MPRI-II	12	260/265	РОСВАМ	330793/687644
SAMPO	14", sVGA 0,28 Non-Interf LR MPRI-II	12	230	РОСВАМ	330793/687644
SMILE CA-1414V	14", 0,28 21" 1024x768 MPRI-II Green	24	280	NewS Group	210300
GOLD STAR 1468	14", 0,28 21" Non-Interf LR MPRI-II	12	285	РОСВАМ	330793/687644
NYUNDAI HL-4850	14", 0,28 21" LI, NR, MPRI-II, power management, 1024x768	12	290	FALCON	344356/344470
SMILE CA1414 14"	14", 0,28 sVGA Non-Interfaced MPRI-II 30-38KHz Multiscan Energy Star	12	299/315	АКТАЛАГ	337609
GOLD STAR 1485	14", 0,28, 1024x768, 50/60Hz, LI, MPRI-II	12	300	МАС Электроник	351201
NYUNDAI HL-4650	14", 0,28, LI, NR, MPRI-II, 1024x768, FM, Speaker	12	300	FALCON	344356/344470
ACER View 330L	14", 0,28 sVGA Non-Interfaced MPRI-II 30-60KHz Multiscan, Energy Star, Digital Control	12	312/329	АКТАЛАГ	376183
ARX	14", 0,28 LR, PS, 1024x768/66Hz, MPRI-II, cepт. P6	12	342	BelComData	494405/494407
GOLD STAR 1505	15", LI, NR, MPRI-II	10	385	ЮНИТИ	348354
NYUNDAI HL-5884	15", 0,28 auto-synch, 1024x768 LI, NR MPRI-II	12	450	FALCON	344356/344470
SMILE	15", 0,28 sVGA 0,28 Non-Interf LR MPRI-II	12	433/436	АКТАЛАГ	337609
SMILE CA-1506	15", 0,28 21" 1280x1024 Digi. Ctrl. LCD MPRI-II Green Flat	12	420	РОСВАМ	330793/687644
SMILE CA1505 15"	15", 0,28 21" 1280x1024 Digi. Ctrl. LCD MPRI-II Green Flat	24	440	NewS Group	210300
SMILE CA1505 15"	15", 0,28 50Hz/100Hz, 1280x1024, Green, LCD, LI, MPRI-II	12	450	МАС Электроник	351201
SMILE CA1516SL	15", 0,28 21" 1280x1024 OSD MPRI-II Green Flat Screen	24	450	NewS Group	210300
ACER View 56L	15", 0,28 sVGA, PS, dgs. control, 1024x768/50-100Hz, LI, NR MPRI-II, cepт. P6	12	468	BelComData	494405/494407
SMILE CA1516 15"	15", 0,28 50Hz/100Hz, 1280x1024, LI, MPRI-II	12	520	МАС Электроник	351201
SMILE CA-1716SL	17", 0,28 21" 1280x1024 Digi. Ctrl. MPRI-II Green Flat	24	720	NewS Group	210300
NYUNDAI HL-7864	17", 0,28 sVGA Non-Interfaced MPRI-II 30-54 KHz Multiscan, Energy Star, Digital Control	12	755/800	АКТАЛАГ	376183
GOLD STAR 1727	17", 0,28 auto-synch, 1280x1024 LI, NR MPRI-II, full digital	12	770	FALCON	344356/344470
SMILE CA-1716SL	17", 0,28 21" 1280x1024 LCD MPRI-II Green Flat Screen	24	780	NewS Group	210300
SMILE CA-1718	17", 0,26 21" 1280x1024 Digi. Ctrl. LCD MPRI-II Green Flat	24	820	NewS Group	210300
SMILE CA1718 17"	17", 0,26 21" 1280x1024 Digi. Ctrl. LCD, MPRI-II, Green, 60Hz/100Hz, LI, MPRI-II	12	870	МАС Электроник	351201
KEGAME CF-17A	17", 0,28 1280x1024 MPRI-II (digital control) 55-100Hz, 21" 1280x1024, 100Hz mask	12	900	BELSTARLETT	396548
SMILE CA-1706	17", 0,26 21" 1600x1280 Digi. Ctrl. LCD MPRI-II Green Flat	24	920	NewS Group	210300
SMILE CA1706 17"	17", 0,26 1600x1280 LCD LCD Green, 60Hz/100Hz, 21" 1280x1024, 100Hz mask	12	940	МАС Электроник	351201
SAMPO KD-2055	20", 0,31, 1024x768, 50-90Hz, 110MHz, MPRI-II	12	1150	МАС Электроник	351201
SMILE CA2011 20"	20", 0,31, 1280x1024, 60Hz/100Hz, MPRI-II	12	1380	МАС Электроник	351201
GOLD STAR 2010	20", 0,28 auto-synch, 1600x1280 LI, NR MPRI-II, full digital	12	1450	FALCON	344356/344470
SMILE CA-2011	20", 0,28 21" 1600x1280 Digi. Ctrl. LCD MPRI-II Green Flat	24	1470	NewS Group	210300
NYUNDAI HL-2882	21", 0,28 sVGA Non-Interfaced MPRI-II 30-82 KHz Multiscan Energy Star, Digital Control	12	1915/2022	АКТАЛАГ	337609
SMILE CA-2111	21", 0,28 21" 1600x1280 Digi. Ctrl. LCD MPRI-II Green Flat	24	1990	NewS Group	210300
KEGAME CT-21B	21", 0,31, 1280x1024 55-100Hz, 21" 1280x1024, 100Hz mask, digital control calibration	12	2610	BELSTARLETT	396548

20. ПЛОТТЕРЫ					
CALCOMP	color, mono, A4-A0, склад	12		ОНЛАЙН	308611/308626
DESIGN JET 230	AA-A1, 600 dpi, mono, 2 Mb	36	2990	КП	319516
DESIGN JET 250C	AA-A1, 700 dpi, color, 4 Mb	36	3750	КП	319516
HP DESIGNJET 250C	color, 4 Mb RAM, A1140-AA	12	or 2990	Евроконтакт	495190/495197
HP DESIGNJET 250C	A1140-AA, 600dpi, mono/300dpi color, 4 Mb RAM	12	or 3780	Евроконтакт	495190/495197

21. КОРПУСА					
MT		1	45	РОСВАМ	330793/687644
MT	200 BT, кит.	1	45	ПРОГРАММА	312621/328735

22. КЛАВИАТУРА					
101-к. рус.		12	22	Перс. технологии	363856
CHERRY, 101key	рукопроводящая, оптические кнопки	1	14	ЭКЗИКО	373742
CHICONY 2323	101 key, рус. opt./рус.	1	17	ИнтерКомСервис	306401
IBM AT/XT	русский, 122 кн., 8 портов, USA	18	9-15	ЭЛЬКОР	591838
Наборные русские для клавиатуры, склад				ЛИМНС	236164/237915

23. ПЕРЕКЛЮЧАТЕЛИ, УДЛИНИТЕЛИ И ТРАНСФОРМАТОРЫ					
DATA/AUTO SWITCH 214/1	перекл. 2 холм.-1 принт., 4-1	or 18	ПРОГРАММА	312621/328735	
Блок питания 200W		12	29	Перс. технологии	363856
Кабель, переключатели, переделочные компьютерные, склад		or 2	ЛИМНС	236164/237915	

24. КАБЕЛЬ					
CONTRONICS	принтер-комьютер	12	3	РОСВАМ	330793/687644
Contronics	25/70/1 м	12	3,10	МАС Электроник	351201
RS-RS	23/57/1 м	12	4,10	МАС Электроник	351201
Кабель RG-58	50 Ом, лицензионный, 1 м.	0	0,40	БЕЛСФОТ	253745
Kabeln, RG-58, 50 Ом	1 м, Holskabel Германия	0	0,65	БЕЛСФОТ	253745
Кабель UTP category 5	1 м, Holskabel, Germany	0	0,55	БЕЛСФОТ	253726
Кабель для printers	Contronics	12	2,5	ФЭРАЛ	364019/369813
Кабель для принтеров	мониторы, молески, склад	12	or 3,5	ФЭРАЛ	203305/203842

25. ЗАЩИТНЫЕ ФИЛЬТРЫ					
14" - стекло, антистатик; резини/латекс, доставка бесплатно		or 3	ПКН	500301/659392	
14" 17" 21"	Российский типт - серт Швейцария, МЗ РФ	or 34	ПРОГРАММА	312621/328735	
BASF	OPTIPROTECT, серт. MPRI-II	48	КП	319516	
BASF	OPTIGUARD, серт. MPRI-II	79	КП	319516	
Egocstar	(Австрия) 9-20", антиблик, защита 95%-99%, серт. II	or 100	МАЗИЛ	669612	
IZOVAC-VIZOR	Anti-Glare, Anti-Radiation, Anti-Static, MPRI-II	or 30	FALCON	344356/344470	
IZOVAC-VIZOR	стекл., с заземл., резини, серт. opt. рус.	12/230	ФЭРАЛ	364019/369813	
Looking-Saver	14", стекло, крепление лобовое, доставка	or 12	ФЭРАЛ	568304	
Кабель CP Worksta-	19-21", серт., гарантия, пр-во США	gar	200	САБОРИС	645584/100107
Polaroid CP-60	13-15", серт., гарантия, пр-во США	gar	40	САБОРИС	645584/100107
Polaroid CP-Universal	13-15", серт., гарантия, пр-во США	gar	99	САБОРИС	645584/100107
Polaroid CP-Universal-II	13-15", серт., гарантия, пр-во США	gar	67	САБОРИС	645584/100107
SEPCOM	Стекл., с заземл. opt. рус.	4,5/6,5	ФЭРАЛ	364019/369813	
Verbatim	AGNES ASR14-15", полимер защита от CVS, антиблик, антистатик, Made in USA	60	65	ИФРОНИК	637280
VERBATIM	14-15", USA, полимер защита	or 60	ДРАЙВ	255489	
VIZOR-CLASSIC	Anti-Glare, Anti-Radiation, Anti-Static, MPRI-II	or 42	ДРАЙВ	344356/344470	

26. МАНИПУЛЯТОРЫ И КОВЕРКИ					
Microsoft Mouse	2 button, PS/2	6	22	ОРМАСЭЛ	336480
Mouse	маша, 3 кн., Тайвань	6	7,9	ФЭРАЛ	364019/369813
Mouse, тредпоны, джойстики, геймпады, GEMUS		12	or 8	МАРТ	467855/465606
Машы	3-кнопочная	12	12	Перс. технологии	363856

27. АКСЕССУАРЫ					
Copy Holder	на пульты, кнопочные, электроуправл.	3/38	ПРОГРАММА	312621/328735	
Боксы для дисков	3,5"/5,25" - 1/200 ртуть	or 0,8	ПРОГРАММА	312621/328735	
Миниуниверсал	3,5", 4 батарейки 316	10	ПРОГРАММА	312621/328735	
Набор инструментов	15 предметов с цифр. мультиметром, лезвиями 240 V	100	ТАЙНЭВ ЛЮКС	207854/204993	
Набор инструментов	по 25/78 намериванию в комплекте	or 28	ДЭНО	302356	

28. ДИСКЕТЫ					
3,5" VERBATIM DataLifePlus	1,44Mb, формат, телефон, 10/11 шт. полонск. гар. 3M	or 8,5	ИНФОРТОН	637280	
3M "Вездекод"	1,44 DS/HD 10 шт.	0,84/0,79	ТУССОН	362977	
3M "Вездекод"	3,5" 2HD, DOS формат, "Ранга"/чистота	0,65/6,99	ТАЙН-ЛУВР	269207	
3M USA	5,25" DS, HD opt. сканер	0,61	ДАЙНОВА	302356	
3M USA	3,5" DS, HD opt. сканер	0,9	ДАЙНОВА	302356	
3M, 30NY, чистящая	3,5" 5,25" 23H/201 10 шт.	or 7,1	ПРОГРАММА	312621/328735	
5,25" VERBATIM DataLifePlus	1,44Mb, 2HD, 1,2 Mb, формат, телефон, 10 шт. полск. гар.	or 7,1	ИНФОРТОН	637280	
ATHENA	Украина, 5,25" 25H/20 (700Kb) 10 шт.	4,5	РИТБАН	628769	
BASF EXTRA	1,44 2HD, великолепное качество	8,2	КП	319516	
BASF EXTRA RAINBOW	1,44 2HD, все цвета радуги в пластиковом боксе	8,8	КП	319516	
BASF EXTRA	3,5" 2HD, DOS формат, (принт., формат, бокс)	0,67/0,72	ТАЙН-ЛУВР	269207	
BASF MEGA	1,44 2HD, opt. скан., замена при отказе	0,57	КП	319516	
BASF, VERBATIM	1,44 2HD, 5,25"/5,25", 2HD, телефон 11 шт.	6,15/0,14	МИНТЕХПРОМ	202821/222319	
BOEDER	Германия, 5,25" 2HD 10 шт.	or 7	ФЭРАЛ	628769	
OTK BASF-Verbatim Sony	3,5", 1,44Mb, BASF, 3M, 1,2Mb, 1/2Mb, склад	12	ФЭРАЛ	203855/203842	
OTK-VERBATIM	5,25 2HD, Form DOS, 1,2Mb, 10 шт.	7,9-11	САБОРИС	203855/203842	
ROLAND	3,5" формат, 10 шт. opt. рус.	6-7	САБОРИС	203855/203842	
ROLAND	3,5" формат, 11 шт. opt. рус.	6-8,5	САБОРИС	203855/203842	
VERBATIM	3,5" телефон, 11 шт., пластик, бокс	or 10,5	ДРАЙВ	255489	
VERBATIM	5,25/3,5 2HD 10+1	0,72/0,09	ДЕНО	312244/225713	

29. СПЕЦИАЛЬНЫЕ АППАРАТНЫЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ					
Программатор JET27	ЕРРОМ, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MASK, MPRI-II	28	or 320	ИНИТИ	788490

30. НАСТОЛЬНАЯ СТУДИЯ ВИДЕОМОНТАЖА					
Movie Machine Pro-est Electronic	Система настольного монтажа качества VHS, PAL, NTSC, S-VHS, 288, USA, 3200	or 990	ДРАЙВ	326047	
ALCADO	870	870	ЛИМНС	236164/237915	

[illegible]

МОДЕЛЬ	ОТЛИЧИЯ	ПР. (тыс. руб.)	USD	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛ.
41. АВТООТВЕТЧИКИ					
PANASONIC	Цифровые, касовые, приставки с/телеф.	от 71	ДЖЕНКОМ	330968	
42. ОФИСНАЯ ТЕЛЕФОННАЯ СТАНЦИЯ					
COREX (Samsung)	Цифровая АТС емк. до 448 портов и выше	18	АДТС	255917	
DEFINITY G3	до 400/2400 АТ&Т, USA	12	САСС	704530	
ERFONX G3	от 3/8 до 6/14, сертифицир. монтаж, обслуж.	12	NEWBRIDGE	319139	
GoldStar	от 16/32 до 36/112. Поставка, обслуживание	12	АДТС	255917	
GoldStar	от 36 до 12/32. Поставка, обслуживание	18	АДТС	255917	
GoldStar, Matsushita, Panasonic	от 48 до 144/288. Поставка, обслуживание	18	Белгостелстандарт	395954	
GPT (Astina)	Цифр. мини-станция АТС емк. до 900 портов	18	АДТС	255917	
KU-123210	12 гор. тел. линий + 32 внутр. тел. линий	12	1600	ТИВАЛИ	68814/346053
KU-123810	3 гор. тел. линий + 8 внутр. тел. линий	12	770	ТИВАЛИ	68814/346053
KU-161610	6 гор. тел. линий + 16 внутр. тел. линий	12	770	ТИВАЛИ	68814/346053
MERLIN LEGEND	от 4/8 до 80/256 АТ&Т, USA, сертифицир.	12	САСС	704530	
NEAX7400 ICN	1488 портов + 23552 портов	12	ТИВАЛИ	68814/346053	
NORSTAR	36, 616, 8124 и более, поставка и монтаж	12	ТУССОН	356483	
NORSTAR (CANADA)	Цифр. мини АТС 36, 616, 8124, склад	12	Группа МБЛ-Бел	788444/265654	
PARTNER	от 2/6 до 16/48 АТ&Т, USA, сертифицир.	12	САСС	704530	
SAMSUNG	3/8/24/96. Поставка, монтаж, обслуживание	12	ДИЭКС	201621	
SIEMENS	от 1/2 до 16/30, серт. РБ, установка, обслуж.	12	СЕНТЭКС	756334	
SIEMENS	1/2-24/180. Поставка, монтаж, обслуживание	12	ДИЭКС	201621	
Телефонный коммутатор на 48, 96, 192, 384, 768, 1536, 3072, 6144, 12288, 24576, 49152, 98304, 196608, 393216, 786432, 1572864, 3145728, 6291456, 12582912, 25165824, 50331648, 100663296, 201326592, 402653184, 805306368, 1610612736, 3221225472, 6442450944, 12884901888, 25769803776, 51539607552, 103079215104, 206158430208, 412316860416, 824633720832, 1649267441664, 3298534883328, 6597069766656, 13194139533312, 26388279066624, 52776558133248, 105553116266496, 211106232532992, 422212465065984, 844424930131968, 1688849660263936, 3377699320527872, 6755398641055744, 13510797282111488, 27021594564222976, 54043189128445952, 10808637825689184, 21617275651378368, 43234551302756736, 86469102605513472, 172938205211026848, 345876410422053696, 691752820844107392, 1383505641688214784, 2767011283376429568, 5534022566752859136, 11068045133505718656, 22136090267011437312, 44272180534022874624, 88544361068045749248, 177088722137091498496, 354177444274182996992, 708354888548365993984, 1416709777096731987968, 2833419554193463975936, 5666839108386927951872, 11333678216773855903552, 22667356433547711807104, 45334712867095423614208, 90669425734190847228416, 181338851468381694456832, 3626777029367633889136, 7253554058735267778272, 14507108116470535556544, 29014216232941071113088, 58028432465882142226176, 116056864931764284444352, 23211372986352856888864, 464227459727128117777728, 928454919454256235415488, 1856909838908512470830976, 3713819677817024941661952, 7427639355634049883323008, 14855278711268097766664656, 29710557422536195553312, 59421114845072391066666624, 1188422296901447821333332448, 237684459380289564266666496, 475368918760579128533332992, 95073783752115825706666696, 1901475675042374514133333824, 380295135008474902826666656, 760590270016949805653333312, 1521180540033899611126666624, 3042361080067799222253333488, 6084722160135598444444666696, 12169444320271119888889333824, 2433888864054235977776666656, 48677777281084715555553312, 97355554562169431111110666624, 1947111091243888222222213333488, 38942221824877764444444666696, 778844436497555288888889333824, 1557688873955137777776666656, 311537774711155555553312, 623075544222222222222213333488, 12461510844444444444444666696, 249230216888888888888889333824, 4984604337777777777776666656, 99692086755555555555553312, 19938417351111111111110666624, 398768347022222222222213333488, 7975366940444444444444666696, 1595073888088888888888889333824, 3190147776177777777776666656, 6380295443355555555553312, 1276059086025155553312, 255211817342222222222213333488, 5104236346844444444444666696, 1020847073688888888888889333824, 2041694147377777777776666656, 4083388294755555555553312, 81667765895111111111110666624, 163335517902222222222213333488, 3266710378044444444444666696, 653342075608888888888889333824, 1306684151217777777776666656, 2613368302435555555553312, 52267366448711111111110666624, 1045347288942222222222213333488, 20906945778844444444444666696, 4181389155768888888888889333824, 8362778113537777777776666656, 1672555627075555555553312, 33451112541511111111110666624, 669022250830222222222213333488, 13380440166044444444444666696, 2676088032128888888888889333824, 535217606425777777776666656, 107043521251555555553312, 21408704250311111111110666624, 428174085006222222222213333488, 85634817001244444444444666696, 171269634002488888888889333824, 34253926800497777776666656, 685078536009955555553312, 13701570720191111111110666624, 27403141440382222222213333488, 5480628288076444444444666696, 109612565601528888888889333824, 21922513120255777776666656, 4384502624051155553312, 87690052481022222222213333488, 1753801049620444444444666696, 35076020992408888888889333824, 70152041984817777776666656, 140304039766355555553312, 280608079532711111110666624, 5612161590654222222213333488, 1122432318108444444444666696, 22448646362168888888889333824, 448972927243377776666656, 8979458544867555553312, 17958917089351111110666624, 359178341787022222213333488, 71835668357404444444666696, 14367136711480888888889333824, 2873427342296177776666656, 5746854684492355553312, 11493709688847111110666624, 229874193776942222213333488, 45974838755388444444666696, 91949677510776888888889333824, 1838993500215555553312, 367798700043111110666624, 73559740008622222213333488, 14711948001724444444666696, 2942389600344888888889333824, 5884779200689776666656, 117695584013795553312, 2353911680275911110666624, 470782336055182222213333488, 9415646721103644444666696, 18831294442207288888889333824, 37662588884414577776666656, 7532517776882915553312, 15065035537658222213333488, 3013007107531644444666696, 602601421506328888889333824, 120520284301257776666656, 241040568602515553312, 482081137205031110666624, 96416227441006222213333488, 1928324488012124444666696, 3856648976024248888889333824, 771329795204849776666656, 1542659904096995553312, 3085319808193991110666624, 61706396163878222213333488, 1234127923277564444666696, 24682558465551288888889333824, 49365116931105776666656, 987302338622115553312, 197460467724231110666624, 39492093544846222213333488, 789841870896924444666696, 157968374173848888889333824, 31593674836769776666656, 631873496735395553312, 126374697471191110666624, 25274939494238222213333488, 505498789884764444666696, 1010997597769528888889333824, 202199519553905776666656, 4043990391078115553312, 8087980782156222213333488, 16175961563124444666696, 323519231262488888889333824, 6470384625249776666656, 12940769454895553312, 25881538909791110666624, 5176307781958222213333488, 10352615563916444666696, 207052311278328888889333824, 41410462255665776666656, 8282092451134553312, 165641890226681110666624, 33128378045336222213333488, 66256756090672444666696, 1325135121814488888889333824, 26502702436289776666656, 53005404872579553312, 106010809551591110666624, 21202161910318222213333488, 424043238206364444666696, 848086476412728888889333824, 16961729528255576666656, 3392345905651115553312, 678469181130222213333488, 13569383622604444666696, 271387672450888888889333824, 542775344901776666656, 1085550698035553312, 21711013960711110666624, 434220279204222213333488, 8684405584084444666696, 173688111681688888889333824, 3473762337633776666656, 69475246752675553312, 13895048150551110666624, 2779009630110222213333488, 55580192602204444666696, 111160386004088888889333824, 2223207720081776666656, 44464154400635553312, 88928308801271110666624, 17785661600244222213333488, 355713232004884444666696, 711426464009776666656, 14228529280195553312, 28457058560391110666624, 5691411712078222213333488, 11382823424164444666696, 227656468483288888889333824, 4553129369665776666656, 91062587393315553312, 182125174786631110666624, 364250349573222213333488, 7285006991464444666696, 14570013982928888889333824, 2914002796585776666656, 58280055931715553312, 116560111835341110666624, 23312022367068222213333488, 466240447341364444666696, 932480894682728888889333824, 18649617892556776666656, 37299235785113553312, 74598471569227110666624, 1491969431384444666696, 29839388627688888889333824, 596787772553905776666656, 1193575545515553312, 2387151091031110666624, 477430218206222213333488, 95486043641272888889333824, 19097207280248888889333824, 3819441456849776666656, 76388829176995553312, 152777651369981110666624, 30555530273996222213333488, 611110605479924444666696, 12222211399488888889333824, 244444227979776666656, 4888884559595553312, 9777769119991110666624, 1955553839198222213333488, 39111076783964444666696, 7822215356792888889333824, 1564443073585776666656, 31288861471715553312, 62577722943431110666624, 12515544586862622213333488, 25031089172724444666696, 50062178345448888889333824, 1001243766909776666656, 20024875338195553312, 40049750676391110666624, 8009950135278222213333488, 160199002725564444666696, 320398005451128888889333824, 64079601090225776666656, 12815920218045553312, 25631840436091110666624, 5126368087218222213333488, 10252736144376444666696, 20505472288752888889333824, 41010944577551776666656, 82021889155103553312, 164043778306061110666624, 3280875566121222213333488, 6561751132242444666696, 131235022624488888889333824, 2624700452489776666656, 52494009049795553312, 104988018099581110666624, 20997603619916222213333488, 419952072398324444666696, 839904144796648888889333824, 16798082959332776666656, 33596165918665553312, 67192331837321110666624, 13438463777544222213333488, 268769275550884444666696, 537538551101768888889333824, 10750770222035776666656, 215015404441515553312, 430030808883031110666624, 86006161776606222213333488, 172012323532124444666696, 344024647064248888889333824, 68804929412849776666656, 137609848825695553312, 275219697651391110666624, 55043939530278222213333488, 11008789506057912888889333824, 2201757901211528888889333824, 440351580242305776666656, 8807031604846115553312, 1761406320969222213333488, 352281137205031110666624, 70456252838764444666696, 140912565601528888889333824, 2802101110318222213333488, 5604202221636444666696, 112064044327328888889333824, 22412808865465776666656, 44825617730935553312, 89651234661871110666624, 17930249443744222213333488, 358604988874884444666696, 717209977759768888889333824, 143441955549953776666656, 2868839111999366666656, 573767822399875553312, 114753564599751110666624, 22950712919990222213333488, 4590142539986444666696, 91802848799728888889333824, 1836056855954776666656, 367211371996966666656, 734422743993935553312, 14688458799678776666656, 293769175993575553312, 58753835199715110666624, 11750727199630222213333488, 23501454399260444666696, 47002898799520888889333824, 94005797599041776666656, 188011595998035553312, 37602319199					

Предприниматели против Минфина и ГГНИ

Иски



В картотеку юриста

Основные нормативно-правовые документы

Указы Президента

● № 522 от 30.12.95 г. О проекте Закона Республики Беларусь "О Государственном бюджете Республики Беларусь на 1996 год".

Президент одобрил проект Закона Республики Беларусь "О Государственном бюджете Республики Беларусь на 1996 год" и внес его на Верховный Совет на утверждение. Указом также продлено действие законодательных актов Республики Беларусь о предусмотренных на 1995 год платежах в бюджет и во внебюджетные фонды до принятия соответствующих законов.

● № 526 от 30.12.95 г. Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996 год.

Закрепляются цели Программы и основные пути ее выполнения. Регламентируются вопросы создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности, безвозмездной передачи государственного имущества, приватизации объектов государственной собственности на возмездной основе. Безвозмездная передача государственного имущества другими способами, кроме использования имущественных приватизационных чеков "Имущество", допускается только с разрешения Кабинета министров, согласованного с Президентом.

Постановления Кабинета министров

● № 705 от 28.12.95 г. Аб адабрэнні і прадстаўленні на ратыфікацыю Пагаднення паміж урадам Рэспублікі Беларусь і урадам Расійскай Федэрацыі аб пазбяганні двойнога падаткаабкладання і папярэджанні ўхілення ад выплаты падаткаў у дачыненні да падаткаў на даходы і маёмасць.

● № 707 от 30.12.95 г. Аб павышэнні памеру мінімальнай заробтнай платы і ўзмацненні стымулявання працы.

Устаноўлена мінімальная заробточная плата ў размере 100 тысяч рублёў, а таксама ставка пераважнага разрада ў размере 110 тысяч рублёў. С 1 января таксама павялічваецца ў 1,7 раза пособія па безработніцтве і стипендыі грамадзянам, якія праходзяць прафесійную падрыхтоўку па напрамку Гасударственной службы занятасці.

Ведомственные нормативные акты

Заключения Конституционного суда

● № 3-28/95 от 21.12.95 г. О соответствии Конституции Закона Республики Беларусь "О Президенте Республики Беларусь".

● № 3-29/95 от 26.12.95 г. О соответствии Конституции и законам Указа Президента РБ от 1 сентября 1995 г. № 349 "Об упорядочении некоторых льгот для отдельных категорий граждан".

Министерство экономики

● № 36 от 27.12.95 г. Гос. рег. № 1215 от 29.12.95 г. Положение о порядке формирования и применения цен и тарифов.

Министерство финансов

● № 54 от 5.12.95 г. Гос. рег. № 1214 от 5.12.95 г. Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств.

Национальный банк

● № 648 от 26.12.95 г. Дополнение 1 к Положению Национального банка РБ о порядке формирования фонда обязательных резервов по иностранной валюте уполномоченных банков Республики Беларусь от 6.02.95 г. № 480.

● № 649 от 26.12.95 г. Дополнение 1 к Положению Национального банка РБ о порядке ведения открытой валютной позиции уполномоченными банками Республики Беларусь от 21.09.94 г. № 391.

● № 650 от 26.12.95 г. Дополнение 1 к Правилам ведения кассовых операций в коммерческих банках Республики Беларусь от 6.04.95 г. № 70.

● № 651 от 26.12.95 г. Дополнение 1 к Указаниям о порядке составления статистического отчета о кассовых оборотах банков СССР (формы 747, 748) от 11.04.91 г. № 348.

● № 52-95 от 26.12.95 г. (О ставке рефинансирования).

Продлевается действие официальной ставки рефинансирования, установленной на уровне 5,5 процента в месяц. Сохраняются также действующие процентные ставки по обязательным резервам коммерческих банков.

● № 653 от 27.12.95 г. Дополнение 2 к Временным правилам учета и расчетов по операциям Национального банка Республики Беларусь с государственными краткосрочными облигациями от 25.03.94 г. № 45.

● № 654 от 27.12.95 г. Дополнение 1 к Положению о порядке выпуска и регистрации ценных бумаг и депозитных сертификатов от 6.04.95 г. № 517.

● № 655 от 27.12.95 г. Дополнение 2 к Временным правилам учета и расчетов по операциям Национального банка Республики Беларусь с ценными бумагами собственной эмиссии от 17.05.95 г. № 72.

● № 656 от 27.12.95 г. Дополнение 2 к Положению о доверительных операциях (трасте) от 29.12.94 г. № 453.

● № 657 от 27.12.95 г. Дополнение 1. О внесении изменений в письмо Национального банка от 15.09.94 г. № 389 "О порядке осуществления платежей в счет государственного кредита".

● № 659 от 28.12.95 г. Дополнение 2 к Правилам выпуска и обращения депозитных сертификатов от 29.01.92 г. № 4.

● № 666 от 28.12.95 г. Дополнение 13. О внесении изменений в Положение о безналичных расчетах в Республике Беларусь от 6.01.94 г. № 256.

● № 668 от 28.12.95 г. Методические указания по применению письма Национального банка Республики Беларусь от 12 апреля 1994 года № 309.

● № 54-95 от 30.12.95 г. (О формировании обязательных резервов).

Устанавливается порядок перевода обязательных резервов по иностранной валюте из иностранной валюты в официальную денежную единицу Республики Беларусь.

Республиканский центр правовой информации (РПЦИ). Тел.: (0172) 239-873.

Официальная информация о законодательстве Республики Беларусь, Российской Федерации, Европейского Союза.
Базы данных. Экспресс-информация.
Тексты нормативных актов.
220035, г. Минск, ул. Гвардейская, д. 7, к. 3.
тел.: 239-873, факс: 267-279 РПЦИ
E-mail: repi@expert.belpak.minsk.by BBS BERCL1,
тел. 233-154.

Высший хозяйственный суд РБ рассмотрел иск Белорусского союза предпринимателей, издательско-полиграфической компании "Эридан", СП "Белафранс-Фармация" и республиканского арендного объединения "Белаттракцион" к Министерству финансов РБ и Главной государственной налоговой инспекции. Истцы требовали признать частично недействительными принятые этими учреждениями Методические указания № 6.15 от 22 мая 1995 г. "О порядке исчисления и уплаты в бюджет чрезвычайного налога для ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС". Этот опубликованный в середине прошлого лета подзаконный акт задним числом — с 1 января 1995 г. — значительно расширял число выплат, облагаемых чернобыльским налогом.

Интересы истцов на процессе представляли юристы фирмы "Бизнесконсалт" Т. Сысеев, И. Андрушкевич, И. Верховодко, адвокат Е. Малиновский, а также вице-президент БСП А. Потупа и член совета БСП С. Дрейзеншток.

От имени ответчиков выступали работники Минфина республики — ведущий юрист Л. Ревтова, заместитель начальника управления налоговой политики В. Хамидова, консультант бюджетного управления А. Конопляник и представители ГГНИ — начальник отдела Л. Кухтин и главный юрист правового отдела Г. Жандарова.

Дело рассматривала судья ВХС РБ М. Клименкова.

Суд признал недействительным пункт 7 Методических указаний, который касался срока введения в действие этого доку-

мента, и фактически признал, что в январе-феврале 1995 г. на субъектах хозяйствования в соответствии с законом не лежала обязанность по уплате чрезвычайного налога. Сейчас выплатавшие его за указанный срок субъекты хозяйствования вправе требовать, чтобы налоговая инспекция в нынешнем году учла уже внесенные в бюджет суммы при перерасчете налога по итогам за год. Признан также недействительным пункт 6.6, оговоривший возможность применения штрафных санкций к субъектам хозяйствования за несвоевременную уплату чернобыльского налога. Частично недействительным признан и пункт 6.7 Методических указаний в той его части, которая касалась ответственности неплательщика.

Вместе с тем истцам отказано в требовании признать не соответ-

ствующим закону значительное расширение понятия "фонд оплаты труда" по сравнению с ранее действовавшими правилами.

Решение суда, в свою очередь, порождает ряд новых вопросов. Главный из них — с какого момента и с учетом какой налогооблагаемой базы субъекты хозяйствования должны были в 1995 г. уплачивать чернобыльский налог?

Исходя из имеющихся в текстах решения суда и материалов Методических указаний ссылки на другие нормативные акты можно прийти к выводу: субъекты хозяйствования должны уплачивать налог с фонда оплаты труда, определенного в соответствии с Методическими указаниями, с 16 марта 1995 г. Этим днем датировано постановление Кабинета министров, определяющее, что налогообложение исчисляется в соответствии с "Инструкцией по статистике численности работников и заработной платы" от 19.12.1994 г. № 12 — документа, на базе которого частично создавались оспоренные Методические указания. С другой стороны, "Инструкция..." от 19.12.94 г. официально не публиковалась ("Национальная экономическая газета" не относится к числу "официальных публикаторов"), и из приведенной ниже цитаты из решения ВХС может следовать, что датой начала оплаты является 1 июля 1995 г., так как Методические указания № 6/15 от 22.05.95 г. были зарегистрированы Минис-

том РБ 29.06.95 г. и официально опубликованы лишь 2 августа 1995 г. (газета "Республика").

Видимо, теперь потребуются дополнительные разъяснения ГГНИ и Минфина, дающие однозначную трактовку срока начала оплаты чернобыльского налога с расширенной базой.

Несмотря на то, что удовлетворения всех своих требований истцам добиться не удалось, итог процесса они склонны расценивать скорее как успех.

В решении суда по данному делу четко сказано: "...Законы и другие нормативные акты не имеют обратной силы. Они могут применяться только к тем правоотношениям, которые возникли после вступления акта в силу. Речь в данном случае идет о "Методических указаниях"... Ограничение прав субъектов хозяйствования, их ущемление исключает придание обратной силы нормативному акту".

Запрет обратного действия принимаемых властями юридических актов был одним из главных принципов проектов нового налогового законодательства, предлагаемых сейчас правительству Белорусским союзом предпринимателей и Белорусской конфедерацией промышленников и предпринимателей. Решение суда еще раз подтвердило обоснованность этого требования.

Мониторинг

Налог на депозиты,

или Законность нельзя подменить практической целесообразностью

После получения ответов из официальных источников газета информирует о положении дел с взиманием налогов по депозитам.

Законодатель

10.12.93 г. Верховный Совет РБ принял Закон "О внесении изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения", в соответствии с которым доходы, полученные предприятиями от принадлежащих им депозитов, подлежат налогообложению по ставке 15% у источника получения этих доходов.

В 1994 г. в республике понятие "депозит" нормативно-правовым путем не раскрывалось, в результате чего по одним депозитам (срочным) банки взимали и уплачивали в бюджет 15% с прямого дохода, а по другим депозитам (до востребования) предприятия исчисляли и уплачивали налог на добавленную стоимость и прибыль как с внереализационных доходов. В последнем случае в бюджет поступали дополнительные суммы. И немалые.

В 1995 г. такое несоответствие закончилось.

Нацбанк

В соответствии с правом, закрепленным статьей 15 Закона "О Национальном банке Республики Беларусь", Нацбанк письмом от 6.01.95 г. № 02-95 дал определение понятия "депозит": хранящиеся в банках денежные средства клиентов в любой форме, в том числе на текущих, расчетных и других счетах. Это определение полностью отвечает мировой банковской практике. Письмо не нуждалось в государственной регистрации в Минюсте РБ. (Обязательная регистрация нормативных актов Нацбанка введена со 2.03.95 г.).

20.06.95 г. Нацбанк совместно с ГГНИ принял участие в подготовке разъяснения № 02/109, 550 "О налогообложении доходов, полученных юридическими лицами от депозитов", но после того, как Минюст отказался вносить это письмо в Реестр Государственной регистрации, оставил ГГНИ наедине с данной проблемой.

На запрос газеты о действиях коммерческих банков в новых условиях Нацбанк письмом от 17.10.95 г. сообщил, что вопросы налогообложения не входят в его компетенцию, и предложил обратиться в ГГНИ.

ГГНИ

Согласно Закону "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь" от 02.02.94 г., одной из основных задач ГГНИ является обеспечение полного и своевременного внесения налогов в бюджет.

Логика налоговой инспекции проста и укладывается в следующую схему. Если не соответствующая закону методика исчисления

налога с доходов по депозитам, основанная на разделении депозитов на "срочный" и "до востребования", приносит в бюджет дополнительные суммы, то ее надо подольше сохранять.

Если же внедрить в практику соответствующий закону порядок, то в бюджет недопоступят значительные суммы и придется признать, что с 1994 года субъекты хозяйствования переплачивали налоги по этим доходам. К тому же понадобится корректировать систему учета банковских операций, отменить ряд собственных нормативно-методических актов и разрабатывать новые положения, что в условиях постоянного меняющихся концепций и требуемого согласования с другими министерствами и ведомствами сделать непросто.

Проблемы у ГГНИ возникли оттого, что она в течение года отстаивала сложившуюся практику взимания налогов с доходов по депозитам на основе действующих нормативных документов, которые перестали отвечать сформулированному понятию "депозит". Направленное в ГГНИ по областям и г. Минску письмо от 10.04.95 г. № 02/64 уводило "не в ту степь". Родившееся в условиях неопределенности намерение обложить налогом проценты по остаткам средств на счетах предприятий, даже если банк удерживал 15%, не выдерживает никакой критики.

Известно, что в ноябре ГГНИ направляла в Минюст аргументированное письмо, которое, однако, не повлияло на ранее принятое этим министерством решение.

Минюст

Управление государственной регистрации ведомственных нормативных актов на запрос газеты письмом от 9.10.95 г. сообщило, что в регистрации Разъяснения ГГНИ и Нацбанка от 20.06.95 г. № 02/109, 550 было отказано "по тем основаниям, что авторы нормативного акта, давая разъяснения о налогообложении доходов, полученных юридическими лицами от депозитов, не относят к последним остатки средств, хранящихся в банках на расчетных, текущих, трастовых и других счетах на условиях "до востребования", облагают их налогом на добавленную стоимость и налогом на прибыль в общеустановленном порядке, что противоречит ст. 4 Закона "О налогах на доходы и прибыль предприятий, учреждений, организаций", не разделяющей понятие "депозит" на "срочный" и "до востребования".

На таком же основании было отказано в государственной регистрации аналогичных писем ГГНИ в марте и ноябре 1995 года.

Минфин

На просьбу оценить ситуацию с точки зрения методологии бухучета и проводимой налоговой политики Минфин письмом от 27.11.95 г. дал обнадеживающий ответ: "В соответствии с поручением премьер-министра Республики Беларусь Министерством финансов подготовлены законопроекты по внесению изменений и дополнений в законодательные акты Республики Беларусь по вопросам налогообложения. Разработанные предложения по совершенствованию действующего налогового законодательства предусматривают единый подход к налогообложению доходов, полученных от хранения денежных средств на счетах, и от размещения их на депозит".

Хозяйственный суд

В соответствии со ст. 14 Хозяйственно-процессуального кодекса, любое предприятие и любой предприниматель могут обратиться в Высший хозяйственный суд с иском о признании недействительным соответствующего ведомственного нормативного акта. Либо обратиться в областную хозяйственный суд при несогласии с решением налогового органа о принудительном взыскании денежных средств по неуплаченным налогам с доходов по депозитам.

В сложившейся ситуации решение суда в пользу истца гарантировано. (При условии, что во всех случаях 15% в бюджет направлено).

Резюме

Из сказанного можно сделать вывод, что полученные в 1995 г. проценты по средствам, числящимся на счетах предприятий, в составе доходов от внереализационных операций по закону не должны учитываться как объект налогообложения.

Более чем вероятно, что в текущем году будет разработан и внедрен единый подход к налогообложению доходов, полученных от хранения денежных средств на счетах и от размещения их на депозит. А кто (банки или предприятия) будет уплачивать налоги с доходов по всем видам депозитов, решит ВС при пересмотре налогового законодательства.

И последнее. Не следует забывать Постановление Совета Министров РБ от 1.02.94 г. № 50 п. 3, обязывающее министерства, государственные комитеты и ведомства и другие субъекты хозяйствования исключать распространение ведомственных нормативных актов, не прошедших государственную регистрацию.

Валентин ПАВЛОВ.
Телефон: (0172) 76-84-06.

Анализ бездеятельности

Малый бизнес

Малые предприятия, количество которых за последние три года увеличилось более чем на 54 тысячи, в основной своей массе не могут развиваться, так как сталкиваются с разнообразными трудностями.

До половины этих предприятий не смогли приступить к деятельности в течение одного года и более. Причины их бедственного положения достаточно известны. Это — отсутствие стартового капитала и возможности получить кредиты, недостаток и недоступность производственных и непроизводственных помещений, а также не очень высокий профессиональный и деловой уровень самих предпринимателей.

Ситуация усугубляется несовершенством системы государственного регулирования сферы малого бизнеса и неполнотой законодательной базы, ввиду чего возникает множество противоречий.

Так, в результате того, что исполкомами и распорядительными органами не практикуется проведение конкурсов при выделении помещений в аренду, государственная и коммунальная собственность часто используется неэффективно. Например, дочернему предприятию фирмы "Лотос" в Кобрине было сдано в аренду помещение площадью 350 кв. м из коммунальной собственности города и выделен кредит в 116 млн. руб. В городской бюджет предприятие внесло только 0,9 млн. руб. подоходного налога с заработной платы.

Работа по созданию действенной инфраструктуры поддержки предпринимательства на местах ведется с 1993 года, но ее результаты можно считать незначительными. Созданные в 11 городах 18 центров поддержки предпринимательства (ЦПП) свои функции в полной мере исполнять не могут. Они явно малочисленны, не имеют серьезной технической базы, испытывают острую нехватку квалифицированных специалистов и в целом не заинтересованы в расширении ассортимента оказываемых услуг и повышении их качества. Некоторые из них, лишенные какой-либо финансовой и технической помощи, просто бездействуют.

В других государствах к малому и среднему бизнесу относятся по-другому. В Польше, например, поддержка предпринимательства занимаются агентства регионального развития, которые работают в тесном сотрудничестве с государством, местными властями и, в особенности, с зарубежными партнерами.

Агентства регионального развития в своей деятельности независимы от государства и работают самостоятельно на бесприбыльной основе. Их услу-

ги, в перечень которых входит организация обучения (курсы для мелких предпринимателей, для безработных, спецсеминары), консалтинговые и информационные услуги, предоставление микрокредитов (в среднем по 3.000-4.000 тыс. ECU на 1-3 года), сдача в аренду помещений (до 4 лет на льготных условиях), частью оказываются на коммерческих условиях, а частью — бесплатно. Характерно, что более 50% финансовых средств региональные центры привлекают из-за рубежа.

В Германии сама инициатива создания организаций поддержки малого и среднего бизнеса принадлежит государству в лице федерального и земельных правительств. На практике в основном применяются две модели. По одной из них такие организации создаются вне структуры городского управления в виде ООО или АО, и им передаются полномочия по поддержке малого и среднего бизнеса с выделением необходимых финансовых средств и помещений. По другому варианту ведомство, занимающееся региональными проблемами, в том числе бизнеса, создается в структуре городской администрации.

Эти организации получают от государства до 50% финансирования, работают в тесном контакте с местными властями и располагают хорошими возможностями для привлечения средств немецких и зарубежных инвесторов. Результаты работы региональных организаций благоприятно сказываются на общественном климате. В частности, это справедливо в отношении снижения безработицы и увеличения продуктивной занятости.

Этот опыт вполне пригоден для применения в Беларуси, где процесс развития малого и среднего бизнеса носит во многом стихийный характер. Лишенный поддержки на республиканском и региональном уровнях, он становится непредсказуемым, недоступным для анализа и, главное, неэффективным.

Тем более, что определенный запас знаний и навыков уже нарабатан, есть определенное число специалистов-энтузиастов, кое-какие структуры и перспективы сотрудничества с государством и предпринимательскими структурами зарубежных стран.

Жанна ТАРАСЕВИЧ,
главный специалист по развитию малого бизнеса БСРПА.

В центре должны стоять банки

ФПГ

Положительный эффект от внедрения в жизнь Указа Президента "О создании и деятельности в республике хозяйственных групп" может стать весьма значительным. Однако лишь при наличии четкого понимания, что ФПГ — принципиально новый тип объединений, в центре которых стоят банки. Такое понимание в указе, к сожалению, не прослеживается.

Указ Президента России о ФПГ фактически позволяет банкам выйти за пределы депозитно-кредитного обслуживания промпредприятий и включиться в мобилизацию капиталопотоков в отрасли с высоким экспортным потенциалом, легализует раздел перспективных предприятий экономики между отечественными банками. А это — главное условие эффективности инвестиционного процесса. В противном случае любые инвестиции (как и многие зарубежные кредиты) будут пушены на ветер и только увеличат внешний долг Беларуси (см. заключение Контрольной палаты РБ об использовании кредитов МВФ).

Способ участия банков в ФПГ зависит от решения принципиальной задачи банковской системы: могут ли банки участвовать в активах промышленных предприятий, то есть становиться банками-акционерами или оставаться кредиторами. В мире дискуссия на данную тему продолжается с 20-х годов. Как раз в это время немецкие банки согласились перевести долги в акции, поскольку в условиях полного коллапса немецкой промышленности у них не было других шансов вернуть свои деньги. В итоге немецкие банки постепенно переросли из пассивных акционеров в активные и стали играть ключевую роль в управлении компаниями (сегодня значительную долю акций они держат в промышленности).

Поклонники немецкой модели приводят следующие ее плюсы: банки неизменно заинтересованы в успехе своих клиентов и думают не только о сегодняшней прибыли, но и о завтрашней; за счет работы с ценными бумагами диверсифицируются банковские риски. Противники обращают внимание на минусы: низкодоходные долгосрочные акции промпредприятий снижают ликвидность; крах крупных фирм отрицательно сказывается на банковском секторе, то есть банки теряют свою относительную независимость; банки не являются квалифицированными инвесторами в рискованной инвестиционной капитале; интересы акционера и кредитора изначально конфликтны.

В Швейцарии, в отличие от Гер-

мании, банковскими правилами резко ограничена доля капитала банков в части владения не банковскими акциями. В США закон Гласса-Стигала еще с 1933 года разделил все банки на коммерческие и инвестиционные. Американским коммерческим банкам разрешено участие в активах промышленных предприятий только в рамках спасательных операций, при этом такие акции должны быть проданы в двухлетний срок. Правда, сейчас в конгрессе США идут дискуссии по разрешению банковским холдингам заниматься не только ценными бумагами, но и страхованием.

Опыт восточноевропейских стран и России показывает, что в процессе приватизации и структурной перестройки без помощи банков в управлении предприятий не обойтись (и главное — без их инвестиционного капитала).

После второй мировой войны в Латинской Америке приватизацию осуществляли инвестиционные банки. Например, Банку Франции передается на баланс предприятие, и он выбирает покупателя контрольного пакета акций и постепенно продает остальные акции.

Болгария изобрела здесь более изощренную систему — государство взамен сомнительных долгов госпредприятий выдало банкам облигации, которые принимались в приватизационных сделках, то есть банк приватизировал предприятие по своему выбору, а не доставшееся за долги. В 1994 году так было выкуплено 85% приватизационного имущества страны.

Все эти схемы, во-первых, отличаются простотой, а во-вторых, реализуются силами сконцентрированных в банках лучших специалистов в области финансового менеджмента, обеспечивающих грамотный экономический анализ производства.

Важнейшая проблема первой половины 1996 года — оживить (отчасти искусственно) инвестиционный спрос, особенно на наукоемкую продукцию. В противном случае наукоемкая обрабатывающая промышленность Беларуси прекратит свое существование.

Вместе с тем, чтобы "процесс пошел", одного указа мало. Попробуем

с учетом опыта России и других стран сформулировать первоочередные задачи, которые необходимо решить, чтобы ФПГ стали локомотивом экономического роста.

Итак, нужно выработать механизм реформирования безнадежных ссуд в инвестиции банков в предприятия-должники, увеличить долю инвестиционного капитала банков, ввести ограничения на долю госкапитала в ФПГ (в России — 25%). С целью ускорения данного процесса возможна передача госакций банкам в управление под кредитный залог правительству (например, через залоговые аукционы). Ввести порядок регистрации ФПГ. Разработать процедуры залоговых и холдинговых аукционов. Ввести ограничения на долю иностранного капитала (в том числе российского) в ФПГ. Представляется, что принцип может быть прост: "Не продавать, не закладывать и не передавать в управление иностранным компаниям контрольный пакет акций". Разработать системы льгот для ФПГ (зачет задолженностей предприятий-участников ФПГ, управление госакциями, государственные гарантии, инвестиционные кредиты, право самостоятельного определения сроков амортизации и др.). Разработать программу содействия формированию ФПГ с учетом приоритетов государственной экономической политики. Представляется, что уже в 1996 году возможно завершить формирование ряда ФПГ.

Не следует полагать, что создание ФПГ автоматически решит проблемы технологического перевооружения предприятий. Однако образованные альянсы, в центре которых будут стоять крупные банки, помогут решить хотя бы следующие проблемы: фактически передать банкам функции контроля за деятельностью предприятий; обновить консервативную систему управления предприятиями (банковские менеджеры имеют наибольший опыт работы в конкурентных условиях); решить проблему просроченных кредитов и переложить на плечи банков механизм разгосударствления и санации предприятий-банкротов; направить свободные капиталы в промышленность, а не на МВБ или в ГКО; включить рыночные механизмы структурной перестройки — сами банки будут определять возможные точки экономического роста.

Михаил КОВАЛЕВ,

профессор.

Зарубежный бизнес-мониторинг

Американцы ищут добро от добра

Начавшийся год обещает резкое увеличение американских капиталовложений за рубежом, несмотря на то, что республиканцы призывают вкладывать прежде всего в национальную экономику.

По мнению финансового обозревателя New York Times Дэвида Сангера, американские производители внезапно очутились на гребне успеха, невиданного за последние 30 лет. Продуктивность труда перекрыла все предыдущие рекорды, экспорт товаров значительно увеличился, рост курса акций и ценных бумаг на бирже составил 30% и даже 50%. В то же время многие инвесторы пришли к заключению, что слишком высокий уровень успеха свидетельствует о его недолговечности. Отсюда значительное увеличение капиталовложений американских фирм за границей, достигших за последних два года объема в 150 млрд. USD.

Что в Азии прибывает...

Группа китайских и сингапурских компаний заявила о намерении создать сеть сотовых телефонов, охватывающую всю Азию.

Авторы проекта заявляют, что собираются запустить в 1998 г. спутник стоимостью до 800 млн. USD, который будет ключевым элементом системы. Это предприятие может иметь огромный успех, если удастся преодолеть лоббистские барьеры, установленные отдельными странами. Из-за искусственных ограничений до сих пор сотовые сети охватывают небольшое число азиатских стран. Потребность же в них в Азии весьма высока и продолжает расти.

...то в США убывает

Гигант американской телекоммуникационной индустрии корпорация AT&T объявила о масштабном сокращении кадров.

На протяжении следующих трех лет будут ликвидированы 40 тыс. должностей, 30 тыс. служащих компании будут уволены, примерно 10 тыс. человек уйдут в отставку добровольно или согласятся на какую-то компенсацию.

Ничто не вечно под луной

Журнал The Economist утверждает, что в течение последних двух лет развивающиеся рынки во многом потеряли свою привлекательность.

Еще недавно они получали массу иностранных денег. Индекс IFC подскочил в 1993 г. на 63% в перерасчете на USD, но с тех пор он упал на 19%. Некоторые рынки, в частности Китай, Мексика и Польша, потеряли примерно половину своей ценности с декабря 1993 г. Большинство развивающихся рынков в течение

лишь прошлого года дало еще худшие результаты — индекс IFC упал более чем на 17%, подытоживает еженедельник.

Ельцинизм — это учет и контроль

С 1 января правительство России ввело в действие постановление об единой системе обязательной экспертной оценки количества, качества и цены экспортируемой из России продукции.

Отныне все участники внешнеэкономической деятельности обязаны представлять экспортируемые товары для экспертизы и получить соответствующий сертификат.

Америка предпочитает пикапы...

Associated Press на основании данных автомобильных корпораций назвало 15 наиболее популярных (по объемам продаж на американском рынке) легковых автомобилей 1995 г.

Рейтинг возглавили пикапы — "Форды" серии F и "Шевроле" серии CK, за ними следуют фордовские модели "Эксплойер" и "Таурус", на пятом и шестом местах — японские "Хонда-Аккорд" и "Тойота-Камри". Еще одна японская модель "Хонда-Сирик" — на восьмом месте. Ее главный конкурент "Форд-Эскорт" — на десятом. Джип "Гранд-Чироки" "Крайслера" — на тринадцатом месте.

...но думает про электромобили

"Дженерал моторс" планирует в ближайшие месяцы запустить в массовую продажу (для начала в Калифорнии) электромобили.

Модель EV-1 на одной зарядке аккумуляторов может проехать от 100 до 110 км при максимальной скорости 130 км/час. В пригороде Лос-Анджелеса открылась первая в США станция для подзарядки батарей электромобилей. К августу 1996 г. количество таких станций планируется довести до 18.

Италия — страна дешевых легковушек...

Специальная комиссия Евросоюза проводит расследование, соответствует ли действительности, что немецкий концерн Volkswagen запретил своим дилерам в Италии продавать машины иностранцам.

Снижение курса лиры в последние месяцы привело к тому, что цены на легковые автомобили в этой стране оказались самыми низкими в ЕС. Некоторые ходоковые модели стоят в Италии чуть ли не наполовину дешевле, чем, например, в соседней Австрии. Если в ходе расследования будет доказано, что это не вина отдельных

дилеров, а целенаправленная политика автоконерна, Volkswagen может лишиться права самостоятельно контролировать, кому и где продается его автомобили.

...и почти бесплатных киви

Перепроизводство киви может привести к кризису ориентированный на него сектор итальянского сельского хозяйства.

Италия является крупнейшим в мире производителем тропического фрукта киви, завезенного в Европу из Новой Зеландии. Здесь собирают ежегодно 300 тыс. т этих плодов. Цены на киви уже упали до 800-1.000 лир (0,50-0,63 USD) за 1 кг.

Чехи прислушались к идеям БНФ

Чехия, стремясь положить конец своей зависимости от российской нефти, завершила строительство альтернативного нефтепровода, пролегающего к германскому нефтеперегонному заводу в Баварии.

В настоящее время по этому нефтепроводу ведутся пробные поставки нефти. Чешское министерство промышленности считает, что этот нефтепровод может быть использован для нефтяных поставок в случаях экстренной необходимости.

Абдулла как ценообразующий фактор

Организация нефтеэкспортирующих государств с нового года вновь подняла цены на нефть.

Уже 3 января в Лондоне цена за баррель нефти поднялась на 20 центов — до 18,43 USD, 9 января — до 18,47 USD. По мнению экспертов, повышение цен на нефть связано с тем, что король Саудовской Аравии Фахд передал управление страной наследному принцу Абдулле.

Хочется быть подданным Его Высочества

По расчетам Всемирного банка, самой богатой страной в мире является Люксембург.

Доходы на душу населения в 1994 г. в среднем составили в герцогстве почти 40 тыс. USD в год. Замыкают список африканские страны Малави, Эфиопия и Мозамбик, где граждане зарабатывают в год по 80 USD.

Подготовил Змиер СНАПКОВСКИЙ.

В обзоре использованы материалы RFE/RL Inc., BBC, Deutsche Welle, Voice of America, а также агентства "Эфир-дайджест".

Налогоплательщик: между фиском и сыском

Люди делятся на два неравных по численности лагеря — тех, кто платит налоги, и тех, кто их собирает. На первый взгляд, столь противоположные функции исключают всякую возможность достижения единства. На самом же деле такое единство сегодня есть: и налогоплательщики, и их сборщики сходятся на отсутствии ясного понимания целей налоговой политики и несовершенстве законодательства, на усложненности самой процедуры, которая не позволяет одним — правильно уплатить налоги, а другим — вовремя обнаружить уклонения.

Последнее обстоятельство отрицательно воздействует на общественную мораль, поскольку порождает взаимные сомнения в чистоте помыслов другой стороны и провоцирует

одних — к сокрытию доходов, других — к нарушению принципа презумпции невиновности и ужесточению налогового сыска по старому рецепту: лучше наказать сотню невиновных, чем упустить одного виновного.

В итоге совместными усилиями налогоплательщиков и сборщиков налоговая база сужается настолько, что исключает возможность достижения и фискальных целей: казна остается без ожидаемых и законных денежных доходов, а экономика теряет стимулы к развитию.

Эти, а также многие другие вопросы обсуждались на организованном Витебским отделением Фонда Сороса семинаре "Налоговая политика Республики Беларусь", на основе материалов которого и подготовлена эта страница.

Юридические лица будут платить меньше

Проект

Разработанный Минфином проект изменений совокупности законодательных актов, регулирующих вопросы налогообложения, будет представлен на рассмотрение первой сессии ВС нового созыва. Основные его положения комментирует заместитель начальника управления налоговой политики Министерства финансов Республики Беларусь Павел ЦЕХАНОВИЧ.

Среди проблем, которые призвано решить налоговое законодательство, одной из главных является, несомненно, создание благоприятного налогового режима для производителей. В этих целях, например, льготы при налогообложении прибыли, фактически использованной на расширение (развитие) производства продукции (работ, услуг), преобразована в льготирование прибыли, направленной на финансирование капитальных вложений производственного и непроизводственного назначения, в том числе на капитальные вложения в порядке долевого участия — в суммах затрат, подтвержденных застройщиком.

Предусмотрено исключить особенности применения этой льготы для банков и страховых организаций, у которых отчисления в резервы и уставные фонды включались в 1995 году в понятие "расширение производства". Это изменение внесено на том основании, что отчисления в резервный фонд и отчисления в страховые резервы и фонд предупредительных (превентивных) мероприятий по специфической деятельности ныне включаются в состав себестоимости банковских и страховых услуг, а внесение прибыли в уставный фонд для банков — акционерных обществ фактически невозможно с экономической точки зрения. Одновременно с этим предложено не включать в состав доходов от внебюджетных операций взносы в уставный фонд, которые производятся учреждением в порядке, установленном законодательством.

В целях поощрения накопления предусматривается вместо льготы по прибыли от реализации собственной продукции негосударственных предприятий, со дня регистрации которых прошло не более двух лет, установить предприятиям льготу по прибыли, фактически использованной на капитальные вложения, в размере до 100% балансовой прибыли.

Облагать налогом на доходы по пониженной ставке 15% предусматривается в 1996 году только дивиденды и приравненные к ним доходы, являющиеся результатом распределения полученной предприятиями прибыли. Таким образом, налог на доходы принимает форму налога на прирост капитала.

Для стимулирования экспорта вносятся предложения о льготном налогообложении прибыли предприятий, полученной от реализации продукции на экспорт (по ставкам, пониженным на 50%), и об освобождении от уплаты налога на добавленную стоимость и акцизов товаров, реализуемых за пределы РБ (кроме стран СНГ). Решено продлить на 1996 год льготу по налогообложению добавленной стоимости по товарообменным (бартерным) операциям, связанным с приобретением материалов для производственных целей и оборудования для обновления основных фондов.

С целью сокращения числа налоговых льгот предусмотрено сохранить в основном те из них, которые носят общий характер и не зависят от отраслевой принадлежности и организационно-правовой формы дея-

тельности налогоплательщиков, исключить частные льготы или обусловить порядок их предоставления выполнением конкретных условий.

В частности, по налогу на добавленную стоимость исключены льготы, согласно которым не облагались налогом работы по строительству и ремонту объектов социально-культурного и производственного назначения, выполняемые хозяйственным способом, а также театральные, спортивные, культурно-просветительские мероприятия, включая видеопокансы.

Предполагается отменить льготирование прибыли от изготовления медицинской техники на специализированных предприятиях, а также сумм в размере 50% прибыли, полученной от санаторно-курортной, спортивно-оздоровительной деятельности и сумм прибыли предприятий, организаций и учреждений культуры, затраты на содержание которых полностью или частично покрываются за счет бюджета или которые получают дотацию, не превышающую размера бюджетного финансирования.

Внесено предложение о налогообложении прибыли предприятий, принадлежащих на правах собственности творческим союзам РБ, а также некоторым другим общественным объединениям и созданным ими творческим мастерским, соответствующим профессиональной направленности этих союзов и объединений.

По налогу на недвижимость предусматривается, что льготный порядок обложения принадлежащих гражданам жилых домов с надворными постройками, в том числе недостроенных, расположенных в сельской местности, не будет распространяться на постройки, приобретенные горожанами. Отменяется ставка льготного налога на землю, занятые домами государственного и общественного жилищного фонда, ЖСК, а также предоставленные гаражно-строительным кооперативам.

От налога на добавленную стоимость предполагается освободить, вместо работ по строительству объектов по заказам населения, жилищно-строительных и гаражно-строительных кооперативов, работы по строительству и ремонту объектов жилого фонда. Размер не облагаемых налогом сумм прибыли, направленных на предоставление ссуд для приобретения (строительства) жилья работникам, состоящим в штате и нуждающимся в улучшении жилищных условий, предполагается увеличить с 5 до 10% полученной прибыли.

Исключаются все льготы по подоходному налогу для отдельных категорий и групп налогоплательщиков (предусматривается только общее для всех физических лиц льготирование путем налоговых вычетов из облагаемого налога) и законодательно закрепляется, что освобождение отдельных налогоплательщиков от обложения налогом, а также понижение размеров налога может производиться местными Советами или по их поручению местными распорядительными органами только с учетом материального положения граждан.

Изменяется порядок уплаты подоходного налога предпринимателями, действующими без образования юридического лица. Установленный для них порядок внесения часто крайне неудобен для предпринимателей авансовых платежей, исчисленных по доходу за прошлый год, позволяя им значительно уменьшать фактически требуемые к уплате суммы. Поэтому предусматривается, что предприниматели будут самостоятельно исчислять и уплачивать подоходный налог ежеквартально нарастающим итогом с начала года исходя из фактически полученного ими дохода.

Мобилизации земельных налогов будет способствовать установление повышающих коэффициентов к ставкам земельного налога на земельные участки, расположенные в границах городов и предоставленные гражданам на предусмотренные законом цели. На повышение в структуре налогов удельного веса налога на недвижимость с физических лиц и одновременно дифференциацию налоговой нагрузки на различные по уровню доходов категории граждан направлено предложение о делегировании КМ права устанавливать годовую ставку налога на недвижимость со стоимости жилых зданий, в том числе недостроенных надворных построек, принадлежащих физическим лицам, а также порядок оценки указанных объектов.

Налог на незавершенное строительство предлагается заменить экономическими санкциями за сверхнормативное незавершенное строительство, порядок уплаты которых будет определяться КМ РБ. Отмена налога на топливо увязывается с включением автомобильного топлива в перечень подакцизных товаров и расширением базы обложения экологическим налогом за счет установления платы за переработку нефти и нефтепродуктов.

Принципиально новым в рамках формирования доходной части республиканского и местных бюджетов является предлагаемое изменение порядка зачисления налога на прибыль. Предусматривается ставку налога на прибыль, уплачиваемого предприятиями в республиканский бюджет, установить в размере 15%. Налог на прибыль в местные бюджеты областей и города Минска будет вноситься предприятиями по ставкам, устанавливаемым соответствующими Советами, в размерах, не превышающих 15%.

Последняя проблема, которая в той или иной мере решается в проекте, — оптимизация сбора и расходов средств, аккумулируемых государственным бюджетными фондами. Поскольку их статус аналогичен статусу государственного бюджета, предусматривается консолидировать в бюджете средства дорожных фондов, Фонда социальной защиты населения, Фонда содействия занятости, фондов содержания ведомственных дошкольных учреждений и внести изменения в порядок их изъятия.

Эти отчисления предложено объединить в едином социальном сборе со снижением общей ставки с 41 до 37%.

В целом, реализация данных изменений позволит снизить налоговую нагрузку на юридических лиц по налогам и отчислениям во внебюджетные фонды более чем на 8% к ВВП, в том числе за счет налогов на 1,9%.



Косвенное удушение

Свидетельством приоритетности фискальной функции налоговой политики РБ является высокий уровень налогового давления и большая доля косвенных доходов в структуре налогообложения, что вызывает рост цен и перекладывает бюджетные расходы на плечи потребителя.

Регулирующий потенциал налоговой системы зависит от доли прямых налогов, структура которых не оказывает непосредственного действия на цены, а также возможности колебания налогового давления без угрозы чрезмерного роста бюджетного дефицита (в случае снижения) или подавления экономической активности (при увеличении).

С этой точки зрения концепция действующей налоговой системы противоречива. По доле косвенных налогов в структуре налогообложения она близка к концепциям, типичным для слаборазвитых стран (душевой доход до 400 USD в год), а уровень налогового давления уже сравним с достигнутым в наиболее развитых странах, где доход на душу населения превышает 6.000 USD в год.

Следовательно, налоговая политика в РБ имеет фискальную направленность (это проявляется в высокой доле косвенных налогов), оказывает антиинфляционное воздействие в связи с очень высоким уровнем налогового давления и обладает крайне ограниченным регулирующим потенциалом: снизить уровень налоговых изъятий не позволяет дефицит бюджета, а увеличить нельзя, потому что он и так уже высок.

Структура налогов. Очевидно, нет нужды много говорить о прямых налогах (на личный доход, на наследство, на недвижимость физических лиц) ввиду отсутствия класса, владеющего значительной частью собственности, и ограниченного влияния этих налогов на доходную часть бюджета.

Следует более подробно остановиться на налогах косвенных. Условно их можно разделить на три группы:

- формирующиеся за счет себестоимости (чрезвычайный налог, экологический налог, пожарный сбор, отчисления средств пользователями автомобильных дорог, обязательные отчисления в Фонд социальной защиты населения, в Фонд содействия занятости населения, на содержание детских дошкольных учреждений, отчисления в фонд НИОКР, рента на экспорт древесины и другие);

- формирующиеся за счет валового дохода (акцизный налог, отчисления на содержание сельскохозяйственных производителей и ведомственного жилого фонда, налог на топливо, налог на добавленную стоимость);

- формирующиеся за счет балансовой прибыли предприятий (налог на недвижимость, налог на прибыль и доходы).

Первая группа налогов характеризуется сложностью исчисления и наличием двойного налогообложения. Сложность исчисления заключается, в первую очередь, в многообразии налогооблагаемой базы для начисления одного и того же налога в различных отраслях народного хозяйства и в совершенно различных методиках по

каждому виду налогов. Двойное налогообложение происходит там, где налогооблагаемой величиной является себестоимость продукции (работ, услуг). Это отчисления в инвестиционные фонды в размере до 1% от себестоимости продукции, выпускаемой предприятиями оборонного комплекса, с отнесением этих отчислений на себестоимость, от которой в следующем месяце производится отчисления в названные фонды.

Отчисления в Фонд социальной защиты населения и в Фонд содействия занятости населения дополнительно облагаются налогом на добавленную стоимость, хотя непонятно, где в этом случае она возникает, когда эти налоги увеличивают себестоимость продукции и снижают, соответственно, уровень доходов налогоплательщиков.

Объяснить такое несоответствие можно, вероятно, только в том случае, если считать добавленной стоимостью решение социальных проблем. Вторая группа налогов рассчитывается "с оборота", где во избежание двойного налогообложения, в порядке очередности, происходит исключение из налогооблагаемой величины предыдущего налога. Исключение составляет налог на добавленную стоимость, методика расчета которого является наиболее сложной.

При расчете налога третьей группы трудностей, как правило, не возникает, разве что при определении льготированных позиций по налогу на недвижимость.

Проблемы исполнения налогового законодательства. Правильная уплата налогов сегодня стоит очень дорого. Во-первых, нужна качественная компьютерная техника, а хороший компьютер стоит немалых денег. Во-вторых, необходимы совершенные отраслевые автоматизированные системы бухгалтерского учета, которые должны быть подвергнуты квалифицированной экспертизе. К многочисленным трудностям организационного характера следует отнести недостаточные возможности для повышения квалификации управленцев всех уровней, недоступность и высокую цену консультационных услуг. Для решения проблемы необходимо также упростить, насколько это возможно, саму систему налогообложения и предоставить налогоплательщику не менее чем двухмесячный адаптационный период после внесения изменений в налоговое законодательство.

Крайне важно сформировать деполитизированную, построенную на экономических законах налоговую систему.

Контроль за исполнением налогового законодательства. Его осуществляют многие институты. За год налогоплательщик может пройти через десяток проверок, или, наоборот, два-три года его никто не побеспокоит. И то, и другое ненормально. Первое нервирует и отвлекает от работы, а второе грозит

тем, что минимальная ошибка обернется начислением многомиллионной пени. По этой причине систематизация контрольной работы крайне необходима.

Все это можно было бы возложить на Главную государственную налоговую инспекцию РБ, положение о которой гласит, что ее главной задачей является осуществление контроля за соблюдением законодательства о налогах и предпринимательстве, правильностью исчисления, полнотой и своевременностью внесения в бюджет налогов и других обязательных платежей.

Но налоговые инспекторы сегодня описывают имущество налогоплательщиков, подменяя судебные исполнители, посещают ларьки, проверяя при этом даже соблюдение правил торговли, занимаются конфискацией товаров и проверкой кассовых аппаратов. В результате оперативный методологический контроль за финансовой службой предприятий инспекции осуществлять просто некогда, а текущий контроль сводится к счетной проверке правильности расчета налогов. Большой разрыв между проверками влечет изъятие в бюджет больших штрафных санкций, которые способны разорить предприятие и тем самым решить проблему хоть и радикальным, но убийственным для экономики способом.

Консультации налогоплательщиков. С этой целью создан признанный во всем мире институт аудита. Закон РБ "Об аудиторской деятельности" определяет виды аудиторских услуг, в процессе которых составляется аудиторское заключение по состоянию финансовой отчетности, достоверности и полноте годового баланса, целевому использованию кредитных ресурсов и инвестиций и многим другим аспектам деятельности предприятий, включая составление деклараций о доходах и финансовой отчетности.

Но сегодня очевидно и несовершенство данного закона, поскольку он не определяет профессиональных обязанностей аудиторов и не гарантирует заказчику возмещения материального ущерба, нанесенного им их действиями. Ни стоимость аудиторских услуг, ни действующее налоговое законодательство не позволяют сегодня сформировать резервные фонды риска, а значит — возместить возможный материальный ущерб.

Отсутствуют также нормы и принципы проведения аудита, нет банка данных о типичных ошибках налогоплательщиков, не формируется список неблагонадежных клиентов.

Большую проблему для аудиторской деятельности представляет нехватка кадров, ввиду чего даже получившие лицензию специалисты действуют не всегда профессионально.

Но самые большие трудности создает чересчур "гибкое" законодательство, позволяющее обращать его на пользу теневым интересам вопреки духу известной поговорки.

Наталья КОВАЛЕВА,
директор
аудиторско-консультационной
фирмы
"Контроллинг".

Инвестиционные предложения

Тест для самого
дорогого проекта

Небольшой, но исключительно перспективный сегмент рынка жилья — элитные квартиры для состоятельных людей — первой в Минске начала осваивать фирма "Атекс", строящая в центре столицы дом европейского качества и комфорта. Имея множество достоинств, проект этот, по мнению экспертов "БР", все же нельзя назвать идеальным.

На 17 этажах здания, получившего за свою цилиндрическую форму название "кукуруза", запланировано 35 двухуровневых квартир. Минимальная площадь таких апартаментов — 118 кв. м, максимальная — 171,27 кв. м, еще 37,58 кв. м прибавят балконы и лоджии. Планировку и отделку определяет сам заказчик. В комплекс входят также супермаркет и подземные гаражи. Такой эксклюзив, по словам главного архитектора научно-производственного предприятия "Атекс" Игоря Зенова, покупателям предложены впервые в РБ. Цена — от 800 до 1.200 USD за кв. м.

Наша газета уже писала об этом проекте ("БР", № 36/1995 г.). Статья, подготовленная сотрудником фирмы, вызвала у читателей интерес, вместе с тем она не давала ответа на ряд вопросов, в первую очередь касающихся надежности и выгоды предложения "Атекса". Возвращаясь к теме, попытаемся, основываясь на той ограниченной информации, которую предоставила редакция фирмы, восполнить этот пробел.

Надежность любого проекта определяется, главным образом, возможностями его исполнителя. В этом смысле "Атекс" выглядит вполне респектабельно. Многопрофильное предприятие, работающее в нескольких перспективных направлениях (международная торговля, строительство крупного делового центра, маркетинг и т. д.), имеет большие возможности реализовать проект, который, помимо прочего, как никакой другой формирует его имидж.

К сожалению, в заключаемом с клиентами договоре "аспект надежности", по мнению экспертов "БР", учтен не лучшим образом. Документом, например, предусмотрены жесткие, но неадекватные санкции за нарушение взаимных обязательств. Продавец может расторгнуть контракт в случае задержки очередного платежа на 1 месяц. За каждый день просрочки начисляется пеня в размере 0,5%. Покупатель при неисполнении и ненадлежащем исполнении продавцом своих обязанностей вправе потребовать расторжения договора и в качестве санкций лишь 10 процентный штраф от размера задатка.

У экспертов "БР" сложилось также впечатление, что в основном за счет клиентов "Атекс" постарался обезопасить себя и от форс-мажорных обстоятельств: стихийных бедствий, военных действий, крупных политических неурядиц. На вопрос, застраховано ли строящееся здание, руководители "Атекс"

са" определенного ответа не дали. Зато в договор внесен пункт, по которому в случае, если стороны в течение года по независимым от них причинам не могут выполнять своих обязательств, контракт считается расторгнутым. Ущерб другой стороне не возмещается. Следовательно, покупатели могут понести значительные убытки, поскольку строительство ведется за их деньги.

Теперь о стоимости жилья. Пока строительство не завершено, сложно говорить о реальном соответствии качества квартиры ее цене, однако сомнительно, что крупноблочный дом потянет на "сто процентную элиту". Место расположения здания, по мнению риэлтеров, также выбрано не вполне удачно из-за близости оживленных трасс и экологических особенностей района. Общий вывод: проект "Атекса" может быть интересен для тех, кого устраивает предлагаемое им жилье как таковое. С точки зрения инвестиций, рассчитанных на прибыль, он весьма сомнителен.

Тем, кто все же решит купить в "Атексе" жилье, можно посоветовать более точно рассчитывать его стоимость. Следует, по крайней мере, учесть, что, оплачивая значительную часть квартиры заранее, покупатель тем самым предоставляет фирме долгосрочный кредит, имеющий свою цену. Схема финансирования строительства предполагает внесение 50-процентного задатка от общей стоимости квартиры, еще 25% выплачивается после возведения наружных конструкций, оставшаяся сумма — при передаче квартиры в собственность. Если, к примеру, 50 тыс. USD выплачено за 2 года до завершения строительства, то с учетом альтернативного вложения средств на валютный депозит при годовой ставке 30% цена самой дешевой квартиры возрастет со 100 тыс. USD до, как минимум, 130 тыс. USD, а при реинвестировании дохода — до 134,5 тыс. Второй взнос придется сделать, вероятно, за год до окончания строительства. Прибавляем еще 32,5 тыс. USD. Таким образом, минимальная цена квадратного метра увеличивается примерно до 1.300-1.400 USD.

Как видно, выгоды всего покупать квартиру ближе к завершению строительства. Однако в случае заключения договора на долевое строительство покупатель фактически имеет дело с форвардным контрактом, хеджируясь от повышения цены.

**Александр
ВАСИЛЕВИЧ,
Юрий БЕХТЕРЕВ.**

Самое скользкое
место — распределение

Жилищные субсидии

В Министерстве архитектуры и строительства РБ завершена подготовка методических рекомендаций по расчету одноразовых безвозмездных субсидий гражданам на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помещений. Однако при детальном знакомстве с рекомендациями возникает ряд вопросов, которые корреспондент "БР" попытался выяснить с помощью начальника управления жилищной политики министерства Татьяны СМИРНОВОЙ.

В первом варианте методических указаний, рассказывает Т. Смирнова, предполагалось, что право на субсидию получают те, кто имеет доход не более 4 минимальных потребительских бюджетов на одного члена семьи. В последний момент, однако, было решено усилить социальную направленность программы и ограничить максимальный доход двумя минимальными бюджетами (в декабре это составляло около 1,7 млн. рублей). С таким подходом согласились представители всех заинтересованных ведомств.

Как уже сообщалось, бюджетом на 1996 год для выплаты субсидий предусмотрено выделить около 500 млрд. рублей. Фактически государственной помощью сможет воспользоваться около 10 тысяч очередников из почти 700 тысяч стоящих на учете. В этом узком кругу разворачивается, естественно, самая жесткая конкурентная борьба с использованием всех законных и не очень законных способов.

Чтобы до минимума снизить возможность злоупотреблений, Минархитектуры настояло на внесении в рекомендации нормы, в соответствии с которой подтвердить наличие средств для полной оплаты покупки жилья можно будет только представив справку из Сберегательного банка "Беларусбанк", что соответствующие средства перечислены на счетчик (одним из главных условий обращения в исполком за получением субсидии, как уже сообщалось, является наличие у претендента суммы, которая, будучи прибавленной к субсидии, давала бы возможность полностью оплатить постройку или покупку жилья, — подробнее см. "БР" № 48/1995 г.).

После принятия исполкомом решения, на этот же счет будет перечислена сумма субсидии. Не предусматривается подтверждение "наличия собственных средств" другими способами, например, справкой, что таковые хранятся на счете в другом банке или справкой с места работы о готовности администрации выдать своему работнику ссуду на покупку жилья. Любой директор подпишет такой ни к чему не обязывающий документ, однако в силу объективных обстоятельств средств на ссуду может и не хватить, но выяснится это лишь потом, когда сама субсидия будет получена.

Если рассматривать такие нарушения с точки зрения социальной справедливости, то в них, может быть, и нет ничего страшного, отмечает Татьяна Смирнова. Ведь субсидии одноразовые, после их получения человек фактически не может претендовать ни на какую другую помощь от государства в получении жилья. В этом смысле субсидии можно рассматривать как откупную за многолетнее стояние в очереди. И получить три-четыре тысячи долларов вместо квартиры — не слишком большая плата.

Но чрезмерная демократизация правил получения субсидий приведет к тому, что собственные средства граждан просто не придут на рынок жилья: не имея денег для покупки квартиры, представившие фиктивные документы очередники найдут способ обмануть те средства, которые они получают от государства, чтобы использовать их по своему усмотрению. Значит, не будет и дополнительных средств для стимулирования строительства, что считается одним из приоритетов национальной жилищной программы. Поэтому Минар-

хитектуры настаивает на предоставлении субсидий только тем очередникам, которые способны нести бремя частичных расходов на приобретение жилья, подчеркивает Т. Смирнова.

Не все, однако, зависит от Минархитектуры. Конкретную политику выделения субсидий во многом определяют исполкомы местных Советов. Они, например, могут решить, что в первую очередь средства должны получить те, кто уже начал строиться. Найдутся и категории льготников, которым выделить субсидии в первую очередь окажется необходимо по социальным, моральным или любым другим соображениям. В этом случае обычные очередники государственной помощи дождутся очень нескоро.

Весьма заманчиво для исполкомов попытаться отрегулировать число квот путем корректировки показателя "стоимость строительства жилого помещения типовых потребительских качеств, складывающаяся в соответствующем населенном пункте". Что понимать под таким показателем? В квартирах, реализуемых УКСом Мингорисполкома, стоимость квадратного метра в ближайшее время может достигнуть 480 USD. Если эта цифра будет принята в качестве расчетной, количество обладателей субсидий в столице окажется просто мизерным. В то же время ничто не мешает исполкому ориентироваться на стоимость квадратного метра в 250 USD — по такой цене вполне реально купить жилье и на вторичном рынке, и у фирм, занимающихся долевым строительством.

Расплывчатость некоторых других формулировок Постановления КМ от 28.11.1995 г. № 648 дает возможность изменить рыночную направленность национальной жилищной программы, превратив ее в очередную акцию обезличенной социальной помощи, плодами которой смогут воспользоваться очередники, приближенные к распределяющим чиновникам. Допустить это, уверены специалисты Минархитектуры, ни в коем случае нельзя.

Парадоксы конъюнктуры

Небоскребы больше не растут в цене

Наиболее активно обсуждаемой новостью в японских деловых кругах стало известие о продаже шестнадцатиэтажного современного здания в деловом центре Токио одним из монстров японского рынка недвижимости — компанией Mitsubishi Estate.

Удивляет в этой сделке даже не низкая по японским меркам цена — 75,6 млрд. ¥ (746 млн. USD), а то, что покупатель — Marubeni Corporation, один из пяти крупнейших японских торговых домов, до недавнего момента являвшийся чуть ли не основным конкурентом Mitsubishi на рынке недвижимости.

Обе корпорации являются собой самый яркий пример кей-бизнеса. И при продаже подобных объектов обе компании заботились о том, чтобы здание попало в руки либо своей же дочерней фирмы, либо, в исключительном случае, в руки какого-нибудь акционерного общества. Разумеется, контрольный пакет акций этого общества был также обязательным условием.

Но такая политика была ра-

зумной в восьмидесятых и начале девяностых, когда цены на недвижимость как в центре Токио, так и на окраинах, просто-напросто были все мыслимые и немыслимые рекорды. Например, только квадратный метр земли под строительство в самых престижных районах стоил 32 млн. ¥ (сейчас та же земля оценивается уже в 10,56 млн. ¥). Тогда, давая здания в аренду, корпорации получали огромные барыши, поэтому и речи не могло быть о продаже недвижимости в другие руки. Но гром среди ясного неба прогремел неожиданно.

В свое время страховая компания Chiyoda Mutual Life Insurance задалась отелем New Japan, после того как там произошел крупный пожар, унесший жизни 33 человек, и отель

обанкротился, попав в зависимость к своему основному кредитору. Chiyoda продала отель за 59,76 млрд. ¥ одной из своих дочерних компаний (в то время как только земля, на которой стоял отель, в 1989 году оценивалась в пять раз дороже — 300 млрд. ¥). Сделка состоялась 13 лет назад, как раз тогда, когда цены на землю и недвижимость начинали расти в геометрической прогрессии. Еще несколько лет назад все могло бы завершиться для Chiyoda наилучшим образом, продай она здание. Но ставка на бесконечный рост цен оказалась проигрышной. Уже две активные попытки Chiyoda "толкнуть" отель на аукционе потерпели крах.

Возвращаясь же к необычной сделке, хочется добавить, что само строение уже 23 года арендовалось Marubeni: в нем располагалась штаб-квартира корпорации, а арендная плата составляла 5,6 млрд. ¥ в год. Аналитики Mitsubishi, приняв во внимание начало резкого снижения цен на недви-

мость, посчитали, что самым оптимальным будет продать блок сейчас, тем более что срочно требуется 2 млрд. USD на покрытие убытков от неудачной попытки завладеть огромным зданием Rockefeller Center в Нью-Йорке.

Специалисты и комментаторы считают, что самым сложным для Mitsubishi было пойти на слом стереотипов. Снижение цен на недвижимость — объективная реальность, от которой никуда не убежать, и эта сделка была обусловлена прежде всего здравым смыслом. Как считает аналитик UBS Securities Бернард Симан, "прорыв сделан. Наконец-то застой на японском рынке недвижимости, вызванный шоком от резкого падения, сменяется разумным деловым подходом".

**По материалам London business property survey и Financial Times подготовил
Дмитрий БУЩИК.**

Предлагают приличное, а спрос — на современное

Аренда жилья

Структура спроса на аренду высококачественных квартир по-прежнему значительно отличается от предложения, однако стабильность цен в этом секторе рынка пока сохраняется.

Представления о качественном жилье у арендодателей и арендаторов, как правило, не совпадают. Первые убеждены, что если их апартаменты находятся в центре или вблизи от него, недавно отремонтированы, обставлены деревянной мебелью и заставлены коврами, то этого достаточно для назначения за них предельно высокой цены.

Намеревающиеся же временно поселиться в современных апартаментах хотят совсем иного: их привлекает ев-

ремонт, хорошая защита квартиры от несанкционированного проникновения (желательны сигнализация, бронированная дверь), наличие современного набора бытовой аппаратуры (факс, компьютер, кухонный комбайн и т. д.), приличный подъезд. Расположение квартиры имеет меньшее значение. Только наличие перечисленных атрибутов гарантирует сдачу квартиры по максимальной рыночной цене (900-1.200 USD в месяц). Просто "приличная квартира"

сдается обычно за 400-500 USD.

Действующее законодательство (закон об аренде, закон о собственности) дает возможность юридически надежно оформить договор аренды при любом составе его участников. Но в договоре между двумя физическими лицами невозможно, например, предусмотреть какие-либо объективные параметры изменения арендной платы на длительный период — ее просто не к чему "привязать". Документ обязательно должен быть заверен у нотариуса и зарегистрирован в бюро технической инвентаризации, на что может уйти около месяца.

От этих недостатков избавлен договор субаренды, заключаемый между арендатором и, например, агентством

недвижимости. Он обретает законную силу без нотариального удостоверения, составляется, как правило, более профессионально. Агентства готовы сдавать жилье на срок от 2 до 5 лет, в то время как физические лица ограничиваются, как правило, годичным сроком. В договоре с фирмой проще определить и стабильную цену, либо ограничить пределы ее изменения. Однако предложение сдачи квартир от агентств пока невелико, хотя и значительно увеличилось в последнее время.

Что касается цен, то с начала года незначительно повысилась арендная плата только за квартиры, где выполнен качественный ремонт. Однако и они (в силу того, что зачастую

"нагружены" дополнительными "минусами", например, отсутствием поблизости гаража или удобной стоянки, шумными неаккуратными соседями и т. д.) ожидают новых жильцов более полугода месяцев. Примерно столько же времени уходит и у потенциальных арендаторов на самостоятельный поиск подходящей квартиры. Обращение в агентство недвижимости, как правило, сокращает этот срок вдвое.

**Дмитрий ЧИКУНОВ,
директор агентства
недвижимости
"Славянский стиль".
Телефоны:
(0172) 331-128, 324-273.**

В новый год — с новыми лицензиями

С 1996 ГОДА В РЕСПУБЛИКЕ ВВОДИТСЯ НОВЫЙ ПОРЯДОК ВЫДАЧИ ЛИЦЕНЗИЙ НА ПРАВО РАБОТЫ В ТУРИСТИЧЕСКОМ БИЗНЕСЕ

Беларусь первая из стран бывшего СССР ввела лицензирование туристической деятельности. Сделано это было давно, и прошедшие годы потребовали внесения корректив в старый документ.

Отныне для получения лицензии туристической фирме не нужно предварительно заключать договоры с гостиницами и автохозяйствами. Зато требуется договор со страховой компанией о медицинском страховании клиентов. Нельзя будет теперь использовать для работы с туристами квартиру или жилой дом — искать лицензию должен предоставить договор об аренде помещения под офис или документ о собственности на него. Ужесточа-

ты, номер этого документа отныне необходимо указывать в рекламных реквизитах фирмы.

Новые правила призваны сделать туристский рынок Беларуси более цивилизованным. Скорее всего, особых хлопот туроператорам они не доставят. Единственный пункт, который может вызвать затруднения, — это требование наличия соответствующего образования или стажа работы у руководителей турфирм. В советские времена специалистов турбизнеса почти не готовили, и далеко не все успели проработать в туризме три года...

Уже работавшим на туристском рынке компаниям лицензии будут выдавать на 2 года (по истечении сроков действия нынешних), новичкам — на 1 год. Лицензию нужно будет поместить в офисе так, чтобы ее видели клиен-

У соседей

С валютой на Украине строго

Наши граждане, следующие за границу, нередко стесняются строгого правила вывоза валюты из Беларуси. Но все познается в сравнении. Вот как обстоят дела с порядком перемещения валюты через границу Украины.

Национальную валюту (карбованцы) иностранцам разрешается ввозить в страну и вывозить из нее в сумме до 5 млн. KRB на человека с обязательным указанием в таможенной декларации. Чем вызван этот запрет, сказать трудно, так как сегодня 1 миллион карбованцев — это около 6 долларов США. Но правило есть правило...

Иностранную валюту можно вывозить с Украины беспрепятственно в пределах 500 USD — как и у нас. Само собой разумеется, что иностранцам разрешается вывозить столько, сколько они ввели в страну. Гражданам Украины сложнее: они могут приобрести валюту в банках и получить там же документ, разрешающий провоз долларов или марок через границу, но "потолок" этих сумм ограничен в зависимости от целей поездки 1-2 тысячами долларов.

Любопытен и порядок ввоза иностранной валюты на Украину. Разрешается иметь при себе не более 10.000 USD (разумеется, не надо забывать указывать их в таможенной декларации). Гражданам Украины, которые везут больше денег, нужно обязательно указать источник происхождения средств. А на ввоз суммы свыше 50.000 USD нужно особое разрешение Национального банка Украины — иначе в страну, надо понимать, не выпустят: если у тебя так много денег, то нечего тебе тут делать...

Еще суровее закон к иностранцам: если у гостя с собой свыше 10.000 USD, то он обязан указать на таможене, с какой целью столько денег везет. Может быть, у него, злыдня, какие замыслы нехорошие насчет долларизации экономики независимой страны.

Остается добавить, что подавляющее большинство европейских стран ограничивают только вывоз и ввоз национальной валюты, а иностранную обычно можно ввозить в неограниченном количестве. Ибо чаще всего это ввезенная валюта в стране остается, что для национальной экономики — как сало для кошки.

Ярмарки

"Турбизнес" понес потери

В Республиканском выставочном центре (РВЦ) в Минске в декабре прошла 2-я международная туристская биржа "Турбизнес-95".

По сравнению с прошлым "Турбизнесом" нынешний понес значительные потери в количестве участников — их число сократилось почти на 50 (всего в этом году в ярмарке участвовали 73 фирмы). Причин тому несколько.

Высока была плата за выставочную площадь — стенд в 9 кв. метров (а меньше на этот раз арендовать было нельзя) стоил одному участнику около 800 USD. Очень немногие белорусские фирмы, недосчитавшиеся запланированных прибылей в нынешний нелегкий для турбизнеса год, смогли позволить себе такую роскошь. Тем более что менее месяца назад часть из них уже выставилась на более дешевом "Вандруйнике". Правда, в последний момент выяснилось, что на "Турбизнесе" можно было всего за 140 USD арендовать столик с двумя стульями — "рабочее место". Пространства для таких "мест" в РВЦ было предостаточно, многие бы, наверное, воспользовались этой возможностью, но кто о ней знал? Информацию об этом предложении можно было получить только позвонив в РВЦ...

Зато нынешний "Турбиз-

нес" получился очень представительным. На него приехали фирмы из 19 стран мира, в том числе 12 — из дальнего зарубежья. Великобритания, Болгария, Венгрия, Греция, Италия, Испания, Кипр, Куба, Литва, Латвия, Польша, Россия, США, Турция, Украина... По числу участников из стран СНГ "Турбизнес" получился не менее представительным, чем туристский салон в Киеве, проходивший под названием "СНГ — возрождение туризма".

Биржу, организованную под патронатом Кабинета министров РБ, почтили своим присутствием официальные лица. В рамках мероприятия прошли пресс-конференции, семинары, презентации, круглый стол...

"Турбизнес-95" показал, что в Беларуси уже смирились с существованием двух туристских ярмарок, следующих одна за другой. Наметились и их специализация: на "Вандруйнике" выступают главным образом белорусские турфирмы, на "Турбизнесе" — иностранные...

Анатолий ДРОЗДОВ.

Авиачартер Минск—Тунис, возможно, появится весной

В странах Западной и Центральной Европы отдых в Тунисе весьма популярен. Это и понятно: в декабре на средиземноморском побережье Туниса 20 градусов тепла, а в апреле уже в разгар курортный сезон.

Попытки проложить регулярный маршрут из Минска в Тунис неоднократно предпринимались белорусскими турфирмами, в том числе и в прошлом году. Однако пока большого движения в сторону Африки из Беларуси не наблюдается. Одна из причин — отсутствие прямого авиарейса из Минска в Тунис. Добираться до замечательной африканской страны приходится через

Варшаву, Киев или Москву.

Возможно, весной этого года чартер Минск—Тунис все же появится. Тунисская авиакомпания "Tunisair" выразила желание его организовать. Необходимо лишь согласие белорусских властей и достаточное для загрузки самолета количество туристов.

Проекты

Крупнейшие гостиничные цепи мира

Название	Количество отелей	Количество номеров
Холдей Инн	1.755	303.578
Уэст Уэстерн	2.761	207.299
Шератон	418	107.966
Рамادا Инн	634	94.000
Аккор	800	82.000
Френдшип Инн	1.080	78.500
Хилтон Корпорейшн	203	71.804
Федерасьон Насьональ	4.345	71.711
Транс Хауз-Форте	810	72.299
Супернэйшнл	370	70.000
Клуб Медитерране	243	61.200
Голден Тюлип	350	55.000
Флэг Инн	652	50.000
Эс Эрн эс Хотела	159	43.900
Новотель	283	35.214

Примерные цены номеров класса "люкс" или "5 звезд"

Страна	Город	Отель	Цена в USD
Австрия	Вена	Hilton	1.200-2.800
Великобритания	Лондон	The Dorchester	460-480
Германия	Берлин	Bristol Hotel	270-650
Испания	Мадрид	Miguel Anjel	230-460
Италия	Рим	Hassler	230-460
Нидерланды	Амстердам	Barbizon Centre	240-340
Франция	Париж	Le Park Victor Hugo	200-300
Чехия	Прага	Paris	80-100
Швейцария	Женева	Beau Rivage	300-430

Справка

Рынок туристских услуг на 10.01.1996 года										
Для размещения информации в таблице обращайтесь по телефону: (0172) 76-80-10										
Программа	Вид тура	Продолжительность	Транспорт	Сроки	Гостиница	Услуги, сервис	Пункт отправления	Цена	Фирма	Телефон
Германия—Голландия	Берлин, Ганновер, Амстердам, Эссен, Кельн	О + \$	5-7 дн.	микроавто	еженед.	за свой счет	Минск	150 \$ по курсу	"Вест-Тур"	35-25-11, 35-25-52
Египет	Каир, Александрия, Красное море	О	8, 11, 15 дн.	авиа "Боинг"	2 раза в неделю	****, *****	полупанс., 2-м. н. с уд., экск.	Москва	505 \$ + 15 \$ виза	"Техностар" 39-47-14
Индивидуальные туры: Германия и др. страны Европейского Сообщества										"Вест-Тур" 35-25-11, 35-25-52



RITZ в Лондоне сменил хозяев

Тяжелое финансовое положение английской компании Trafalgar House вынудило ее расстаться с самым знаменитым своим отелем — Ritz, расположенным в центре города.

Фешенебельная гостиница, где останавливались преимущественно члены королевских фамилий со всего мира и выдающиеся знаменитости, продана за огромную сумму — 120 миллионов USD. Приобрели Ritz братья-миллионеры Барклай. По их заявлению, об этой покупке они мечтали 30 лет. И вот мечта сбылась...

Братья Барклай владеют целой сетью гостиниц класса "люкс" в Лондоне, Монако, Нью-Йорке — городах, где проживание в отелях стоит наиболее дорого. В коллекции отелей "звезд" Барклаев не хватало только Ritz.

Однако покупке самой знаменитой гостиницы Лондона нельзя назвать беспроblemной. Ritz построили в 1906 году. В ту пору это был самый роскошный отель в Ан-

глии. Но с тех пор представления о спектре гостиничных услуг в мире очень изменились. Роскошью интерьеров Ritz и сегодня превосходит своих конкурентов — отели "Савой" и "Дорчестер", однако уровень его услуг заметно ниже. Номер в Ritz стоит 250 фунтов в сутки — это меньше, чем у конкурентов, но не намного.

Ritz для поднятия уровня обслуживания нужны спорт-залы, бассейны, бизнес-центры. Рядом стоящее здание — Eagle House, которое тоже продается, могло бы не только разместить в своих стенах эти удобства, но и увеличить число номеров Ritz со 115 до 175. Но захотят ли братья Барклай вложить в реконструкцию отеля еще 20 миллионов фунтов?

В Болгарии строят "Хилтон"

Международная гостиничная сеть Hilton International и болгарская компания отелей класса "люкс" подписали контракт о строительстве нового пятизвездочного отеля "Хилтон" в центре Софии.

Это 14-этажное здание будет иметь площадь в 25 тысяч квадратных метров. В отеле на 300 номеров будет торговый центр и конференц-зал, банкетные залы и бизнес-центр, рестораны, бассейн, фитнес-центр — словом, все, что положено гостинице такого класса. Участие в строительстве принимает компания, которая является совместным предприятием софийского городского совета и French Feal International. Финансовый партнер проекта — European Bank of Incubation and Development. Болгар-

ский "Хилтон" должен открыть свои двери постояльцам уже в этом году.

Иностранные инвесторы активно вкладывают средства в отельный бизнес Болгарии. О своем желании сделать инвестиции в сеть роскошных отелей вдоль южного побережья Черного моря заявил ряд французских фирм. Болгаро-американский инвестиционный фонд выдал кредиты на реконструкцию частных семейных гостиниц в Банско и Несебре в размере от 18 до 70 тысяч долларов под 14% годовых...

...и в Москве собираются тоже

К 850-летию Москвы, к середине 1997 года, фирма Russian Investments собирается построить русский "Хилтон".

Под него уже отведен участок земли площадью в 1 гектар недалеко от Кремля в районе Китай-города. Столичный "Хил-

тон" будет невелик — примерно в 5 этажей. Он должен органично вписаться в облик заповедного московского района.

На Кубе обслуживают по европейским стандартам

Сегодня в 159 кубинских отелях насчитывается 23.254 номера, из которых 8.322 — в четырехзвездочных гостиницах и 3.608 — в пятизвездочных.

Отели высокого класса расположены главным образом в Гаване и на знаменитом курорте Варадеро: по 16 четырех- и пятизвездочных отелей в каждом.

В постройке отелей на Кубе участвуют хорошо известные в мире фирмы: испанские Melia, Horizontes и Guitart, немецкая LTI, а также канадские, итальянские, голландские, мексиканские... Это обеспечивает высокое качество как самих отелей, так и обслуживания в них.

В начале 1997 года в центре Гаваны должен открыться новый отель международной гостиничной сети Golden Tulip Hotel Parque Central на 200 номеров с бассейном и фитнес-центром, помещениями для встреч деловых людей.

По материалам зарубежной печати.

ПОЛЬСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ПРЕДЛАГАЕТ

Клеи для приклеивания паркета, паркетной мозаики, напольных покрытий ПВХ (PRONILENT)
- для склеивания изделий из дерева (VIKOL)
- для пенополистирола, резины и т.п.

Краски эмульсионные и акриловые
Разбавители красок и лаков

**Очень выгодные цены!
Приглашаем к сотрудничеству!**

Производственное предприятие "DOREX"
Польша, г. Доротово 68А ок. Ольштына
тел./факс (48-89) 136-290

**МАЙОНЕЗ
МОЛОКО
МАСЛО
САХАР**

СТУДИОННОЕ
РАССТАНОВКА

Мягкие
углы
"ТАЛИЦА"

Организация
реализует

Тел (0172) 683-681
683-556
Факс (8-0172) 100-061

СП "ИНТЕРСТЕЙТ"

является производителем
и продавцом тканей:

1. мебельных;
2. подкладочных;
3. плательно-блузочных;
4. трикотажных.

Тел./факс в г. Могилеве:
(0222) 23-41-30

СВЕЙ

Белое станет
белоснежным

Цветному
придаст яркость

SWAY безвреден
для белья и рук

Звоните по тел.: (0172)
68-73-95,
В почке-Икт. 68-73-97.

ИДЕАЛЬНОЕ СРЕДСТВО ДЛЯ СТИРКИ БЕЛЬЯ

ТКАНИ

- чистая шерсть,
полушерсть
70 расцветок
(Чехия)
- подкладочная
полиэстер
(Япония)

(0172) 331-638,
330-781.

Floriol

100% SUNFLOWER OIL

ПОСКОБЕЛИ
МАСЛО

1 литр
-1,57 USD

"ФЛОРИОЛ" - 100%

Тел.: (0172) 53-73-75, 53-73-77.

**ОРГАНИЗАЦИЯ
ПРОДАЕТ КВАРТИРЫ
В ПРЕСТИЖНОМ
РАЙОНЕ МИНСКА**

ТЕЛЕФОН: 32-70-23

**РЕАЛИЗУЕМ
по низким ценам:**

- растворитель Р-646;
- краски НЦ-25, НЦ-132;
- силиконовую смазку
(аэрозольный баллон);
- стеклоомывающее
средство "Обзор";
- технические моющие
средства (МС-37,
лабомит).

МП "Мажена"
Тел. (0172) 553-358,
Тел./факс (0172) 556-400.

Автосервис				
	Содержание	Цена	Фирма	Телефон
1.	Справочник расстояний для грузоперевозок по РБ, СНГ, Европе	Договорная	ЧП	65-55-94
2.	Продажа и установка автосигнализаций, противоугонных устройств, антирадаров, магнитол. Противоугонная маркировка.	Договорная	СТО "МОСКВИЧ", ул. Кольцова, 48, к. 1а	65-48-13
3.	Масло моторное M63/12Г1, 2,5 л	2,8 USD	ЭКСТРЕЙД	32-53-21, 32-52-43
4.	Масло моторное ("Москвич", "Волга") 2,5 л	1,85 USD		
5.	Масло моторное универсальное SAE SF/CC, 2,5 л	3,3 USD		
6.	Масло трансмиссионное ТАД 17И, 1 л	1,5 USD		
7.	Литол-24 (все модели), 0,8 л	1,75 USD		
8.	Тормозная жидкость "Роса", 0,5 л	1,6 USD	РЕДАВЕЙ	75-25-80, 75-87-53
9.	Тосол А4М, 5 л	6 USD		
10.	Изготовление и ремонт тентов. Изготовление и монтаж каркасов.	Договорная	РЕДАВЕЙ	75-25-80, 75-87-53
11.	Поршневые кольца на любые автомобили, любого размера, с учетом износа поршней. Имеются готовые комплекты.	Договорная	Организация	57-77-75
12.	ГАЗ 33021 "Газель" (бортовой с тентом)	94.900.000 руб.	Официальный дилер АО "ГАЗ" ЭКСПРЕСС-СЕРВИС	(0222) 22-93-10, 25-83-75; (0172) 76-87-21, 98-92-62, 98-91-34.
13.	ГАЗ 33021, "Газель" (фургон изотермический)	115.000.000 руб.		
14.	ГАЗ 33021, "Газель" (шасси)	90.500.000 руб.		
15.	ГАЗ 31029-10 "Волга" (стандарт)	107.500.000 руб.		
16.	ГАЗ 31029-50 "Волга" (люкс)	151.000.000 руб.		
17.	ГАЗ 3102-12 "Волга" (дв. 150 л.с. впрыск)	275.000.000 руб.		
18.	ГАЗ 33073 (бортовой)	90.500.000 руб.		
19.	ГАЗ 3307 (шасси)	88.000.000 руб.		
20.	ГАЗ 3309 (бортовой, дизель "турбо")	102.000.000 руб.		
21.	ГАЗ 3309 (шасси)	97.500.000 руб.		
22.	ГАЗ—САЗ 3507-01 (самосвал)		АЛАРТИ	35-24-41, 35-24-42
23.	Кузов 1-й комплектности ГАЗ 31029	67.000.000 руб.		
24.	Запчасти, узлы, агрегаты ГАЗ, УАЗ, свыше 1000 наименований	по прейскуранту	Группа МБЛ-Бел	76-84-44, 26-56-54
25.	Автосигнализация СИКУРА. Установка, гарантия 2 года. Продажа оптом.	Договорная		
26.	Антирадары COBRA, США 302, 212-SW, 512-SW	70-100 USD		
27.	Автосигнализация CLIFFORD, США	150-300 USD		
ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ				
28.	МАЗ, 5-30 т (есть рефрижератор), СНГ, Балтия, РП	Договорная	Организация	21-58-65
29.	МАЗ, КаМАЗ, 10 т., Минск, СНГ	10 USD / час (Минск) 0,26-0,36 USD	Организация	44-88-88, 43-83-86
30.	По Минску и СНГ (ГАЗ, 4 т, тент)	4 USD в час 0,2 USD / км	ПАЛМИ	65-24-39
31.	"Мицубиси", 2 т., 6-14 куб. м.+2 пассажира. Международная лицензия.	Договорная	ЧП	43-12-17
32.	до 20 т., по СНГ	Договорная	Организация	66-94-11
33.	ИФА-50, до 5 т., до 20 куб. м. Минск, Москва, С.-Петербург (мелкооптовая, попутная доставка грузов)	Договорная	ООО ВИТРАНС	77-88-91, 71-29-57
Информация принимается РА "Сегодняшний образ", тел. (0172) 39-49-75. и "БР", тел. (0172) 25-36-04, 25-36-05.				

Информация принимается РА "Сегодняшний образ", тел. (0172) 39-49-75, и "БР", тел. (0172) 25-36-04, 25-36-05.

**ВАША ПРИБЫЛЬ
БЕЗ НАЛОГОВ**



**РЕГИСТРАЦИЯ
оффшорных компаний**

**СЧЕТА
в зарубежных банках**

**ТРАСТЫ, БАНКИ,
СТРАХОВЫЕ КОМПАНИИ**

Тел.: 76-91-59

**Очередной семинар
серии ОФФШОР
в г. Минске**

Темы:

- ✓ Компании США
- ✓ Компании Ирландии
- ✓ Белорусское законодательство

Участие платное - 350.000 рублей.
Дата проведения - 5-6 февраля.
Заявки принимаются
по телефону: 76-91-59.
Предварительная запись до 2 февраля.

✦ Комплектация
по желанию
заказчика

✦ Бесплатная
доставка
и сборка

✦ Разработка
дизайн-проекта

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ

PRO-TRADE

Разумное соотношение
цен и качества.

Минск, ул. Гусовского, 4, к. 501,
тел. (0172) 543-248, 596-770.

Выставочные павильоны:
ул. Гусовского, 4,
"Салон-магазин";
ул. М. Богдановича, 11,
м-н "Камисийная лаўка".

БАНК ОБЪЯВЛЯЕТ КОНКУРС на замещение вакантных должностей

управляющего филиалом
главного бухгалтера филиала

Требования к кандидатам:

возраст - до 40 лет;
опыт работы по профилю - не менее года

Тел.: 34-58-51, 34-63-66

Выставочная компания "Асунта"
приглашает фирмы стать участниками
международных выставок:

1. "СВОЕ ДЕЛО"

2-я ярмарка развития предпринимательства
с 20 по 23 февраля 1996 г.

2. "БЕЛОРУССКИЙ ДОМ-96"

4-я международная выставка жилья и строительства;

3. "НАШ САД"

информационная выставка для дачников
с 26 по 30 марта 1996 г.

Тел./факс: (0172) 24-59-36, тел.: (0172) 22-00-95.

ЛИТЕРАТУРА

ДЛЯ ПРОГРАММИСТОВ И ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ПК

Код	Автор	Наименование	Стр.	Цена
125	Уильям Орвис	Visual Basic for Applications на примерах	512	95.000
126	Том Сван	Програм. для Windows в Borland C++ Версии OWL 2.x и BC++ 4.x	480	92.000
138	Ч. Калверт	Программирование в Windows. Освой самостоятельно за 21 день	496	99.000
139	А. Потапкин	Основы Visual Basic для пакета Microsoft Office	256	77.000
140	А. Ла Мот	Секреты программирования игр	720	135.000
141	Н. Гуревич	Программирование звука для DOS и Windows	400	99.000
142	Л. Харрис	Программирование OLE. Освой самостоятельно за 21 день	464	99.000
145	Д. Дантеманн	Программирование в среде Delphi	608	160.000
146	А. Климов	Форматы графических файлов	480	88.000
211	Ю. Куликов	Clarion Database Developer - работа в среде 3 (DOS)	288	83.000
212	С. Бёмер	MS Access 2.0	444	84.000
217	Д. Вейскас	Эффективная работа с Microsoft Access 2	864	160.000
220	А. Гончаров	FoxPro в примерах. Версии 2.5, 2.6, 3.0	160	54.000
221	А. Горев	Microsoft Visual FoxPro 3.0	336	94.000
222	С. Бобровски	Oracle 7 и вычисления клиент-сервер	651	195.000
311	К. Карлберг	Excel 5 для Windows в вопросах и ответах	416	75.000
313	М. Додж	Running Excel 5.0 для Windows (в 2-х томах)	896	280.000
413	Мансфельдес	Музыка, речь, компьютер	312	77.000
503		Электронная почта в системе MS-DOS. Офф. рук-во РЕЛКОМ	250	75.000
506	М. Чамберс	BBS без проблем	512	116.000
507	Д. Кирсанов	Факс-модем: от покупки и подклю- чения до выхода в ИНТЕРНЕТ	288	99.000
602	М. Дэй, М. Кунц	Руководство Novell. Программиро- вание NLM в Netware 4.0	480	121.000
615	Б. Нанс	Компьютерные сети	400	96.000
718	Р. Дженнингс	Windows 95 в подлиннике	480	105.000
725	Ф. Хьюлетт	Word для Windows 6 в вопросах и ответах	448	75.000
730	Р. Борланд	Running Word 6 для Windows, в 2-х т.	944	260.000
731	Дж. Рихтер	Windows для профессионалов. Программирование в Win32 API для Windows NT 3.5 и Windows 95	720	280.000
733	С. Фойц	Windows 3.1 для пользователя	560	69.000
736		Ресурсы Windows NT. Windows NT Workstation и Windows NT Server 3.5	720	145.000
737	Шаффмайстер	Word 6.0 для Windows в бюро	384	85.000
810	М. Освальд	Мир Corel Draw (Вер. 5.0)	416	87.000
811	В. Комягин	3D-Studio. Трёхмерная компьютерная анимация	416	150.000
812	Мак-Клелланд	PageMaker 5 for Windows для "чайников"	336	96.000
813	Б. Ассари	Издательская система QuarkXPress для Windows	415	152.000
902	Г. Франкен	MS-DOS 6.22 для пользователя	449	60.000
909	Б. Богумирский	Эффективная работа с IBM PC	688	98.000
911	Ч. Рассел	OS/2 для пользователей Windows	208	80.000
912	В. Денисов	ЛЕКСИКОН для DOS и Windows	224	48.000
915	С. Келли-Бутл	Введение в UNIX	600	151.000
916	Microsoft Press	Толковый словарь по вычислитель- ной технике (англ./рус.)	496	180.000
917	Б. Богумирский	Norton Commander 5.0	288	50.000
921	А. и Г. Фроловы	Операционная система IBM OS/2 Warp (БСП-20)	272	69.000

(Всего около 100 наименований)

Форма оплаты — любая. В Минске бесплатная доставка в офис.
По Беларуси рассылка почтой.

Тел. (0172) 45-59-00, 46-84-76.

E-mail: root@mitzura.belpak.minsk.by

Новые поступления в библиотечные фонды

Спешите прочесть

● Беренс В., Хавранек П. Руководство по оценке эффективности инвестиций. Пер. с англ. — М., "ИНФРА-М", АОЗТ "Интер-эксперт", 1995, 528 с., 10.000 экз. (1 ок 64419)*.

В разработанной ЮНИДО методике подготовки технико-экономического исследования для инвестиционного проектирования рассмотрены проблемы маркетинга, выбора расположения предприятия, сырья, оборудования, технологии, вопросы трудовых ресурсов и охраны окружающей среды.

● Бизнес-план. Методические материалы / Под ред. проф. Р. Г. Манюковского. — М., "Финансы и статистика", 1995, 80 с., 10.000 экз. (1 ок 64871).

Работа включает методический материал по разработке бизнес-плана отдельного инновационного проекта или фирмы, по организации деятельности инновационного инкубатора, макет иннова-

ционной деятельности и др.

● Василевская Т. И. Налоги. Методика исчисления. Пути оптимизации. — Мн., ООО "Скарына", 1995, 126 с., 3.000 экз. (1 Ба 64423).

Рассмотрены вопросы исчисления и уплаты налогов и отчислений во внебюджетные фонды с учетом изменений, внесенных в налоговое законодательство Республики Беларусь в инструкции по состоянию на 1 августа 1995 г.

● Герчиков И. Н. Менеджмент. Учебник. 2-е изд., перераб. и доп. — М., "Биржи и банки", "ЮНИТИ", 1995, 480 с., 10.000 экз. (1 ок 64518).

Учебник состоит из трех частей: основы менеджмента, экономический механизм менеджмента и регулирование предпринимательской деятельности.

● Дашков Л. П., Данилов А. И., Тютюкина Е. Б. Предпринимательство и бизнес. Учебное посо-

бие. — М., Информационно-внедренческий центр "Маркетинг", 1995, 304 с., 10.000 экз. (1 ок 64211).

Изложены основы предпринимательства: его сфера, стратегия, тактика, расчет коммерческих рисков, организация финансирования.

● Документарные аккредитивы: сравнение ИСР 500 и ИСР 400. Публикация МТП № 511. Сер.: "Издания Международной Торговой Палаты". Пер. с англ. / Под ред. Л. А. Елисеева. — М., изд-во АО "Консалтбанк-кир", 1995, 168 с., 5.000 экз. (1 ок 64467).

● Документарные операции банков: аккредитивы и инкассо в расчетах по торговым операциям. — М., "ИНФРА-М", 1995, 124 с., 5.000 экз. (1 ок 64196).

Рассмотрены проведение расчетов с позиций экспортера, импортера, посредника.

● Ефремов И. А. Государственные денежные бума-

ги и обязательства: обращение, операции, учет, налогообложение. — М., "Ист-сервис", 1995, 329 с., 7.000 экз. (1 ок 64230).

В книге содержится обзор рынка государственных ценных бумаг Российской Федерации.

● Жуков А. И. Услуги коммерческих банков. Зарубежный опыт и практика. М., изд-во АО "Консалтбанк-кир", 1995, 88 с., 2.000 экз. (1 ок 64435).

● Журавлев Ю. М. Словарь-справочник терминов по страхованию и перестрахованию. — М., 1994, 180 с., 4.000 экз. (1 ок 64223).

● Козлова Е. П., Парашутин Н. В., Бабченко Т. Н., Галанина Е. Н. Бухгалтерский учет. — М., "Финансы и статистика", 1995, 464 с., 50.000 экз. (1 ок 64489).

Изложены основные вопросы теории и техники ведения бухгалтерского учета на



SUMMARY

Belarusian Market No.2/1996

CURRENT NEWS

Page 1, 2. Tatyana KALINOVSKAYA. Principle of Party construction wins.

The first session of new Parliament has elected Semen SHARETSKY as Chairman of Supreme Council.

Page 1, 4. Alexander PATUTIN. Belarus setting priorities.

Valery TSEPKALO, First Deputy Foreign Minister of Belarus shares his opinion about our prospects on the international scene.

Page 3. Tatyana MANENOK. Program gives hope of investment.

The new program of privatization for 1996 offers its chief value in providing a way for attraction of investments in the course of industrial denationalization.

POLITICS

Page 4. Yuri SHEVTSOV. Forwarding business expecting for changes.

Improved throughput of Belarusian trunk lines: any changes in priorities of Polish policy?

PEOPLE AND MONEY

Page 5. Nonprofit transaction of Belarusbank.

Belarusbank offers puts forward a program to indexate deposits by factor of 1000(!).

Page 5. Alexander VASILEVICH. Karbovanets — last 'toy'.

Currency market of Belarus was in a fever due to rumors of forthcoming dollar's take-off.

Page 6. Semen DREIZENSHTOK. What is in store for us? What are taxpayers to expect for this year?

SHARE MARKET

Page 11. Vladimir TARASOV. Voucher market getting increasingly closed.

Many companies break off their activities on the voucher market in view of uncertain situation.

Page 11. Irina KRYLOVICH. Investors come back to short-term bonds market.

Auction competition in placement of short-term bonds resulted in expanded emission.

PRIVATIZATION

Page 12. Idle capital at face-value.

Program of privatization for 1996 outlines three alternative ways to sell state-owned shares.

Page 12. Nonresidents — investors-to-come.

Privatization program declares new channels for investment in Belarusian enterprises: are they really practicable?

COMMODITY MARKET

Page 13. Market and prices.

Review of retail prices on light industry products.

Page 13. Alexander ALESIN. Nonferrous metals: London cheaper than Moscow.

Most nonferrous products manufactured in C.I.S. are no longer affordable for Belarusian customers which make them switch over to markets of 'far overseas'.

Page 14. Andrei POTREBIN. Looking for missing stimuli.

Belarusian Government is busy considering proposals from industrialists about export encouragement.

LEGISLATION

Page 18. Businessmen vs. Ministry of Finance and Tax Office.

Business community has proposed some alternative drafts of new tax legislation, the key point being ban on retroaction of legal acts.

Page 18. Valentin PAVLOV. Deposit tax: law is not to be substituted with expediency.

Review of court practice.

TAX POLICY

Page 20. Corporate bodies to pay less.

Pavel TSEKHANOVICH, Deputy Chief of Tax Policy Dept. in Ministry of Finance, makes his comments on draft amendments to tax-related legislative acts.

Page 20. Natalya KOVALEVA. Smothering indirectly.

Indicative of fiscal priorities in Belarusian tax policy are the high level of tax pressure, and big share of indirect returns in the tax structure.

REALTY MARKET

Page 21. Alexander VASILEVICH, Yuri BEKHTEREV. Check for the most expensive project.

In experts' opinion, apartment can be bought best when the construction is nearly completed.

Page 21. Dmitry CHIKUNOV. Supply of acceptable, demand for modern.

The pattern of demand for first-class rented apartments is still very different from the supply.

TOURISM REVIEW

Page 22. Anatoly DROZDOV. Turbiznes has a loss.

Tourism-related exhibition market in this country has been strictly delimited: Vandrounik deals with domestic exhibitors, while Turbiznes accommodates foreigners.

Page 22. New year begins with new licences.

From this year, new regulations are introduced for licensing travelling businesses.

THIS PAGE

Hurry to read.

New titles in libraries.

Schilling, son of Krone and grandson of Guilder.

Monetary unit of the Alpine republic in the heart of Europe.

Editorial: (0172) 25-36-01
Advertising: (0172) 25-36-04

The Editors will readily furnish complete translation of any material in this publication, and topical digests or analytic surveys can be written to special orders.

Биография валют

Шиллинг — сын кроны и внук гульдена

Менее чем за три века Австрия, наследница австрийской империи, трижды поменяла название своей национальной валюты. Вначале это были гульден, потом кроны и, наконец, знакомые многим шиллинги.

А первые бумажные деньги — тогда это были гульден — появились в Австрии еще в 1762 году. Их запустил в обращение Wiener-Stadt-Banco, предтеча современного Национального банка. Текст на банкнотах был напечатан двумя красками с использованием самых различных шрифтов, что, по мнению создателей бумажных денег, должно было усложнить положение фальшивомонетчиков. По краям — выполненная методом рельефного тиснения рамочка. Последнее тоже не случайно. По законам Австрийской империи, само использование инструментов и техники рельефной печати, так сказать, в домашних условиях каралось смертной казнью. Приглядевшись повнимательнее, можно рассмотреть на банкноте обилие подписей и вставок, сделанных от руки, — еще одна защита от подделок.

Впрочем, все эти ухищрения оказались слабым барьером, и фальшивые гульден гуляли по Европе наряду с другими бумажными деньгами. Власть все время усложняла процесс производства бумажных денег, меняли их оформление, придумывали новые изощренные средства защиты. В середине прошлого века появился даже целый трактат на тему, как защитить деньги от подделки, написанный одним из руководителей австрийского банка того времени Францем фон Зальцманом. Среди прочих мер по защите национальной валюты предлагались и довольно оригинальные идеи. Так, например, Зальцман вполне серьезно выдвигал идею включения эротики в оформление купюр. По его убеждению, присутствие на деньгах обнаженной натуры — "в допустимых пределах", подчеркивал он тут же, — заставит человека более внимательно рассматривать деньги, которыми он расплачивается, и от его наметанного глаза уже не ускользнет малейшая фальшь в изображении прелестей античных богинь. Любопытно, что такая смелая мысль о влиянии эротических мотивов на психику человека была высказана за целых 19 лет до появления на свет Зигмунда Фрейда.

Но психоаналитиком Зальцман оказался неважным. Хотя с его легкой руки австрийские деньги украсились полуобнаженными богинями и русалками, а также голыми младенцами, это не охладило пыл фальшивомонетчиков, а лишь подстегнуло их к новым свершениям.

В 1867 году юридически оформлена Австро-Венгерская империя, и в середине семидесятых годов, когда были урегулированы основные финансовые противоречия между двумя правительствами, на-

чалось производство бумажных денег нового образца. В начале девятых годов новая валюта, которая называлась крона, была запущена в обращение.

Крона просуществовала менее трех десятилетий. Гиперинфляция, совпавшая с крушением монархии и распадом империи, привела к тому, что уже в 1925 г. австрийские власти были вынуждены вновь сменить валюту — появился существующий до сих пор австрийский шиллинг, равный 100 грошам. Банкнота номиналом 10.000 крон обменивалась на один новый шиллинг. Бумажка в 100 крон была равна одному грошу. В 1926 г. Национальный банк прекратил выпуск банкнот достоинством в 1 шиллинг, заменив их соответствующими монетами. С годами та же участь постигла и купюры достоинством 5 и 10 шиллингов.

Таким образом, в настоящее время в Австрии имеют хождение купюры шести номиналов.

20 шиллингов — банкнота коричневого цвета, украшенная портретом художника М. Даффинтера. На ее обороте изображен один из многочисленных дворцовых ансамблей Вены.

Фиолетовая банкнота в 50 шиллингов увековечивает память Зигмунда Фрейда, известного врача-психиатра, психолога, основателя психоанализа. На оборотной стороне — еще один венский дворец.

На купюре достоинством 100 шиллингов помещен портрет известного австрийского государственного деятеля Э. Бем-Баверка, а на обороте изображено здание Академии наук.

Купюра в 500 шиллингов имеет коричневый цвет, украшена портретом архитектора Отто Вагнера (1841-1918 гг.), яркого представителя венского стиля модерн, автора многих архитектурных шедевров Вены. На обороте — здание Австрийского сберегательного банка, спроектированное Вагнером.

На купюре синего цвета достоинством 1.000 шиллингов помещен портрет физика Эрвина Шредингера (1887-1961 гг.), одного из создателей квантовой механики, лауреата Нобелевской премии 1933 года. На обороте — университет в Вене.

И, наконец, самая крупная купюра — в 5.000 шиллингов — посвящена памяти великого В. А. Моцарта. На лицевой стороне помещен портрет композитора, а на обороте — здание Государственного оперного театра.

По материалам печати
подготовила
Зинаида КРАСНЕВСКАЯ.

Специализированная аудиторская фирма "СОЮЗАУДИТ"

проводит аудиторские проверки финансово-хозяйственной деятельности:

совместных и иностранных предприятий,
представительств инофирм,
страховых организаций,
специализированных
инвестиционных фондов;

в кратчайшие сроки подтверждает правильность формирования уставного фонда совместных и иностранных предприятий;

осуществляет консультационное обслуживание в области ВЭД, бухучета и отчетности, разгосударствления и приватизации государственной собственности;

оказывает помощь в разработке учредительных документов и регистрации предприятий различных форм собственности;

представляет необходимые нормативные документы.

Приглашаем на работу
(постоянную и по договорам)
высококвалифицированных,
опытных бухгалтеров и аудиторов.

Контактные телефоны:
24-46-37, 24-57-08.

Технология успеха

Как убеждать шефа

У вас появилась идея, вы разработали проект и т. д. Для их внедрения необходимо согласие руководства. Но вместо этого вы слышите одно из стандартных предложений:

1. И не пытайтесь.
 2. Слишком дорого.
 3. Мы это уже пробовали.
 4. Слишком рискованно.
 5. Мы не имеем с этим дела.
 6. Это не в нашем стиле.
 7. Давайте подождем и посмотрим, что сделают наши конкуренты.
 8. Сейчас у нас нет средств.
 9. Мы слишком много вложили в существующие системы.
 10. Почему я должен доверять вам?
 11. Сейчас слишком много всего происходит.
 12. Я-то согласен, но они — нет.
 13. Я просто считаю, что это не сработает.
- Не отчаивайтесь, сразу же предпринимайте шаги по преодолению любого возражения.
1. Уничтожьте его до возникновения. Это можно сделать, например, в вы-

- ступлении, включив в него предполагаемые возражения как свои собственные.
2. Когда прозвучит неожиданное возражение, внимательно выслушайте его.
3. Похвалите автора возражения.
4. Опровергните возражение.
5. Сохраняйте спокойствие.
6. Никогда не показывайте сомнений.
7. Чтобы выиграть войну, выигрывайте отдельные сражения.
8. Отвечайте на возражение.
9. Подтвердите, что можете справиться с любой возможной трудностью на пути к реализации проекта.
10. Если сопротивление продолжается, спросите, как шеф сам мог бы опровергнуть его же собственные возражения.